

التحول من القطاع العام إلى القطاع الخاص

بين التنظير والواقع - مع رؤية مستقبلية

دكتور

السيد أحمد عبد الخالق

أستاذ الاقتصاد والمالية العامة المساعد

كلية الحقوق - جامعة المنصورة

١٩٩٣

دار النهضة العربية

٣٢ ش عبد الخالق ثروت

القاهرة

تزايد في الخمس عشرة سنة الأخيرة الاتجاه الى تحويل المشروعات المملوكة للدولة ملكية كامله أو جزئيه الى ملكيه خاصه . والواقع ان هذا الاتجاه، انما جاء في ظل اتجاه أعم وأشمل يدعو الى تقليص دور الدوله المتدخله interventionist state في المجال الاقتصادي بمختلف حقوله ومجالاته . هذا لكي تفسح المجال أكثر فأكثر للقطاع الخاص والمبادرات الفرديه وقوى وآليات السوق لتلعب الدور الرئيسي والرائد في التصدي للمشكلة الاقتصادية بجوانبها المختلفه ولتحقق التنمية الاقتصادية المنشوده . وهذا التغير في نوعيه التنظيم الاقتصادي انما يحدث تحت شعار " قليل من الدوله ، مزيد من قوى السوق " " moins d'Etat, plus de marche " ، على المستوى الكلي وعلى المستوى القطاعي .

أكثر من هذا عملية التحول عن الاعتماد بمفقه أساسيه على القطاع العام كنوع من التنظيم الاقتصادي تزامنت مع ازدياد المطالبه بالحرية السياسيـه والديمقراطيـه وحقوق الانسان وتزايد الربط بين الحرية السياسية والديمقراطيـه والحرية الاقتصادية والنظر الأخيرـه على أنها أحد أركان الحرية بوجه عام . ولقد اكتسب الاتجاه نحو التحول اهتماما متزايدا من الأفراد والساسة والاعلام وكذلك الهيئات والمنظمات الدوليه . وتفاوت الاهتمام بين مؤيد أخذ يسوق الحجج والبراهين ليدلل على سلامه وجهه نظره ، ومعارض أخذ يعدد من جانبـه الأدله والأسانيد لتسجيل تحفظاته على ذات الاتجاه . لكن أيا كانت الحجج والأدله التي يبديها هذا الفريق أو ذاك ، اكتسب الاتجاه المذكور بعداً عملياً ، تمثل في اقدام العديد من الدول على تحويل العام الى الخاص بشكل أو بآخر حسب ظروف كل

منها وأخذ عدد هذه الدول يتزايد مع مرور الوقت لتبلغ العشرات ، كما امتد نطاقها ليشمل دولاً متقدمة راسماليه ، ودولاً كانت تُعرف بالاشتراكية ، هكذا فضلاً عن بعض الدول النامية .

والحقيقة أن الاهتمام بمسألة التحول في التنظيم الاقتصادي نحو مزيد من التركيز على القطاع الخاص يعود إلى ما يحمله ذلك من مضامين وأبعاد سياسية ، اقتصادية واجتماعية على الأجلين القصير والطويل . فالتحول الاقتصادي له تأثير على الانتاج والانتاجية والكفاءة الاقتصادية ، كذلك على العمالة ، البطالة ومستويات التشغيل ، على توزيع الدخل والعدالة الاجتماعية ، على طبيعة السوق وهيكله ، على مصالح بعض الفئات والشرائح الاجتماعية ... الخ . ويعود الاهتمام كذلك إلى طول الفترة الزمنية التي تغلغلت خلالها الدولة بواسطة القطاع العام إلى كافة أركان الاقتصاد في الكثير من الدول ، خاصة النامية منها ، ومن ثم إلى الأهمية النسبية المؤثرة لهذا القطاع في الكثير من الاقتصادات متقدمة ونامية .

إن التحول في استراتيجيات التنمية من العام إلى الخاص كمحرك لتحقيق التنمية لم ينشأ من فراغ ، بل أنه يستند إلى أسس ودوافع عديدة . بعض هذه الأسس عقدية dogmatic ذات طبيعة أيديولوجية ويضرب بجذوره في أعماق الفكر الاقتصادي والاجتماعي . إلا أننا يجب أن نسجل أن هذا الفكر شهد تطوراً وتحولاً هو الآخر متأثراً باعتبارات تتعلق بعنصرى الزمان والمكان . كما أنه أخذ المبادأة في أحايين كثيرة لتغيير الواقع خلال فترة ما . كما أن التحول نحو الخاص كان بفعل دوافع ذات مضمون ومحتوى عملي . هذا المضمون تمثل في عدم قدره القطاع العام ومشروعات الدولة أن تحقق الأهداف التي أنيط بها تحقيقها . وكذلك لتضخم وتراكم المشاكل الاقتصادية والاجتماعية خلال الحقبة التي مثل القطاع

العام فيها ثقلاً اقتصادياً ضخماً في كثير من الاقتصادات ، كما أنه ليس من الممكن تجاهل المؤثرات الخارجية التي تضغط نحو التوجه صوب قوى وآليات السوق . ومن أهم تلك المؤثرات التحولات التي تشهدها بعض الاقتصادات المتقدمة ، خاصة الاقتصادات المتعدية التأثير على الاقتصادات العالمية مثل الاقتصاد الأمريكي والبريطاني وغيرهما . ولقد حدث ذلك في ظل اتجاه الاقتصاد العالمي نحو التكامل والاعتماد على بعضه البعض . كما ساعد على انتقال هذه المؤثرات بعض الوسائط الدوليين من هيئات ومنظمات دولية مثل صندوق النقد الدولي والبنك الدولي للتعمير والتنمية . ناهيك عن آليات أخرى عديدة سنتعرض لها في حينها ان شاء الله .

نطاق البحث وأهدافه :

يدور هذا البحث أساساً حول دراسة وتحليل الأسس والدوافع لعملية التحول من العام والخاص . وفي هذا الخصوص نحاول إبراز أهم النظريات والآراء التي تقدم تفسيراً لهذا الاتجاه من مختلف جوانبها واتجاهاتها . كما نتناول بالشروح والتحليل الاسانيد والدوافع العملية الناشئة من أداء القطاع العام وكذلك من أداء القطاع الخاص مستشهدين بالأدلة والتجارب كلما كان ذلك ممكناً ونافعاً . وفي نهاية هذا البحث نحاول إبراز رؤيته خاصة للدور الملائم للدولة في المجال الاقتصادي على ضوء التحليل السابق وكذلك تجارب بعض البلدان التي وضعت تنظيمات اقتصادية يعتمد على كل من القطاع العام والدولة من جانب والقطاع الخاص على جانب آخر واعتبارهما مكملين لبعضهما البعض ، وليس على طرفي نقيض لا يمكن الجمع بينهما في معادلة واحدة .

والتحول من القطاع العام الى القطاع الخاص له مفاهيم عديدة ، حيث لم

يُستقر على تعريف واحد . اذ تختلف المفاهيم حسب خلفية القائل بها والظروف المحيطة بكل دولة ومدى تطلعاتها والاهداف التي ترمى الي تحقيقها من التحول . فعلى سبيل المثال ، قيد البعض مفهوم التحول بأن يتم نقل الملكية وسلطة الادارة والرقابة من الدولة الى القطاع الخاص بأكثر من ٥٠% وهو المفهوم الذي ساد فسي انجلترا ، هذا في حين رأى البعض الآخر أن التحول يتم حتى ولو تم نقل ملكية أقل من ٥٠% من الأصول .^(١) كما يرى البعض الثالث أن التحول يحدث بإدخال رأس المال الخاص أو الخبرات الاداريه الخاصه في أنشطه القطاع عن طريق ما يعرف بعقود الاداره الخاصه Management contracts للمشروعات العامه ، عن طريق تأجير المشروعات العامه للقطاع الخاص leasing contracts في مقابل عائد يتفق عليه^(٢) . وينظر البعض للتحول على أنه تغير وتحول في التفكير بحيث يتم التركيز على القطاع الخاص لاشباع الحاجات الاجتماعيه العامه واعادة توزيع الأدوار والمسئوليات بينه وبين الدوله وهو المفهوم الذي ساد فسي الولايات المتحده الى غير ذلك من المفاهيم والتعريفات^(٣) .

وأمام هذا السيل من التعريفات فإننا في هذا البحث - وبما يتفق وفكسرة التحول - نعتقد أن روح التحول من العام الى الخاص تتم من خلال نقل ملكيه وادارة

(1) The Economist . November 8 , 1988 . December 21, 1985 .

(2) R. Bailey " Privtising Electricity in the U.K: problems in store " Natwest, Quarterly Review, November, 1988:38.
S.K. Jones, 1991:39. Commander & Killick , 1988 91, 110 .

(٣) أذكر في مفهوم وتعريفات التحول الدراسه القيمه للاستاذ الدكتور / مصطفى رشدي في " الاقتصاد العام للرفاهيه " . دار المعارف الجامعيه ، الاسكندريه بدون : ٢٥٨ - ٢٦٣ .

المشروعات العامة الى القطاع الخاص بشكل كلى أو جزئى ، بما يسمح بأن تصبح خاضعة لقواعد ونظم السوق وآلياته ، كما يعنى افساح المجال أكثر للقطاع الأخير كلما كان يتمتع بميزه نسبيه عن القطاع العام . وهو مفهوم - نعتقد أنه توفيقى بين التعريف الضيق الذى يقصر التحول على مجرد نقل المملكه للاصول العامه والتعريف الموسع الذى يدخل كل صور واشكال التغير من العام الى الخاص حتى ولو كانت لا تنطوى على نقل للملكيه مثل عقود الاداره ، الصيانه ، التوريد - ، النظافه ، التوظيف الخ .

وبدراسة الأسس والدوافع يهدف هذا البحث الى ابراز المصالح والأهداف التى تقف وراء التحول ، كذلك ابراز الممارس الحقيقة لمثل هذا الاتجاه ومدى مناسبه لمختلف الأنظمه الاقتصاديه على اختلاف درجة تطورها وتباين تنظيماتها ومؤسساتها الاقتصادية والاجتماعية . ويهدف كذلك الى تسليط الضوء على بعض المحاذير الواجب مراعاتها عند التحول ، ووجوب مراعاة خصوصية السبب والأنظمه الاقتصاديه وبصفة عامه هذا البحث يحاول التاصيل النظرى والعملى لقضية التحول من العام الى الخاص ، لاستجلاء الحقائق ووضعها كامله أمام متخذى القرار بالتحول .

تقسيم البحث :

من خلال ما سبق ، ينقسم هذا البحث الى المباحث التالية :

مبحث تمهيدي ، يمثل خلفية لهذه الدراسة ، حيث نلقى الضوء فيه على أهم التحولات والتحولات المضاده فى الفكر الاقتصادى والنظم الاقتصاديه .

المبحث الثانى ، وفيه يتم تحليل الأسس النظرية والايولوجيه لعملية التحول من العام الى الخاص ومن ثم نتعرض لأهم الأفكار المتعلقة بهذا الموضوع لدى

الطبعيين ، الكلاسيك ، الينوكلاسيك ، والكلاسيك المعاصرين . كما نتعرض لتيار فكري آخر ، يرى ان التحول يتم بدوافع مخالفة لما تراه المدارس السابقة . وفي المبحث الثالث ، نناقش الدوافع والأسس ذات المضمون والمحتوى العلمي النابع من التجربة المتمثلة في أداء القطاع العام والخاص وبعض محاولات التنظير المحيطه بذلك .

والمبحث الرابع ، يتعرض لمناقشة وتقدير الدوافع السابقة ومحاذير التحول . وأمام الجدل والجدل المضاد ينتهي بنا البحث الى عرض رؤيه حول التنظيم الاقتصادي القادر - من وجهة نظر الباحث - على مواجهة المشكله الاقتصادية من خلال التعايش بين الدوله والقطاع الخاص على نحو متكامل ومناسب في الخلاصه والتوصيات ، لذا فان خطة الدراسة تسير على النحو التالي :

- مبحث تمهيدي .
- مبحث ثان : الأسس النظرية للتحول .
- مبحث ثالث : الأسس العملية للتحول .
- مبحث رابع : رؤى تقديرية للدوافع السابقة .
- الخلاصة والتوصيات .
- المراجعـــــــــــــــــع .

مبحث أول

“ تمهيدى ”

“ حول تحول الأفكار والأحوال ”



التطور الاجتماعي والحاجة الى تنظيم اقتصادي :

المجتمع عبارة عن مجموعة من الافراد تجمع بينهم وشائج وروابط مشتركة . كما توجد لهم تطلعات وغايات بعضها ذو طبيعه فرديه والبعض الآخر ذو طبيعه جماعيه collective ، يفرضها تواجدهم معاً في مكان واحد . ثم تمسدت العلاقات الاجتماعية تدريجيا لتتسع مساحتها وتتجاوز حدود المجتمع الواحد الى المجتمعات المجاوره وهكذا . هذا التطور فرض الحاجة الى وجود تنظيم ما لينظم ويضبط هذه العلاقات في الداخل ويحميها ويرعى مصالحها مع الخارج . وتبعاً لتطور البيئه الاجتماعية والاقتصادية في المجتمعات المختلفة ، تطور معها الدور الذي يجب أن يضطلع به التنظيم المختار والذي عرف فيما بعد في مرحلة أكثر تطوراً بالدوله ، بمكوناتها التنفيذية ، التشريعية والقضائية ، لتعمل على تحقيق غايات وتطلعات شعوبها والتي بناءً عليها تستمد سلطاتها . ولاشك أن هذه الغايات والتطلعات ومدى دور الدولة من ناحية ، والأفراد من ناحية أخرى ، انما تتحدد في إطار ظروف الزمان والمكان السائده . فعامل المكان وما يعنيه من درجة النمو والتطور والتغير من مرحلة الى مرحلة أخرى أكثر تطوراً وتنمية ، وما اذا كانت الدولة خلال هذا التطور عبر الزمن قد انتقلت من عدم الاستقرار والقلق الاجتماعي الى التوازن والنضج الاجتماعي و الوفاق بين الأفراد بعضهم البعض ، وكذلك الوفاق السياسي بين الأفراد والحاكم . هنا نجد أن الأولويات تتحدد في كل مجتمع حسب مدى ودرجة تحوله الى المرحلة الأخيرة . واذا كانت المجتمعات لم تتحول بدرجة واحدة ، بل تتفاوت تفاوتاً واضحاً في ذلك ، فيكون من الطبيعي ان تختلف أهمية الأولويات من مجتمع لآخر ، كما تختلف الأولويات في المجتمع الواحد من فترة زمنية الى فترة زمنية أخرى . هذا بعد أن

المجتمع تحولاً اجتماعياً واقتصادياً وسياسياً يترافق مع الوقت، ليحدث تحولاً نوعياً ذات طبيعته مختلفة . حينئذ يكون من الطبيعي بل من الواجب ان يختلف مدى واهمية الدور الذي يلعبه التنظيم السياسى والاقتصادى السائد والذي يجب أن يتطور بدوره والتطور والتحول على أرض الواقع بمصاحبه تغييرا وتطورا فى الفكر والرؤى عبر الزمان . كما أنه قد يوجد من المفكرين الرواد فى مجالات عديده الذين يبتكرون أفكارهم ورؤاهم بقصد العمل على توجيه المجتمع وجهه بعينها سعياً الى تحقيق أهداف معينه عن وعى . من ثم نجد أن الأفكار السائده وما تشهده من تحولات وكذلك التغيرات على أرض الواقع قد يدفعان الى تغيير دور الدولة ومن ثم دور العناصر الاقتصاديه والاجتماعيه الأخرى .

والدولة مع اتساع حجمها كمياً ونوعاً ، وتطور أهدافها داخلياً وخارجياً وتعهدها كان يلزم أن توجد التنظيم الذى يعهد اليه بادارة دفة الأمور الاقتصادية والسياسيه وغيرها وهذا هو الحكومه . وهى تشرك الشعب فى ذلك - بطريق غير مباشر - من خلال ما يعرف بالمجالس النيابيه *

ولقد لعبت الدولة دوراً محورياً فى المجال الاقتصادى منذ نهاية العصور الوسطى وبداية عصر التجاريين . اذ اضطلعت الدولة بأداء العديد من المهام مثل وضع السياسات التجارية والاقتصادية واخضاعها لاشرافها المباشر وغير المباشر . اذ عملت على تحقيق التراكم الرأسمالى ، انشاء المناعات القويصة وحمايتها ضد المنافسة الخارجيه ... الخ . ويكمل الدور السابق ، ودعم الدولة للقطاع الخاص وتشجيعه فى مجالات الانتاج مثل توفير رأس المال، اتخاذ الاجراءات

(*) لذلك فان الحكومه وهى الهيئه المناط بتنفيذ استراتيجيه وسياسة الدولة، فإننا نستعمل فى هذا البحث لفظ الحكومه government والدولة State ك مترادفين ، لأغراض التحليل الاقتصادى .

لخفض نفقة الانتاج مثل أجور العمالة ، حظر تصدير المواد الخام بخفض أثمانها ، العمل على توسيع الأسواق الوطنية ومن ثم العمل على توسيع نطاقها داخلياً وخارجياً^(١) .

وفى مرحلة تاريخية لاحقه ، شهد الواقع الاقتصادى تطوراً كبيراً حيث نمت الثروات وتلخمت لدى طبقة التجار . وقام هؤلاء بتحويل جزء منها نحو التصنيع لتصبح الصناعة فى خدمة التجاره . ومع التحولات النوعيه فى الأنشطة الاقتصادية وازدياد الاهتمام بالصناعة ، أصبحت التجارة فى خدمة الصناعة . ومن ثم ظهر المجتمع الصناعى ليحل تدريجياً محل المجتمع التجارى ، لكن دون أن يزيحه فالأخير يمثل أهميه حيوية للأول ، لاشك . كما تبلورت فى تلك الظروف العديد من الأفكار العامه التى تدعو الى تقديس الحريه الفرديه بجميع عناصرها ، ومنها الحريه الاقتصاديه . ومن هنا ظهرت الدعوات الى تقليل دور الدوله فى النشاط الاقتصادى ، والتركيز على دورها الادارى والتنظيمى . فى مقابل ذلك يُفسح المجال أمام المشروع الفردى individual project . واستمر الحال على هذا المنوال فترة زمنية طويله نسبياً حتى الثلث الأول من هذا القرن تقريباً .

إلا اننا يجب أن ننبه الى أن الملكيه العامه ودور الدوله لم يكن مطلقاً فى اى وقت من الأوقات أو تحت أى نوع من التنظيم الاقتصادى . كذلك لم تكن الملكيه الخاصه وسياده المشروع الفردى مطلقه بدورها . ومع استمرار التطور كانت المحاولات تبذل لتحقيق نوع من التوازن بين المصالح العامه والمصالح المجتمعيه societal interests ، الى أن ظهر ما يعرف بالاقتصاد المختلط The Mixed economy ، حيث حدث نوع من التزاوج بين دور الدوله ودور

(١) محمود دويدار " دراسات فى الاقتصاد المالى " . منشأة المعارف . الاسكندرية

المشروع الخاص من أجل تحقيق التوافق بين المصلحتين العامة والخاصة والمشاركة في اشباع الحاجات الاجتماعية بوجه عام .

ثم أملت التطورات الاقتصادية في بعض المناطق والدول ، في مرحلة زمنية لاحقة ، حدوث تطور في دور الدولة ، كما ساعد على ذلك أيضاً ظهور بعض الأفكار ذات التوجيهات التدخلية . اذ انتصرت الافكار الماركسيه في الاتحاد السوفيتي وانتشرت الى بعض الدول الأخرى ، كما شهد النظام الرأسمالي نفسه بعض المشاكل الاقتصادية مثل الكساد ، البطالة ونقص التشغيل ... الخ ، هذه وغيرها روجت لضرورة قيام الدولة بدور أكثر اتساعاً وتأثيراً في المجالات الانتاجية والخدمية في العديد من الاقتصادات ومنها تلك التي ظلت لحين من الدهر ترفض مثل هذا التدخل .

الاتجاه نحو العام بعد الحرب العالميه الثانية :

والواقع أن ازدياد تدخل الدولة في الحياه الاقتصادية ، يعد من أبرز الملامح لفترة ما بعد الحرب العالميه الثانية ، خاصة في عقود الخمسينات ، الستينات وحتى اواسط السبعينات الميلاديه . ولقد شمل هذا التدخل الدول المتقدمه ، و الناميه ، وان كان أكثر حدة في الأخيرة نظرا لاختلاف ظروف المكان وطبيعة المرحله التنموية في كل منها .

فلقد شهدت فترة ما بعد الحرب العالميه الثانية ، تقدماً علمياً هائلاً ، في وسائل الاتصال والمواصلات وغيرها . لهذا اكتسب عامل المكان بعداً دولياً ولم يعد أقليمياً أو محلياً فقط . ومن ثم فما تشهده دولة ما من تطور وتحول في الواقع والأفكار حتماً يؤثر على غيرها من الدول في فترة زمنية قصيرة . كما أنها تتأثر هي ذاتها بما يدور في غيرها ، أي أن التحولات والتبدلات في المناهج

والأفكار هي ثمرة تحولات محلية ودولية في ان . والفارق هنا بين دولة وأخرى هي في مدى الحرص والابقاء على سيادته ما تتمتع به من خصوصية تابعه من واقع المكان المحلي أو الاقليمي الا أنه على أية حال تكون الدول الأقل تقدما شديده التأثر والحساسيه لما يدور في الدول الاكثر تقدما كما يشهد بذلك ويؤكدده الواقع العملي .

كما نمت في فترة ما بعد الحرب العالميه الثانيه العديد من السياسات والأفكار الايدولوجية التدخليه dirigiste dogme التي تدعو الى مزيد من تدخل الدولة (١) .

وهذه الآراء تدور حول أن تدخل الدولة في النشاط الاقتصادي ضروره لتحقيق أهداف مثل تعبئة الموارد بغرض التنمية الاقتصاديه ، العدالة الاجتماعيه ، عدالة توزيع الدخول والثروات ، تحقيق الاستقرار الاقتصادي والتقليل من حدة التقلبات والدورات الاقتصاديه التي تنشأ من ترك الاقتصاد تسيره قوى السوق ، تحقيق الرفاهيه الاقتصاديه والاجتماعيه وتقديم بعض الخدمات الاساسيه التي لا يقدمها القطاع الخاص . إذ كانوا ينتظرون الى هذا الأخير على انه يسعى الى تحقيق مالحه دون أن يعنى كثيرا بالمصالح العام " Every body's business is no body's business" (٢) كما ادت ما خلفته الحرب العالميه الثانيه من دمار وتخريب في كثير من الدول الى توليد الاعتقاد بأن الدولة هي الأقدر على اعادة التعمير ، وعضد من الاتجاه السابق تولي بعض الحكومات ذات التوجيهات

(1) J.B.Kinght " The Evolution of Development Economics in " D.E. Balasubrmanyam & Lall (ed)," Current Issues in Development Economics " Macmillan Education, Ltd,London, 1991 : 11 .

(2) P.A. Samuelson " Economics : Mac Grow Hill , London , 1976 : 49 .

التدخلية الحكم في بعض الدول متعددة التأثير مثل إنجلترا (حكومة العمال) ،
فرنسا (الحكومات الاشتراكية)

والدول النامية بعد أن حصلت على استقلالها السياسي اكتشفت عمق الهوة
التي تفصلها عن الدول المتقدمة . وأرادت تقوية الاستقلال السياسي بتحقيق
تنمية اقتصادية قوية . وتفتقت الأذهان إلى أن الدولة هي المرشح القوي لتحقيق
الأهداف المنشودة . ومن ثم وقع الاختيار على إنشاء ما يعرف بمشروعات القطاع
العام le Secteur public entreprises على أساس أنها مشروعات
كبيرة الحجم ، تستخدم تكنولوجيا متطورة وقدرات ومهارات إدارية وتنظيمية
أكثر تقدماً وكفاءة مما يتوافر لدى القطاع الخاص . كما أن هذه المشروعات
يمكن أن تولج إلى قطاعات ومجالات لا يستطيع أو ربما يتردد القطاع الخاص على
الدخول فيها .

ويرى البعض أن تدخل الدولة في الدول النامية أملت ظروف المجان التنموية
المتدرية فيها . وفي هذا لاحظ Jones & IL Sakong أن الحاجة للتدخل
تزداد كلما ازداد تخلف الأوضاع الاقتصادية . إذ تصبح الحاجة ملحة إلى عمل
جماعي متناسق ومتناغم على مستوى كبير لكي تخرج من حلقات التخلف والفقر
الخبث (١) . ويرى هؤلاء أيضاً أن مشروعات الدولة Les entreprises
d'Etat هي أكثر أنواع التنظيم الاقتصادي قدرة على إدارة وتوجيه الاقتصاد نحو
تحقيق صالح الجميع ، The Public good (٢) . وهذه الأفكار والتوجهات

(1) L.p. Jones & IL Sakong " Government, Business and Entrepreneurship in Economic Development: The Korean Case.

"Harvard university Press, Cambridge, Mass, 1980:110 .

(2) J.K, Galbraith " Economic Development " yohan publications, Inc , Tokyo , eighth printing , 1983 .

روج لها ودعمها كثير من مصادر فكره ، خاصة من الاشتراكيين الغربيين مثل

(١) Maurice Dobb وكذلك Charles Bettelheim وغيرهما كثيرون .

وازداد دور الدولة تدخلا تحت تأثير الادعاء - بالاضافة الى العوامل السابقة -

بالحاجة للتغلب على القصور في آلية السوق Market imperfection ، حيث قد

لاتسود المنافسة بالمعنى المفهوم بل يسود السوق الطابع الاحتكاري ، عدم توافر

المعلومات أو حريه تداولها ، الحاجة الى نقل ونشر التكنولوجيا وتطويرها

واعادة انتاجها ، التعليم وتطويره ، التدريب ، البحث العلمي والتطوير وتطوير

معايير الجوده والنوعيه ، وكذلك الانتقادات التي وجهت الى آلية السوق ولمبدأ

Pareto - efficient فيما يتعلق بالاداء التنافسي للسوق ، الافكار السائدة

(٢) للعداله الاجتماعيه والتوزيع .

كما يجب ألا نغفل حقيقة الدور الذي لعبته الهيئات والمؤسسات الدولية

وعلى رأسها البنك الدولي للتعمير والتنمية لتشجيع الدول لتعلب دورا محوريا

في عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعيه خلال عقدى الخمسينات والستينيات ،

(٣) وتعبئة الموارد وحسن توظيفها واستقلالها لتحقيق الهدف المنشود .

(1) D, Weiss " Managing a public sector in a mixed economy within The framework of increasing international cooperation and competition " L'Egypte contemporaine, Juillet 1986 Lxx VII eme Annee, No.405, Le Caire .

(2) S.Lall Explaining Industrial success in the Developing world " in Balasubramanyam & Lall " current issues in Development Economics " Macmillan Ltd, London, 1991:148-150

(3) M. Peston " The Nature and significance of the Mixed Economy in Lord Roll of Ipsden " the Mixed Economy, Macmillan Press, London, 1982, 19, 23-33 .

لكل الأسباب السابقة وغيرها ، ازداد تدخل الدولة في النشاط الاقتصادي الانتاجي والخدمي والعام . اذ على سبيل المثال ، في الولايات المتحدة الامريكية ازداد الانفاق الحكومي من حوالي $\frac{1}{3}$ من الدخل القومي قبل الحرب العالمية الاولى ، ليصل الى حوالي ٥٠٪ منه أثناء الحرب العالمين الثانية . وبالارقام يلمح الانفاق الحكومي في أمريكا حوالي ٣ بليون دولار في ١٩١٣ ، ١٠ بليون قبل الحرب العالمية الثانية ثم حوالي ٤٠ بليوناً في نهاية السبعينات الميلادية . وهذه الظاهرة تصدق كذلك على دول مثل فرنسا والمانيا وبريطانيا وغيرها (١) .

ولقد مثل القطاع العام الاداة التنفيذية الرئيسية التي اعتمدت عليها الدولة في تنفيذ سياساتها التدخلية وأدى هذا الى التوسع في نشاطه ليشمل العديد من المجالات ، كما ارتبطت به مصالح فئات اجتماعية عديدة من ادايين ، موظفين وعمال . وكذلك فئات شعبية مختلفة أصبح لها مصالح مؤكدة في استمرار وبقاء هذا القطاع . ففي إنجلترا مثلاً - وهي البلد الرأسمالي - ، بلغ وزن القطاع العام حتى عام ١٩٧٩ - تاريخ مجيء السيدة تاتشر الى الحكم والبدء في برنامج التحول الاقتصادي من العام الى الخاص - حوالي ١٠٪ من الناتج المحلي الاجمالي ، ١٥٪ من الاستثمار الكلي وعمل فيه بشكل مباشر حوالي ١,٥ مليون عامل (٢) .

وأيضاً أنظر:

- A.B. Atkinson & J.E. Stiglitz. "Lectures in public Economics" . Mc Graw - Hill Ltd, London , 1980, pp. 4-9 .
- J. Aylen " Privatization in developing countries " , Ilyods Bank Review , no, 183, January 1987 : 17 .

(1) Samuelson , op.cit . 147 - 157 .

(2) The Economist , 21 December 1985 .

وكذلك الحال في دول أوربيه أخرى عديدة في دول المجموعة الأوربية مثل ايطاليا، اسبانيا ، البرتغال وفرنسا الخ .

ولقد كان دور القطاع العام أكثر توغلا في كثير من الاقتصادات النامية التي اتجهت اتجاهها اشتراكيا . اذ تجاوز في فترة الستينات والسبعينات نسبة الـ ٥٠٪ من الناتج المحلي الاجمالي ، ٨٠٪ من الاستثمار الكلي في الكثير من هذه الاقتصادات . ففي مصر على سبيل المثال استطاع القطاع العام أن يهيمن على الاقتصاد المصري في مجالات عديدة . اذ كان يمثل في ١٩٧٤ حوالي ٧٧٪ من الانتاج الصناعي ، ٧٢,٦٪ من انتاج البترول ومشتقاته ، ٧٦٪ من قطاع التشييد ، ١٠٠٪ في الكهرباء ، ٧٦,٨٪ من خدمات النقل والمواصلات ، ١٠٠٪ من قطاع المال ، ٥١٪ من قطاع التجاره ... الخ . وبمفهوم عامه ساهم هذا القطاع بـ ٥٤,٥٪ من اجمالي الناتج القومي ، ٨٥,٩٪ توليد المدخرات القومييه و ٩٠٪ من حجم الاستثمارات الكلية ^(١) . واستمر هذا الحال حتى بدأت الدولة تحولا نحو القطاع الخاص والتحرر الاقتصادي منذ النصف الأول من السبعينات .

(١) فؤاد مرسى " مصير القطاع العام في مصر " . مركز البحوث العربية ، القاهرة ١٩٨٧ ، ٢٠ - ٢٤ .

- وانظر كذلك محمد رضا العدل " نحو تنظيم افضل للقطاع العام في مصر " مؤتمر الاقتصاديين المصريين ، جمعية الاقتصاد والاحصاء والتشريع ، القاهرة ٦ - ٨ مايو سنة ١٩٨٢ . وانظر في

- صلاح الدين فهمى محمود " القطاع العام بين التنمية والتصفية - الحالة المصرية " مجلة تجارة سوهاج ، يناير ١٩٩١ ، ٤٥ - ٥٦ .

وكذلك د . جميل أحمد توفيق وآخرون " اقتصاديات الأعمال ، دار المطبوعات الجامعيه ، الاسكندريه ١٩٧٢ : ٤٣١ - ٤٧٥ .

- ابراهيم العيسوى " نظرة تنموية لمسألة بيع مشروعات القطاع العام المصري ،

==

ومع كل ما سبق ، نجد أن أرض الواقع وكذلك الفكر يشهدان تحولا كبيرا نحو التحول من القطاع العام الى القطاع الخاص ، بل الأكثر جذبا للاهتمام أن رواد التحول اليوم هم ذاتهم الذين روجوا للمشروعات العامة وأكدوا على أهمية دورها في أمس ، ومن ثم عكف العديد من الدول على تنفيذ برامج طموحه نحو ما يعرف اصطلاحا بالتخصيمية Privatization وهي عكس التأميم nationalization تحت مظلة ما يعرف بالاصلاح الاقتصادى وامتد نطاق هذه البرامج ليشمل العديد من الدول فى مختلف قارات العالم .

وما يشهده العالم من تحولات فى بناء تنظيمه الاقتصادى نحو الاعتماد المتزايد على اقتصاد المشروع الخاص Private enterprise economy ، ليس منبث الملسة بجذوره النظرية التى تمثل الأصول الفكرية له . لذا فاننا فى المبحث التالى ، سنقوم بدراسة وتحليل أهم الأسس النظرية لهذه العملية المتواصلة .

== المؤتمر (١٣) للاقتصاديين المصريين ، نوفمبر ١٩٨٨ ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والاحماء والتشريع ، القاهرة : ٦ - ٢١ ،

- مصطفى رشدى شبحه " الاقتصاد العام للرفاهية " ، دار المعرفة الجامعية الاسكندرية ، بدون .

- عيد الفتاح عبد الرحمن " اقتصاديات المالية العامة " ، ١٩٨٨ ، ١٨ - ٢٢ .

المبحث الثاني

" الأسس النظرية "

" The oretical and dogmatic Bases "

ما يشهده دور الدولة والقطاع الخاص خلال السنوات الأخيرة من إعادة رسم الحدود بينهما ، ليس جديداً كليه ، إذ مرت الدول في تاريخها بتحويلات مماثلة تجاه هذا القطاع أو ذاك ، حسب ظروف المرحلة التي تمر بها . لذا فإن التحويلات الأخيرة صوب القطاع الخاص لها جذور فكرية ونظرية تعود الى عشرات بل مئات السنين من تاريخ الدول والفكر الاقتصادي . وان كان هذا لايعنى أن ما يجرى الآن هو تكرار لتجارب سابقة ، إذ من المستحيل إعادة عقارب الساعة الى الوراء ، فلكل عصر رؤيته على ضوء مشاكله وما يتوافر فيه من معطيات . وانما نود ابرازه أن التحول هو أمر طبيعى فى حياة الدول على ضوء المستجدات فى ظروف المكان عبر الزمان . والشروع فى التغيير استجابة للتطور يواجه عادة تياران عامان فى الفكر الاقتصادي . تيار اول ، يحاول أن يبرر الوضع القائم statu - quo ، مع محاولة ايجاد الادلة والبراهين التى تبين محاسنه . أما التيار الثانى ، فيحاول أن يغير هذا الوضع وينتقل الى وضع جديد ومن ثم يهاجم الاوضاع القائمة ويسوق الحجج التى تبرهن على أوجه القصور فيها وابرار الفوائد التى ستعود من التحول .

وفى هذا الصدد نحاول فى هذا المبحث دراسة أهم الأسس التى تمثل أصولاً نظرية للجدل بأهمية وضرورة تحويل التنظيم الاقتصادي القائم من الاعتماد على القطاع العام الى القطاع الخاص والسوق plus de marché . كما ندرس فيه كذلك أهم الدعوات الى التحرر الاقتصادي التى ظهرت منذ السبعينيات الميلادية وأخذت طريقها الى التطبيق الفعلى فى العديد من أصقاع العالم . والهدف من ذلك ابراز الدوافع الفكرية والعقدية وكذلك الاعتبارات العملية الخاطئة وراء تلك الأفكار . لذا سنتعرض لآراء الطبيعيين ، الكلاسيك ،

النيوكلاسيك ، الكلاسيك المعاصرون ، كما نتعرض لبعض الاسهامات الأخرى فسي
هذا الخُصوص .

أولاً الطبيعيسون : Les physiocrates

ظهر فكر الطبيعيسين وتبلور في القرن الثامن عشر ، أى في أعقاب فكري
التجاربيين . وتعرض الطبيعيسون للفكر الأخير بالنقد والتقويم ، مما أدى إلى
مخالفتهم له في الكثير من الأصول التي بنى عليها ، خاصة في السياسة الاقتصادية
دور الدولة في النشاط الاقتصادي ، دور الأفراد وحرياتهم ، مصادر الثروة
وطبيعتها الخ . وتأثر فكر الطبيعيسين الاقتصادي كذلك بما ساد من أفكار
وفلسفات عامة سادت عصرهم والتي كانت تدور حول تقديس الفرد والحرية الفردية
وتأثروا أيضاً بطبيعة المرحلة وماشهدته من تحولات ، وتطورات في العلوم
الطبيعية مثل الفيزياء ، الكيمياء والفلك وغيرها (١) .

وكان الطبيعيسون يؤمنون بفكرة النظام الطبيعي natural order الذي تخضع
له كافة الأنشطة الاجتماعية ومن بينها النشاط الاقتصادي . ومقتضى هذا النظام
- كما اعتقدوا - أن الله - سبحانه وتعالى - أعطى كل شيء خلقه قانونه الخاص
الذي يحركه ويحدد مساره بطريقه ذاتيه . ومن ثم رتبوا على ذلك ضرورة وجوب
ترك الأفراد أحراراً في ممارسة أنشطتهم الاقتصادية دون تدخل خارجي ، وأن هذه
الحرية لا يحددها الا حرية الآخرين الذين تحركهم الرغبة في تحقيق مصالحهم
الشخصية في ذات الوقت .

ويضيف الطبيعيسون أن الأفراد في سعيهم لتحقيق مصالحهم واشباع رغباتهم
انما يعملون - في ذات الوقت - على تحقيق مصلحة الجماعة ككل . اذ الجماعة
(١) عبد الرحمن يسري "تطور الفكر الاقتصادي" دار الجامعات المصرية ، الاسكندرية ،
١٩٨٧ ، ١٧٠ .

هي عبارة عن مجموع الأفراد ومن ثم لاتعارض بين المصالح . ويلخص " فرنسيس دي لافريير ذلك بقوله : " ان من جوهر النظام الطبيعى أن المصلحة الخاصة لكل فرد لايمكن أن تنفصل عن المصلحة العامة للجميع ، وهذا يتحقق فى ظل الحرية " (١) .

وتتميز القوانين التى تحكم النظام الطبيعى بأنها صالحة - فى نظرهم - لكل زمان ومكان بغض النظر عن خصوصيات كل مرحلة يمر بها المجتمع فى تطوره عبر الزمن ، إذ يرون أنها أبدية مطلقة من حيث الزمان وكذلك عالمية التطبيق من حيث المكان .

أكثر من هذا ، كان الطبيعيون يرون أن الأنظمة الطبيعية لايمكن أن تخطئ ، ومن ثم فهى لاتشوبها شائبه . على هذا فهى كفيله بتحقيق التوازن الطبيعى بين كل المصالح والرغبات دون تعارض . وأن القصور الذى قد يظهر فى وقت ما وفى مكان ما ، يعود اما الى الجهل بهذه القوانين والأنظمة وإما تحت تأثير تدخل خارجى أفسد عملها وأخرجه عن طبيعته . وهذا يدعوهم مرة أخرى على تأكيد ضرورة ترك النشاط الاقتصادى ليمارس بحرية من قبل الأفراد .

أما عن رأيهم فى دور الدولة فى النشاط الاقتصادى - تأسيساً على ما سبق - كانوا يرون - كقاعدة - عدم تدخلها فى هذا النشاط ، وأنه اذا حدث وتدخلت فيجب أن يكون فى أضيق نطاق ممكن ، وأن ينصرف أساساً الى بعض المهام ذات الطبيعىة الادارية مثل الأمن الداخلى ، الأمن الخارجى ، حماية الملكية الفردية ، ضمان تنفيذ الالتزامات التعاقدية ، وفى مجال الاقتصاد ، يمكن للدولة فى أضيق نطاق ممكن - أن تضطلع ببعض المهام مثل تنفيذ بعض الأعمال العامة التى تشبع (١) محمد لبيب شقير ، " تاريخ الفكر الاقتصادى " ، دار نهضة مصر للطبع والنشر القاهرة ، بدون ، ١٤٢ .

حاجات جماعية collective wants ، لا يستطيع وربما لا يقبل عليها الافراد . اذ
أن دور الدولة - في نظرهم - هو دور كاشف عن القوانين الطبيعية وترجمتها فى
صورة أنظمة وتشريعات ووضعها موضع التطبيق .

من هذا نخلص الى أن الفكر الطبيعى ، كما ظهر فى القرن ١٨ ، قد وضع
البذرة الأولى والاساسية لمذهب الحرية الاقتصادية والفردية ، وفى المقابل عدم
تدخل الدولة فى هذا المجال إلا بالقدر الضرورى والذى تستلزمه مهامها الادارية
والتنظيمية ، وبعض الأنشطة العامة التى لا ينجذب اليها الأفراد (١) .

إلا أنه يمكن ابداء بعض التحفظات بخصوص فكر الطبيعيين الاقتصادى ،
اذ يؤخذ عليهم القول بأبديه الأنظمة والقوانين الطبيعىة ، فمن المعروف
أن النظام الاقتصادى هو نظام اجتماعى يتغير مع تغير وتطور المجتمع وتحوله
من مرحلة الى مرحلة أخرى . ويتطلب هذا تغيراً وتحولاً فى القوانين التى تحكمه
إذ أن هذه الأخيرة نسبية من حيث الزمان - كما يؤخذ عليهم القول بأنها نظم
عالمية التطبيق . هذا نظراً لأن ظروف المجتمعات والاقتصادات تتفاوت من حيث
درجة التطور والتغير ، من ناحية وما يسود فيها من افكار وقيم ومعتقدات من
ناحية أخرى - لهذا فإن ما يملح من نظم فى مكان ولاقتصاد ما قد لا يصلح لغيره .
فهى نظم نسبية من حيث المكان كذلك - يضاف الى ما سبق - ان الفكر الاقتصادى
الطبيعى أهمل أنشطه اقتصاديه هامه مثل الصناعات والتجاره واعتبارها أنشطه
عقيمه . ولاشك أن ذلك . يجعل هذا الفكر غير مطابق للواقع من ناحية ، وغير قادر
على مسايرة التطور من ناحية أخرى ، وأخيراً ، يمكن القول أن ليس كل ما يوجد
فى الطبيعة هو مثالى أو نموذجى ، خاصة فى الأنشطة الاجتماعية والاقتصادية اذ
(١) لبيب شقير ، مرجع سابق ، ١٤٠ - ١٥٣ . وأنظر كذلك مصطفى رشدى ، مرجع
سابق ، ٧٢ .

تطور الحياة وتعتقد أنها قد يمليان ضرورة التغيير والتطوير والتحديث ، وهذا يتم من خلال الفكر المكتسب من خلال المراسم والاحتكاك بالغير ... الخ .

ثانيا : الكلاسيك : l'ecole classique

يمثل بناء الفكر الاقتصادي الكلاسيكي The Orthodox Thought ، الذي تبلور على أيدي مفكرين كبار مثل آدم سميث ، ريكاردو وجون ستورمير ميسل وغيرهم كثيرون ، الأساس الفكر والعقدي للإيمان بالحرية الاقتصادية واقتصاد المشروع الحر ، وأهمية السوق والمنافسة ... الخ . ولقد تأثر هذا الفكر بفكر الطبيعيين السابق حول الحرية الاقتصادية إلا أنه تميز بأن الكلاسيك حاولوا اتباع المنهج العلمي في التفكير لوضع بناء نظري متماسك حول أهمية الحرية الاقتصادية وآليات السوق والمنافسة الكاملة وكيف أنها تؤدي إلى نتائج أفضل في استغلال الموارد الاقتصادية في الاستخدامات المختلفة .

والواقع أن التغيير في فكر الكلاسيك يرتبط في جانب منه بالتطور الطبيعي في فكر ومدارك الإنسان نفسه . إذ يصبح صاحب رؤية وقدرة تحليلية أوسع ، خاصة وإذا كان أمامه لبنات بعض الأفكار التي يبنى عليها . كذلك يرى البعض أن كثيراً من معتقدات الكلاسيك وخاصة آدم سميث كانت عقدية أكثر منها منطقية . فهي تتفق إلى حد كبير مع المعتقدات الدينية التي سادت القرن ١٨ بأن النظام الطبيعي سيظل يعمل دون تشويه طالما أن الإنسان لم يتدخل في القوانين الإلهية

(١)

• Divine Laws

وتأثر الفكر الكلاسيكي في مجال الاقتصاد كذلك ، بما ساد المناخ العام

(1) A.Schotter " Free Market Economics - A critical Appraisal " . St. Martin's Press , New York , 1985:11 .

وقتئذ من أفكار عامه كان محورها الحرية الفردية والشخصية . إذ كان ينظر الى الفرد individual على أنه العنصر الاساسى للمجتمع وأنه هو المرجع النهائى لما يجب أن يسود المجتمع من قيم وحقوق . ومن هنا ظهرت توجهات فلسفية وفكرية تؤكد على النزعة الذاتية الفردية والاستقلالية . ولقد عكست كتابات ديكارت ولوك وروسو وغيرهم مثل تلك الأفكار ^(١) . لذا نجد الكلاسيك نادوا بالحرية فى المجال الاقتصادى وروجوا للمبدأ الشهير دعه يعمل - دعه يمر laissez passer - laissez faire . وظهر كذلك مدرسة المنفعة Utilitarians ، ومن أشهر كتابها بنتام ١٧٤٨ - ١٨٢٢ وكان لآرائها حول الفرد وحكمته وقدرته على تحقيق أكبر قدر من مصالحه بأقل قدر من التضحية وكيف أن السعادة الفردية هي أساس سعادة المجتمع ككل ، أثر كبير على الفكر الاقتصادى ^(٢) . ولقد دعم موقف الكلاسيك سيادة روح التفاؤل والتطلع نحو مستقبل أفضل مفعم بالحيوية والنجاح ، بعد ما شهدته أوروبا من ظهور المصنع ، والمشروع واستخدام الآله والانتاج الكبير واتسعت الأسواق وأصبحت التجارة تخدم الصناعة . إذ رأى هؤلاء الكتاب أن التنظيم الاقتصادى القائم على المنافسة والملكية الفردية وآليات السوق هو نظام كفه قادر على التجديد والتطوير ذاتيا .

أما عن مصلحة المجتمع فكان الكلاسيك يؤمنون بفكرة التناغم بين مصالح الفرد ومصلحة المجتمع Harmony Noctrine . إذ كانوا يرون الفرد فى سعيه لتحقيق مصلحته الخاصة مدفوعا بالنزعات الطبيعیه مثل حب الذات

(١) لبيب شقير ، مرجع سابق ، بدون : ١٦٦ - ١٦٨ .

(٢) عبد الرحمن يسرى ، مرجع سابق ، ١٩٨٧ : ١٧١ - ١٧٢ .

الإنسانى ، انما تدفعه يد خفيه Invisible hand ، لتحقيق مصلحة المجتمع ، حيث لا يوجد تعارض - من وجهة نظرهم - على الإطلاق واكثر من هذا رأى آدم سميث أن الانسان فى سعيه لتحقيق مصلحته الخاصة ، إنما يحقق مصالح المجتمع بدرجة أكبر وافضل مما لو خصص وقته وجهده لخدمة المجتمع متعمداً (١) .

ورتبوا على هذه الرؤيه ، وجوب عدم تدخل الدولة بشكل مباشر فى النشاط الاقتصادى ووضع القوانين وإتخاذ السياسات التى تعرقل اداء وسير القوانين الطبيعىة الثابتة التى تسيره على أفضل وجه . إذ أن هذه القوانين تكفل تلقائياً أداء النظام الاقتصادى فى ظل الحرية الاقتصادية والمنافسة . على نحو متوازن وكذلك تخلق مناعة طبيعىة ذاتيه تولد الآليات والقوى القادرة على معالجة ما قد يظهر من اختلالات لأسباب خارجية واعادة التوازن للنظام مرة أخرى ، دون حاجة لتدخل الحكومة .

وعلى هذا فان الحكومه يمكن أن تقوم بأداء بعض الأنشطة التقليدييه على النحو الذى قال به الطبيعىون سابقاً ، فوظيفه الدوله طبقاً للكلاسيك هى وظيفه اداريه تنظيميه وليست اقتصاديه . وهو الدور الذى عرفت به فسي الأدب الاقتصادى بالدوله الحارسه L'Etat guard (٢) . ولقد لخص كينز نظره التقليديين الى دور الدوله فى كتابه 1927 Leussez-faire ، بقوله ان نطاق دور الدوله ينصرف أساساً الى ما يشبه الحارس الليلى night watchman كما أن الحكومه عليها اتخاذ القرارات التى لن يتخذها أحد ان لم تتخذها (٣) هى .

(١) جمال الدين محمد سعيد ، " النظرية العامه لكينز بين الرأسمالييه والاشتراكية " ، القاهرة ١٩٦٢ : ٣٩ - ٤٣ .

(٢) لبيب شقير ، مرجع سابق : ١٦٣ .
(٣) p.Jones IL - Sakong, op.cit, 6-7 .

ومن ثم فإن النظام الرأسمالي الذى يقوم على الحرية الاقتصادية ، الفرديسه وعدم تدخل الدوله ، التوافق بين العام والخاص والمنافسه الكامله والربح يكون فى نظر الكلاسيك هو أفضل النظم وأقربها الى طبيعه الانسان والفطره الانسانيه التى طبعت على حب التملك والاستئثار بناتج الملكية والعمل . كما يـرون أن نظاما يقوم على المبادئ السابقه كفيل بتحقيق النمو والتطور . فتزايد الارباح لدى الرأسماليين يدفعهم الى مزيد من الاستثمار وتحقيق التقدم العلمى والتكنولوجيا بهدف إيجاد اسلوب الانتاج الذى يؤدى الى خلق منتج جيد أو خفض تكلفة الانتاج أو الاثنين معاً ، لكى يكتسب المنافسة ، وفى ظل المنافسة الكامله يكون تحقيق الربح غير العادى مشروط بتحقيق التقدم العلمى والتطوير مما يؤدى فى النهايه الى حسن تخصيص الموارد بين الاستخدامات المختلفه وتحقيق رفاهية المستهلك بالاضافه الى مصلحه المنتج (١) .

ما سبق يمثل جوهر الفكر الكلاسيكى حول السياسة الاقتصادية الواجبـه الاتباع ولقد اثار منطق النظرية الكلاسيكيه العديد من التحفظات والانتقادات بل ان بعض هذه الانتقادات حاول هدم الكثير من القروض الأساسيه التى تستند عليها وإظهار كيف أنها لاتعكس حقيقه ما يجرى على أرض الواقع الاقتصادى كما أن البعض الآخر ، تعرض بالنقد لمنهجها فى التحليل ، وغير ذلك مما تزخر به كتب تاريخ الفكر الاقتصادى المدرسيه . هذا مع التسليم بصحة الكثير من الانتقادات والتحفظات التى وجهت اليهـا .

إلا أننا نستطيع القول أن الكلاسيك وإن تأثروا بالطبيين فى بعض أفكارهم، خاصة حول الحرية الاقتصادية . إلا أن اسلوبهم فى التحليل إتسم بالعمق (١) عبد الرحمن يسرى ، مرجع سابق : ٢٢٦ ، جمال الدين محمد سعيد ، مرجع سابق : ٤٤ .

والمنهجية والربط بين المقومات واستخلاص النتائج منها من خلال ابراز أهمية الحرية والمنافسة وآليات السوق والكفاءة الاقتصادية وتوليد الفائض الاقتصادي وأثر ذلك على النمو والتنمية على المستوى الكلى .

ولكن - مع ما سبق - نجد أن الكثير من الأفكار الكلاسيكية حول القانسون الطبيعي وتلقائيته والمنافسة الكامله والتشغيل الكامل وغيرها هي فروض عكست - ربما - طبيعة المرحلة في فترة زمنية معينة . ومن ثم من الصعب ترديدها . كما هي في فترة مختلفة اختلافاً كبيراً لأن حدوث ذلك يعد تجاهل لعنصرى الزمان والمكان في التحليل الاقتصادي - كما يتجاهل عامل المؤثرات الخارجيه وهو عامل له دور كبير فيما تشهده المجتمعات من تحولات فكرية وعملية .^(١)

ثالثاً : النيو كلاسيك : le nec - classique

شهدت أوروبا منذ الثورة الصناعية نمواً مستمرا لدرجه أنه كان ينظر اليه أنه يتم بطريقه ميكانيكيه بفضل النظام والقوى القائمه . مثل هذا التطور يكسب المجتمعات كما يقول عالم الاجتماع هيربرت سبنسر (١٨٢٠ - ١٩٠٣) أبعاداً جديدة أكثر تنوعاً وتعقيداً ، لدرجة يصبح معها المجتمع بعد فترة زمنية معينة مغايراً في كثير من جوانبه لما كان عليه في مرحله سابقة . وهذا التطور يسفر - طبقا لسبنسر - عن أن يصبح المجتمع أكثر نضجاً واستقراراً ويبهرز التعاون بين الأفراد على أساس الاتفاق المبني على الارادة الحرة من أجل تحقيق الممالح المشتركة والمتبادلة وهي ما يطلق عليها - متفقاً في ذلك مع آدم سميث - المجتمعات الصناعية^(٢) .

(١) Schotten, op. cit . 28 .

(٢) محمد الجوهري وآخرون " الاقتصاد والمجتمع في العالم الثالث " كتاب مترجم ضمن سلسلة علم الاجتماع المعاصر (٤٥)، دار المعارف ، القاهرة ، ١٩٨٢ ، ٢٣ - ٢٤ .

ولقد أثر هذا التطور في طبيعة وتركيبه المجتمع الغربى - بالإضافة السى
ما شهدته من تطور فى العلوم الطبيعى والرياضيات ، وكذلك الفلسفات والأفكار
العديده التى تتمحور حول الفرد ودوره - الى التأثير فى فكر المدرسة الحديثه -
النيوكلاسيكيه فيما بعد ، بربادة ليون فالرأس ، كارل منجر ، ستانلى جيفونز
وغيرهم .

ولاشك كذلك أن هؤلاء الكتاب قد تأثروا بما سبقهم من افكار المدرسه
الكلاسيكيه ذاتها ، بل انهم ظلوا يدقون على طبول المقولات الرئيسيه التى قال
بها التقليديون مثل الحريه الاقتصاديه ، السوق ، المنافسه ، جهاز الائتمان
وأفضليه كل ذلك على غيره من صور التنظيم الاقتصادى .

إلا أن النيوكلاسيك - متأثرين بعامل الزمان وتطور المكان - قد إختلفوا مع
الكلاسيك فى منهج التحليل وأسلوبه وأولوياته . إذ تميز تحليلهم بالتركيز على
التحليل الوحى على مستوى المشروع والوحدة الاقتصاديه . وركزوا على دراسة
الرشاده الاقتصاديه economic rationality لسلوك الفرد واعتباره الوحده
الأساسيه fundamental unit فى تحليلهم ، كما أنهم أتبعوا منهج
التحليل الجزئى . كما تميز تحليل النيو كلاسيك بالتعمق النسبى . إذ احتل
السوق وآليه جهاز الائتمان والمنافسه قدرا كبيرا من تحليلهم وبدأوا فى دراسة
آليه عمل كل عنصر واجزائه المختلفه ، مركزين فى ذلك على التحليل الوظيفى
لعناصر السوق المختلفه وليس التحليل الطبقي كما كان يفعل الكلاسيك (١) .

والتحليل النيوكلاسيك يرى أن آليه جهاز الائتمان التى تعمل فى ظل
المنافسه فى اقتصاد السوق كفيله بتحقيق حسن استغلال وتخصيص allocating
(١) عبد الرحمن يسرى ، مرجع سابق : ٢٦٣ - ٢٦٥ .

الموارد بين أفضل الاستخدامات الممكنة . وهذا يتحقق من خلال قيام هذه الآلية بترجمة القرارات الفردية للمستهلكين ونقلها للمشروعات والعكس بالعكس . ومن ثم تتجسد تلك القرارات المتقابلة في إنتاج السلع والخدمات بما يحقق مصلحة الجميع فالمجتمع ما هو الا مجموعة من الأفراد . ويؤكد النيوكلاسيك على ذلك من اعتقادهم في فكرة رشادة التفضيلات الفردية - individual preferences كما تعكسها قراراتهم بالتوجه نحو سلعه أو خدمه ما أكثر من غيرها . وطالما أن غالبية أفراد المجتمع يكون لديهم هذا التوجه ، كما تجسده آلية الثمن فإن ذلك يؤدي الى حسن تخصيص الموارد ، بما يؤمن التفضيلات المجتمعية Societal preferences من ناحية . ويحقق بما يعرف بمبدأ سيادة المستهلك Consumer sovereignty ، من ناحية أخرى . إذ أن المتحكم الفعلي في كيفية توزيع الموارد هي قرارات المستهلكين الذين يمثلون المجتمع . وبذلك يتحقق ما يعرف بمثالية باريتو pareto-optima والذي يرى بالابقاء على الوضع الذي ينشأ بالاتفاق الحر للأفراد على ما هو عليه ، طالما أنه لا يترتب عليه اصرار بوضع الآخرين . وإذا حدث نوع من الضرر بأن يحقق البعض مكاسب على حساب البعض الآخر فيطبق ما يعرف بمبدأ التعويض - Compensation principle حيث يعرض الذين تحسنت أحوالهم للذين ساءت مراكزهم ليعود التوازن الاجتماعي مرة أخرى . (١)

بناء على ذلك يرى النيوكلاسيك أن الوحدات الاقتصادية على جانب المستهلك وكذلك المنتج التي يتكون منها الاقتصاد تستطيع أن تحقق أكبر منفعة لها ومن ثم للمجتمع ككل . هذا فضلاً عن أنها تعمل على دفع النمو الاقتصادي من خلال حسن تخصيص الموارد ورفع مستوى الكفاءة والاداء الاقتصادي والقضاء

(1) Schottek , op. cit , 8-9 .

على الاحتكارات ، والتصحيح الآلى للاختلالات والاختناقات والبطالة وتحقيق
التشغيل الكامل ، على ضوء فعالية وواقعية جهاز الأثمان دون تدخل أو مؤثرات
خارجية تفسد اداءه وتشوش على اختيارات المستهلكين وقراراتهم ، كل ذلك فى
إطار السوق الذى يعمل فى مناخ الحرية الاقتصادية . وهذا هو المنهج المعروف
بـ *getting the price right* ، أى الأثمان التى تعبر عن النفقة الحقيقية
فى مواجهة الطلب الحقيقى .

هكذا يرى مارشال - أحد أشهر رواد هذه المدرسة - أن الحافز الإنسانى
الذى يولده النظام السابق ، إنما يصيبه الضعف والوهن بتدخل الدولة على
نطاق كبير فى النشاط الاقتصادى وخاصة المجال الإنتاجى ، وإذا سادت الملكية
العامة لوسائل الإنتاج ، ومن ثم رتب أنصار هذه المدرسة على ذلك أن هذا النوع
من التدخل فى الدول النامية بالذات يعد السبب الرئيسى لانعدام الكفاءة وسوء
توزيع الموارد والتشويش على عمل آلية جهاز الأثمان . وعلى الدولة - فى نظرهم -
أن :

- تقلل تدخلها فى الأنشطة الاقتصادية إلى أقل مستوى ممكن .
- كفالة الحرية الاقتصادية والمنافسة فى ظل الاعتماد على نظام السوق وتأمين عمل
آلية جهاز الأثمان ويؤكدون على أهمية هذين العنصرين لتحقيق النمو الاقتصادى .^(١)
- إلا أن النيوكلاسيك وعلى رأسهم مارشال - تمسح مع التطور فى ظروف
المكان والزمان - حاولوا إعطاء وجه إنسانى على تحليلهم الحدى ، وذلك من خلال
تدخل الدولة للقيام ببعض المهام ذات النفع العام . إذ رأى مارشال أن الدولة
بالإضافة إلى الوظائف التقليدية يمكن أن تدخل مجال الاحتكارات الطبيعية

(١) عبد الرحمن يسرى ، مرجع سابق ، ٢٨٤ - ٢٨٩ .

(١) natural monopolies، حيث لا يتوقع فيها المنافسة .

كما نادى مارشال بزيادة نصيب الدولة في الدخل الموزعة من خلال الضرائب حتى يستطيع ان يستخدمها في إعادة التوزيع ولكي تحقق بعض الأهداف الاجتماعية .

كما ظهرت بعض الكتابات في المالىه العامه والاقتصاد الجزئى فى اطار المدرسة النيوكلاسيكية حاولت إدخال بعض الأغراض الاجتماعيه ضمن هذا التحليل من خلال الربط بين تحقيق المنافع القصوى للأفراد كما تطالب بذلك المدرسة الحدية وكذلك تحقيق الرفاهية الاقتصادية وبالتالي فإن الحكومات - كما قال بيجو ١٩١٢ - فى النظام الرأسمالى عليها أداء بعض الوظائف العامه وهى تحقيق الكفاءة من خلال التوزيع الأمثل للموارد حسب قاعدة التوازن الحدى . وهذا قد يعنى تدخلا من الحكومه بشكل غير مباشر عن طريق السياسات المالىيه والنقديه لتشجيع المشروعات الجيده على حساب غيرها ، وكذلك تحقيق عدالة النظام ، من خلال عدالة التوزيع للدخل واشباع الحاجات الاساسيه ، إتباع سياسة ضريبية عادله وأخيراً على الحكومات العمل على استقرار النظام والحد من التقلبات الاقتصادية .

والمدرسة الحديه فى اطار الرفاهيه الاقتصاديه ، قد وسعت من نطاق التحليل واكسبته بعض الأبعاد الهامة ، إلا أنه يجب لفت الانتظار الى ان كل ذلك كان محكوماً بأن الفرد هو الغايه والوسيله لتحقيق كل ما سبق ، ومن ثم فمصلحته وحرية هي المعيار . والدوله عليها أن تسهل تحقيق الأفراد للمهام السابقه . والدولة عليها الا تتدخل وتحترم الأوضاع التى ارتضاها الأفراد ، هذا طالما أنها

(١) عبد الرحمن يسرى ، مرجع سابق ، ٢٨٥ .

تحققت بوسيله سليمه . اذ يجب كفالة حرية الاختيار (١) .

تقدير النظرية :

لاشك أن هذه النظرية اكسبت التحليل الاقتصادي ابعاداً اضافيه مما أثيرى النظرية الاقتصادية من حيث المنهج والاسلوب والأفكار الجديده . الا أنه يثار بشأنها بعض التحفظات منها - بما يتفق وبحثنا - أنها تميل الى التجريد أكثر من ارتباطها بالواقع . إذ قامت على العديد من الفروض الغير متحققه مثل المنافسه الكامله- تلقائية عمل السوق آليه جهاز الاثمان - تجاهلها للمؤثرات الخارجيه الخ . وبالتالي فقدرتها على التعامل مع المشاكل الواقعيه يكون محدوداً . فمثلاً غيرها :

- ركزت على فكرة التفضيلات الفرديه والرشاده الاقتصاديه . أى أنها ركزت على عقلانيه السلوك الانسانى ، هذا فى حين - كما يرى فبلن - أن هذا السلوك قد يكون غريزيا أو مدفوعاً بمؤثرات خارجيه (٢) .

- كما أن الاعتماد على العقلانيه فقط ، قد ينتهى بإفساد آليه السوق . اذ فى ظل الرشاده والعقلانيه تكون قرارات المنتج وكذلك المستهلك مدفوعه اساساً بالرغبه فى تنظيم المنافع التى يود الحصول عليها . وبالتالي فالمنتج لا يبالى سوى بالمقارنه بين النفقه الحديه والعائد الحدى عند كل مره يقرر فيها زياده الانتاج ولا يعير ما قد يترتب على قراره من آثار بالنسبة للمجتمع فى الحال

(١) مصطفى رشدى ، مرجع سابق ، ٨٦ - ٨٧ .

9-8 : 13 . Schotter : 1985 .

(٢) مصطفى رشدى ، مرجع سابق ، ٩١ ، عبد الرحمن يسرى ، مرجع سابق ، ٢٩٠ - ٢٩١ .

أو المآل إليه اهتمام . لذا يلزم هنا تدخلا من الدولة ووضع التنظيمات المناسبة
مثل قوانين حقوق الملكية ، قوانين الضرائب ، قوانين البيئة وغير ذلك (١) .

كما يجب أن نلاحظ أن التفضيلات الفردية قد لاتعبر عن مصلحة المجتمع كـمـسـل
اذ أنها قد تعبر عن تفضيلات قلة ذات تأثير نافذ لما تمتلكه من مقومات مادية
واعلاميه . ومن ثم فإن ذلك قد يؤدي الى تشويه واختلال تخصيص الموارد
الاقتصادية وغير صالح الأغلبه .

ولقد عجزت افكار النيوكلاسيك عن مواجهة الازمات العالمية في حينها
وأهمها أزمة الكساد العالمي في نهاية العشرينات وأوائل الثلاثينات من هذا
القرن . هذا الوضع أدى الى لاد فعل في صورة المطالبة بضرورة تدخل الدولة في
النشاط الاقتصادي التنظيمي والانتاجي وحتى الخدمي ، كما ترجمت ذلك الأفكار
الكينزية ولا يقتصر دورها فقط على دور الحارس الليلي ، واستمرت وانتشرت هذه
الأفكار فترة الخمسينات والستينات في أمريكا وانجلترا وبعض الدول الأوربيه .

رابعاً : الكلاسيك المعاصرون : le Contemporaine classique

لقد عاودت الدعوات الى التحرر الاقتصادي وإطلاق قوى السوق والمنافسة
الظهور في أواسط السبعينات الميلادية تقريباً ، ففجر فريدمان الموقف فـسـى
عام ١٩٧٦ ، حينما وقف يخطب في حشد من الاقتصاديين وبعض المسؤولين في معهد
الشؤون الاقتصادية بلندن ، وصار يتحدث عن كيفية علاج المرض البريطاني وطرح
في حديثه سؤالاً ، ماذا نفعل في الصناعات المؤممه ؟ وطرح كذلك اقتراحاً
بضرورة التخلص من بعض الصناعات التي تديرها الحكومة مثل صناعة الصلب ،

(1) Schotter, 1985 : 57 .

(١) السكك الحديدية وغيرها . هذا بعد أن ظلت أفكاراً تتردد في الكتابات والمقالات والندوات التي ينظمها المؤمنون بها من أمثال ، F.A.Hyek ، 1944 ، وكذلك 1948 ، 1960 R.solow, J.Meed, M.Freidman 1963, 1970 وغيرهم ويعود ظهور هذه الأفكار وانتشارها الى ما شهدته النظام الرأسمالي من أزمات حادة ، عجز الفكر الكينزي التدخلى ، وكذلك التدخل الفعلى للحكومات عن التوصل الى ايجاد حل لها . اذ على سبيل المثال عانى الاقتصاد الأمريكى فى أواخر الأربعينات الميلاديه من أزمات تمثلت فى نقص معدلات الاستثمار والانتاج وإفلاس العديد من الشركات وارتفاع معدل البطالة ليصل عدد المتعطلين ٣,٤ مليوناً فى يناير ١٩٤٩ ، وكذلك ما شهدته دول غربيه أخرى عديده مثل انجلترا . حيث جاءت السیده / تاتشر الى رئاسة الوزراء ، فى اعقاب حكم حزب العمال ذات التوجهات التدخليه - وبريطانيا تعاني من مشاكل حادة ، اذ كان معدل الاستثمار سالباً (- ١,٤ %) ، وارتفاع معدل البطالة وتزاجها مع التضخم لتنشأ ظاهره التضخم الركودى ، المعروفه بـ stagflation وفشل ما يعرف بمنحنى فليبس فى حل أى منهما لأنه قام على تصور المقابله بين المشكلتين ، وعجز ميزان المدفوعات ، وكذلك عجز الموازنه العامه ، وارتفاع معدلات التضخم لتكون عشريه الأرقام الخ . (٢)

وهذا الفكر سمي كلاسيكيا لأنه ظل يضرب على أوتار الفكر الكلاسيكى

- (1) J.Williams . A case study in privatizing a major public corporation , in : M. Walker (ed) "Privatization , Tactics and Techniques " . Fraser Institue, Vancouvery, Canada, 1988: 23 .

(٢) رمزى زكى " مأزق النظام الرأسمالى " سلسلة مقالات (٢٥) مقالة نشرت فى الأهرام الاقتصادى من اكتوبر ١٩٨٢ حتى مارس ١٩٨٣ .

والنيوكلاسيكي بوجه عام ، من حيث التركيز على ضرورة تخليص الاقتصاد من
القيود و العراقيل والمؤثرات الخارجية ومنها تدخل الدولة ، اطلاق العنان لقوى
السوق ولطاقات الأفراد والمبادره الفرديه Initiative individuelle وآليات
المنافسه وجهاز الأثمان دون تعطيل أو تشويش .

إلأننا يجب أن نسجل أن الفكر الكلاسيكي المعاصر يختلف عن الفكر
النيوكلاسيكي من حيث اتجاهه الى التركيز على التحليل الكلى . اذ يدور تحليلهم
حول كيفية تحقيق النمو والتنمية ، التوازن الكلى فى الاقتصاد ، مستويات الادخار ،
الاستثمار ، السياسات المالية والنقديه ، سعر الفائده ، معدلات التشغيل
والبطاله وسياسات الأجور ... الخ . كما أنهم يختلفون عن الكلاسيك بالتركيز
على التحليل الوظيفى لعناصر الانتاج فى الاطار وليس التحليل الطبقي من ناحية .
كما شغلت مسألة كفاءة عناصر الانتاج المختلفة وكيفية زيادة فعاليتها والتقدم
الفنى وأهميته حيزاً كبيراً من تفكيرهم (١) .

والكلاسيك المعاصرون يؤمنون بحتمية النظام الرأسمالى الذى يقوم على
الحرية الاقتصادية واطلاق آليات السوق والمنافسه والملكية الخاصة والذى فيه
يتقلص دور الدولة الى أكبر حد ممكن . فهذا النظام فى رأيهم يؤدى الى تحقيق
التوازن الاقتصادى بطريقة آليه وتلقائيه دون حاجة الى تدخل الحكومة فالتوازن
الكلى - فى تقديرهم - يعد من الخصائص اللصيقه بهذا النظام (٢) . وبمضياف
هؤلاء الى أن الملكية الخاصة والمنافسة الكاملة فى اطار الحرية الاقتصادية
كفيلان بتحقيق أفضل استخدام واستغلال لموارد المجتمع وخلق الدافع لزيادة

(١) رمزى زكى ، مرجع سابق .

(٢) رمزى زكى ، مرجع سابق ، ١٩ .

الانتاج والانتاجية والتجديد والابتكار ، فهذا النظام يعتمد في نموه وتطوره على تنميه قوى الانتاج . لذا فإن الرأسمالية - بالمفهوم السابق - إنما هي نظام قادر على تجديد ذاته وتطويرها باستمرار (١) .

كما تعود كفاءة هذا النظام - كما يرى هايك - الى أنه الاقدر على خلق الآليات القادرة على تنسيق المعلومات حول خطط الأشخاص الاقتصادية المختلفة من مستهلكين ومنتجين وتحقيق الالتقاء بينهما دون فرض . اذ في ظل هذا النظام والتطور في الحياه وتعقيدها تكتسب قضية توافر المعلومات وحسن توظيفها واستغلالها أهمية كبرى من أجل إتخاذ القرارات الاقتصادية السليمة . فتوجد حاجة الى معلومات تتعلق بتفضيلات المستهلك ، التكنولوجيا المطلوبة وأنواعها ، مدى توافر الموارد المحلية والأجنبية ، حجم السوق وحاجاته الحالية والمستقبله الخ . والسوق بما يقوم عليه من مبدأ المقابلة بين العائد / النفقة والرغبة في تعظيم الأول وتقليل الثاني ، يخلق الدافع الذاتي لبحث الأشخاص الاقتصادي للمسعى لتوفير المعلومات وسرعة الحصول عليها . ذلك على عكس التكنوقراط والعاملين في المؤسسات العامة والزمن قد لا تعنيهم كثيراً نتيجة إتخاذ القرارات ومدى سلامتها (٢) .

ومما يكسب تحليل الكلاسيك المعاصرين مميزه جعلته مقبولا لدى الكثيرين هو ربطهم ، خاصة " فريدمان " بين الحرية الاقتصادية والسوق والحرية السياسية . إذ يقول في كتابه Capitalism & Freedom ، 1962 ، أنه

(١) سمير أمين ، " مابعد الرأسمالية " ، مركز دراسات الوحدة العربية ، يناير ١٩٨٨ : ٥٥ - ٥٦ .

(2) L.p. Jones & IL Sakong , op, cit : 9-10 , Schotter, Op.cit
39 - 40 .

لا يوجد مجتمع حر من الناحية السياسية دون أن يكون لديه نظام إقتصادي
(١)
رأسمالي حر . لذا فإن من المصلحة المحافظة والبقاء على هذا النظام . وهم
في ذلك تأثروا بكتابات وأفكار John Lock, 1960 حول مفهومه السياسي للأفراد ،
وكيف أن الفرد هو مكن Reservoir لكل الحقوق والالتزامات . وهذا هو
التصور الذي يمثل أساس الدولة السياسية لديهم . على هذا فإن الفرد يكون
حراً طليقاً من حيث الأصل ويجب على الدولة ألا تغير أي نتيجة تعاقدية تمت
بتراضي كامل بين الأفراد . كما أن الآخرين أحراراً في ممارسة أنشطتهم وكذلك
في الاستئثار بثمرة هذه الأنشطة ، طالما أن تلك الثمرة كانت نتيجة لمباراة
اتبعت فيها قواعد اللعبة على نحو عادل وسليم . أي أن الوسيلة تبرر الغاية في
نظرهم . (٢) The means Justify the end and not vice versa
ويضيف هؤلاء أن مبدأ اليد الخفية الذي يحقق التوافق - في نظرهم - بين
المصلحة الفردية والمصلحة المجتمعية على نحو أفضل ، إنما يقود الأفراد إلى
السي خلق وتطوير مجموعة متنوعة من المؤسسات والتنظيمات التي يكون هدفها
تحقيق المصلحة الاجتماعية . (٣)

وبناءً على ما سبق ، يرى هؤلاء أن السياسات الاقتصادية المثلى تخلص في
إفساح المجال أمام الحرية الاقتصادية وطاقات الأفراد وقدراتهم وضرورة تراجع
الدور التدخلية للدولة والقطاع العام ، فهم ينسبون كل المصائب التي تعاني
وما زالت تعاني منها الاقتصادات المختلفة إلى أفكار كينز التدخلية . إذ قال
F . Hayek في تصريح لمجلة The Economist البريطانية في ١٩٧٥/١١/١

(١) Schotter ، op.cit ، 39 - 40 .

(٢) Schotter ، op.cit ، 6 - 7 ، 12 - 13 .

(٣) Schotter ، op.cit ، 6 ، 12 .

ان واقعنا المعاصر بما فيه من تجارب هو فى الواقع نتاج للورد كينز . اذ رأى هايك أن تطبيق الأفكار الكينزية أدى الى حدوث شلل فى عمل آليات السوق وخاصة الأثمان والأجور . كما أدى الى ما يعرف بالكساد التضخمى عجز الميزانية ، البطالة ... الخ . كما يزعم أن ذلك أدى الى التنافس بين الاستثمارات العامه والخاصه على الموارد المتاحة ومن ثم لم يؤد الى زيادة الاستثمارات الصافية وزيادة الضرائب عن معدلاتها الطبيعیه ، وقتل الحوافز الفرديه ... الخ (١) .

ويردد هؤلاء أن مزايا اليد الخفيه The merits of the invisible hand فى ظل قوى السوق والحرية الاقتصادية والمنافسة ، أفضل بكثير من اليد المرثيه أو الظاهره The visible hand للحكومہ وهيئاتها من خلال التدخل فى قوى السوق والنشاط الاقتصادى ، وثم ينادون بضرورة إطلاق قوى السوق غير المعاقه Untrommelled forces of market كآليه للعمل من ناحية ، وكحكم على نتيجة هذا العمل من ناحية أخرى (٢) .

لذلك لاندعش أن نجد هؤلاء الليبراليون أمثال هايك وفريدمان يهاجمون حتى الاقتصاد المختلط The Mixed economy ويطالبون بحتمية العودة الى مبدأ اليد الخفيه . إذ أن هذا النظام قد مكن للدولة التدخل من أن تنظم ، تتحكم وتمارس انشطه انتاجيه بشكل مباشر بالشكل الذى أفسد المبادئ الفردية والخاصة ومن ثم حال دون تحقيق مستويات أنتاجيه أفضل - prodigious productivity ويضيف فريدمان أن تدخل الدولة يؤدى الى انحطاط المستوى الاقتصادى للشعوب بدلاً من تحسينها ، وان كل إجراء حكومى يخلف وراءه

(١) مشار اليه فى رمزي زكى ، مرجع سابق : ٢٥ .

(2) Jones & IL . Sakong , op.cit , 1980 , p.s .

سحابه من الدخان يصعب معها تحديد الأوضاع بدقة ، ويزيد من تدهورها . ويقول هايك أن الدول التي أفرطت في التدخل الاقتصادي مثل إنجلترا وفرنسا قد تخلفت نسبياً عن غيرها من الدول التي لم تتبع نفس الأسلوب مثل ألمانيا ^(١) .

على هذا فإن الدولة - في نظرهم - يجب أن تقتصر دورها كما يقول هايك على اصدار القوانين The passing of laws ، التي تعبر عن قواعد موضوعية تعكس ركائز فكرهم على النحو السابق . والحكومات عليها تنفيذ تلك القوانين بحيد ، وكذلك تقديم بعض الخدمات العامة دون استبعاد امكانية تقديمها من خلال السوق ، وان تكون هذه الخدمات موجهة لصالح الجميع وليس لمصلحة طبقة معينة particular group ^(٢) . كما أن على الدولة - في نظر النقديين - وهم شريجه رئيسيه في هذا الفكر - اتباع السياسات النقدية السليمة وتصحيح الأسعار والأجور ، خفض ضرائب الدخل ورأس المال وكل ما من شأنه تهئية المناخ العام الذي يستطيع أن يعمل في ظله القطاع الخاص بحريه وانطلاقه ومن أهم ما يترتب على ذلك بالطبع في مجال الملكية ، نقل الملكية العامة الى القطاع الخاص .

وكان للأفكار الرئيسية للكلاسيك المعاصرين ، فضلا عن الظروف الواقعية ، تأثير كبير على الفكر الاقتصادي بوجه عام وكذلك السياسات الاقتصادية لكثير من الحكومات مثلما في أمريكا وإنجلترا ، وأثرت أيضاً على بعض الهيئات الدولية ذات النشاط الاقتصادي ، مثل صندوق النقد ، البنك الدولي ، ومنظمة Hayek ، op. cit : 383 - 384 . (1)

(2) F.A, Hayek " Economic Freedom " Basil Black well, the Fourth wincotl Memorial Lecture, Institute of Economic Affaires , London , occasional paper , no,39, 1913 .

التعاون الاقتصادي OECD التي أوصت أعضائها باتباع تعاليم مدرسة فريدمان خلال السبعينيات والثمانيات وحتى الآن (١) .

ولقد تمت ترجمة الكثير من أفكار هايك وفريدمان الى سياسات وبرامج على المستويين الوطني والدولي ، ووجدت العديد من الانصار الذين يدعون ويروجون لها في مختلف وسائل الاعلام ويحاولون تبسيطها وعرضها بطريقة جذابه تصبح معها أكثر فهماً وقبولاً . ولم يقف الأمر عند حد ابراز أهميه هذه الأفكار وتفوقها على غيرها ، وإنما ابرزت الحملات المروجة لها ، عيوب ومساوئ الأفكار المقابله والسياسات التدخليه الحكوميه والتبعيه للدوله ونحو ذلك من أفكار ظهرت في ظل ما يعرف بالرأسماليه الديمقراطيه الاجتماعيه .

ومما ساعد على إنجاح حملته هؤلاء توظيف مواهبهم في اختيار لغة التخاطب المناسبه والتي تخاطب الوتر الحساس لدى الجماهير ، فنجدها مثلاً تركز على فكرتين هامتين هما الحرية Freedom والاختيار الحر Free choice واستطاعوا بفضل هذه المهاره أن يخلعوا على هاتين الفكرتين وحولهما هالة من القدسيه التي لاتمس . ولم يكن من السهل مقابله هذه اللغه بلغه أخرى مضاده (٢) .

وسوف نتناول بعض الأفكار ذات الصلة بالتحليل ، مثل فكرة الكفاءة ، أهمية الملكيه وذلك بمناسبه دراسة الآسس والدوافع الواقعيه لعملية التحول في المبحث القادم ان شاء الله . وفي الجزء التالي مباشرة نتعرض لبعض الأفكار

(١) رمزي زكي ، مرجع سابق ، ٤٨ .

(2) Ian Taylor " The concept of social cost " in : I.Taylor (ed) " The social effects of frdd market policies " . , Harvester , London , 1990 : 4 - 6 .

التقدمية التي تفسر محاولة نشر النظام الرأسمالي على أسس أخرى .

The Radicals Views

خامساً : الراديكاليون :

فى الوقت الذى يرى فيه البعض أن الدعوة الى التحول من العام الى الخاص يستند الى النظريات التى تعتقد فى الليبرالية الاقتصادية وآليات السوق والمنافسة وأفضلية جهاز الائتمان فى تخصيص الموارد على القرارات الحكومية توجد آراء ترى أن هذا التوجه إنما تحركه بواعث أخرى . فىرى هؤلاء أن النظام الرأسمالى هو نظام ذو طبيعته توسعية على نحو مستمر . كما أنه نظام قادر على التجديد والتطوير فى آلياته حسب المتغيرات والتحولات التى تحدث على الساحة العالمية ، طالما أن ذلك سيحقق له التوسع والانتشار المطلوبين .

لذا نجد أن الدول الرأسمالية تارة تستخدم المساعدات العسكرية ، وتارة الاستدانة الدولية ، والتجارة العالمية ، آلية نقل التكنولوجيا المتطورة وأحدث تلك الآليات هو ما يعرف بالاصلاح أو التكيف الاقتصادى - Economic Adjustment فى الدول النامية لتحقيق هذا الهدف . هذا وكأن التوسع والانتشار فى أصقاع عديده من العالم هو قانون بقاء واستمراره هذا النظام .

ويزعم أصحاب هذه الرؤية أن الدول الرأسمالية بزعامة الولايات المتحدة ترمى لرسم دور لكل دولة فى إطار النظام الرأسمالى لتحقيق أهداف اقتصادية وسياسية عديدة لاقتصاداتها وشعوبها هى . فما يشهده العالم الثالث من برامج تدعى برامج الاصلاح أو التكيف الاقتصادى إنما هو نوع من الهجوم المشترك من دول الشمال الرأسمالى ضد دول الجنوب ، بما ينتهى بإعادة الكومبرادوريه للجنوب مره أخرى ، ولكن هذه المره تحت اشراف صندوق النقد الدولى والبنك الدولى ونادى العشره فتعمل هذه الدول على التوصل الى وضع يمكن من خلاله

لهذه القوى تعظيم عمليات التراكم الرأسمالي فيها ومعدلات أرباح مرتفعه، وفتح أسواق بقيه العالم أمام منتجاتها (١) .

ويرى أنصار هذا الاتجاه أن الدول المدينه هي الدول المرشحه أكثر من غيرها للقيام بهذا الدور . ويستدلون على ذلك بأن انسياب المساعدات الى دول العالم الثالث مرتبط بمدى السير فى برامج التكيف الاقتصادى وسواء فى ذلك المساعدات المتعددة الأطراف من الهيئات الدولية ، أو الثنائية الحكوميه (٢) .

وكان هؤلاء يريدون القول أن الدول المتقدمه استخدمت المديونية كسلاح لاعادة هيكله اقتصادات الدول النامية ودمجها الاقتصاد العالمى بما يحقق صالحها .

ومن خلال خلق الآليات الخبيثه لتطويع اقتصادات الدول النامية التى هى فى وضع غير متكافىء فى اطار الرأسمالية العالميه ، يمكن للأخيره تحميل هذه الاقتصادات بعبء ما تعانيه من مشاكل اقتصاديه مثل مشكله فائض الانتاج والغرض فيها ، ارتفاع نفقة الانتاج بالنسبة للطلب (٣) . كما أن الأقتصادات النامية تستخدم كوسيلة تلجأ اليها الدول الأوروبيه كمخرج من أزمتهـا التنافسيه مع غيرها مثل الولايات المتحده واليابان (٤) .

(١) سمير أمين ، مرجع سابق ، ١٩٨٨ : ١٩٩ .

(٢) رمزى زكى ، " السياسات التصحيحيه والتنميه فى الوطن العربى " بحوث ومناقشات ندوة عقدت بالكويت تحت نفس العنوان فى الفترة من ٢٠ - ٢٢ فبراير ، ١٩٨٨ : ٥٢ ، ٦٢ .

(٣) رمزى زكى ، " مأزق النظام الرأسمالى ، الحلقة الثالثة والتاسعة والعشيرة والسادسة عشر من سلسلة حلقات نشرت بالأهرام الاقتصادى فى الفترة من أكتوبر ١٩٨٠ الى مارس ١٩٨٣ .

(٤) سمير أمين ، مرجع سابق ، ١٩٩ ، وابراهيم العيسوى ، مرجع سابق ، نوفمبر ١٩٨٨ ، ٢٢ .

ويعتقد بعض المحللين السياسيين في وسائل الاعلام وغيره أن هناك أسباباً سياسية ، فضلاً عن المصالح الاقتصادية دفعت الدول المتقدمة لأن تنشر دعسوة التحول في الدول النامية . اذ يرى هؤلاء أن هذه الدعوات تهدف الى نشر روح وقيم المشروع الخاص private enterprise في هذه الدول ، لما يمكن أن يؤدي اليه ذلك من تغيرات في فكر الأنظمة السياسية القائمة وتحويلها من أنظمة معادية أو شديدة النزعة القومية الى أنظمة صديقه أو على الأقل اضعاف الروح القومية فيها وخلق الاعتقاد بأنه لاغنى عن التعامل مع الدول التي تتبع أنظمة مشابهة ، وهي الأنظمة الرأسمالية الغربية بالطبع . ويستدل على ذلك - مرة أخرى - بأن المساعدات من قروض ومنح لاتسير سوى في اتجاه مثل هذه الأنظمة وبذلك تصبح السياسة والاقتصاد يسيران يداً في يد في هذا الخصوص .

ولاشك أن تمكن ونجاح مثل هذا التوجه وانتشاره في بعض الدول الأخرى ، يؤدي الى تحقيق مكاسب هامة للدول الرأسمالية الرائدة .

- إذ يصبح نموذجها التنموى رائداً ويجب الاقتداء به وكأن لسان حالهم يقول We are the best, Follow us ووقت أن يتم ذلك تستطيع الاقتصادات الرأسمالية ، تحقيق أهدافها على النحو المشار اليه سابقاً . هذا من ناحية .

- ومن ناحية ثانية ، تستطيع الدول الرأسمالية وعلى رأسها الولايات المتحدة نتيجة تقليص الاتجاهات العدائية أن تخفض من انفاقها على برامج التسليح وتوجيهها وجهه اقتصاديه واجتماعيه ، ربما أكثر فائدة لاقتصادها .

- كما أنه من ناحية ثالثة ، يرتبط الاقتصاد بالسياسة برباط المصالح حيث تكسب الدول المتقدمة أصدقاءً سياسيين يؤيدونها في المحافل السياسية والأقتصادية العالمية فيما تتخذه من قرارات وتوجهات ، تعكس مصالح شعوبها بالدرجة الأولى .

ولقد استطاعت دول الهيمنة الاقتصادية إستخدام وتوظيف الهيئات الاقتصادية الدولية بما يحقق أغراضها مثل صندوق النقد الدولي ، البنك الدولي ، منظمة الجات شأنها شأن الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية USAID . إذ من خلال هذه الهيئات استطاعت أن تنفذ الى الاقتصادات النامية محددة الشروط الموضوعية والهيكل المطلوب والدور المنشود من هذه الاقتصادات في إطار منظومة الرأسمالية العالمية . أى أن الدول الرأسمالية توصلت الى خلق مايمكن تسميته باستراتيجية لإدارة الاقتصاد العالمي ادارة دولية تنفذها المؤسسات والهيئات العالمية نيابة عنها (١) .

ويلاحظ على هذه الآراء أنها احادية الجانب ، بمعنى أن الكثير منها يميل

الى :

أ- نقد عملية التحول من العام الى الخاص ، دون أن يناقشها مناقشه مستفيضة على أسس علميه واقعيه مكثفياً بترديد الاتهامات في هذا الخصوص ، كما أنها تقدم البديل العملي لكيفية حل المشكلة الاقتصادية التي تزداد تفاقمًا في

(١) رمزي زكي " مأزق النظام الرأسمالي " ، مرجع سابق ، الحلقة ١٨ ، رمزي زكي " نحو فهم أفضل للسياسات التصحيحية لمندوق النقد الدولي " . مرجع سابق ١٧ - ١٨ ، ٤٩ .

أنظر كذلك THE Economist , November, 8th, 1989: 76

جمايكل أوبادان وبراييت اكيوهاري " الاسس النظرية لبرامج الاصلاحات البيروقراطية التي يوصى بها صندوق النقد الدولي والبنك الدولي ، المجلة الدولية للعلوم الاجتماعية ، مايو سنة ١٩٨٩ : ٨٩ - ٩٦ .

chang - H & Singh. A " public Enterprise in Developing and economic efficieney. A discussion paper,no.48,MNctAD, 1992:1 . وانظر كذلك في الدوافع الايدولوجية وأثر الضغوط الخارجيه : J.Aylen,privatization in developing conutries "Llyods Bank Revuew , no.163 , January 1987 : 15 .

الدول النامية وخاصة تلك التي تسيطر فيها الدولة على النشاط الاقتصادي .
وأخيرا ، لم يقدم هؤلاء رؤية حول ما يجب أن يكون عليه موقف الدول النامية
من التحولات الفكرية والعملية التي تدور حولها في الشمال والشرق والغرب
واكتفوا بالوقوف عند نقطة البداية في تحليلهم .

ب- كما يؤخذ على هذه الآراء ، أنها تتجاهل أو لم تفسر ما تشهده الدول
المتقدمة ذاتها من تركيز التحول نحو القطاع الخاص وتقليص دور الدولة
والقطاع العام .

ولكى نوجز ما سبق يمكن القول أن الاساس النظرى الرئيسى الذى
يرتبط بالدعوة الى التحول من العام الى الخاص يخلص فى افساح المجال للحرية
الاقتصادية و قوى السوق ، المنافسه وجهاز الائتمان ، فى الوقت الذى يجب فيه
انكماش دور القطاع العام والدولة فى المجال الاقتصادى . وهذه الافكار ، إنما
نشأت وتبلورت منذ الطبيعين فى القرن ١٨ ومرورا بالعديد من المدارس
الفكرية وصولا للكلاسيك المعاصرين الذين خرجت افكارهم لتترى النور فى
سبعينات هذا القرن . إلا أنه يلاحظ أن فكرة الحرية الاقتصادية والفردية بجميع
مضامينها قد اكتسبت أبعاداً ومعان عديدة خلال رحلة تطويرها التى تبلغ
عشرات العقود من السنين ، تجعلها مغايرة لما كان يقصد بها قديماً .
إذ تطورت المجتمعات حجماً وكيفاً لدرجة أنها ذاتها أصبحت مختلفة تماماً
عن المجتمعات القديمة . وبالتالي فلم تعد الفردية لها ذات المعنى ، ولا الحرية
هى الحرية فى ظل افكار الكلاسيك والنيوكلاسيك . إذ مع تغير المجتمعات وبروز
المصلحة المجتمعية الى جانب المصلحة الفردية يجعل من غير المقبول سيادة
روح الانانية والأثرة وتغليبها على مصلحة المجتمع بل الحرية تحتاج الى

التنظيم والترتيب لكي تراعى مصلحة المجتمع لأنه قد يوجد تعارض وليس كما قيل بالتطابق والتوافق ، بل يجب السعى لتحقيق الأخير ، لذا ظهر العديد من المؤسسات والتنظيمات التي تراعى ذلك .

ونخلص كذلك مما سبق ، أنه يوجد تفاوت فى منهج التفسير للشئ الواحد على ضوء المستجدات فى طبيعة المرحلة عبر الزمان وكذلك فى رؤية الأشخاص وتقييمهم لها ، ومن ثم نجد أن الفكر الاقتصادى هو نسيى من حيث الزمان والمكان ومن ثم فهو ليس أبديا .

وهنا تتأتى أهمية دراسة هذا المبحث ومحاولة ابراز العوامل الدافعه للتطور الفكرى لكي تستخلص منها الدروس والعبر على طريق التحول من العام الى الخاص بوجه عام . ولعلنا نستفيد من قول راجنار نيركسه فى كتابه ١٩٦٩ تعليقا على مجرد تريد أفكار السابقين والتي كانت سائدة فى القرن ١٩ وابراز أهمية عنصرى الزمان والمكان :

" ولكن كلما بعد بنا الزمن عن القرن ١٩ تبين لنا بوضوح يزداد بالتدريج أن هذا النموذج ليس إلا نتاج ظروف خاصة الى حد بعيد ، ونحن الاقتصاديون علينا دائما أن نكون على استعداد لتعديل الاطار الذى يجرى فيه تفكيرنا ، إذا كنا نريد لبحثنا أن يكون متمشيا مع ظروف العالم الواقعى المتطور " (١) .

ولما كان التحول - كما قلنا - لايعكس الفكر فقط ، بل يعكس الظروف الواقعية - ظروف المكان - فإننا ننتقل فى المبحث التالى لدراسة أهم الدوافع على أرض الواقع التى تسهم فى تفسير التحول من العام الى الخاص فى كثير من أجزاء ودول المعمورة .

(١) راجنار نيركسه ، " أنماط من التجارة الدولية والتنمية الاقتصادية " الجمعية المصرية للاقتصاد والاحصاء والتشريع ، ترجمة جلال أمين ، القاهرة ١٩٦٩ : ١٥ .

الدوافع العملية

pragmatic Motives

ترتبط عملية التحول من العام الى الخاص - كما رأينا في المبحث السابق -
بالأفكار والمعتقدات الايدولوجية التي رأت أفضلية وتميز نظام الملكية الخاصة
والسوق المنافسة وآلية جهاز الأثمان في إطار من الحرية الاقتصادية . وتعكس
هذه الأفكار والمعتقدات في جانب منها خصوصية المكان والزمان La specialité
d'une époque et d'un lieu في الاقتصادات التي ينتسب اليها القائلون بها .
ولما كانت السياسات وما يتبعها من تحولات قد لا تكون ذات آثار ممتدة يجب
الا تعكس فقط التحليلات والآراء النظرية أيا كان مصدرها ، وانما يجب أن تستند
الى اعتبارات يشارك الواقع العملي في صنعها ومن ثم تخرج القرارات لتعكس
الأهداف المراد تحقيقها من وراء التحول .

لذلك رأينا أن نحلل في هذا المبحث الأسس والدوافع العملية التي تمثل
الجانب الآخر للدوافع للتحول من القطاع العام نحو التركيز على القطاع الخاص
وآليات الحرية الاقتصادية . والواقع أن هذه الدوافع تتعدد وقد تتباين من اقتصاد
لآخر حسب درجة تطوره من ناحيه وكذلك الأهمية النسبية التي يمثلها فيه
القطاع العام من ناحية أخرى . الا أنه يمكن القول أنه توجد قواسم مشتركة عامة ،
يمكن معها تقسيم الدوافع العملية الى ثلاثة مجموعات رئيسية على النحو
التالى :

أولا : الدوافع الاقتصادية . ثانياً : الدوافع المالية

ثالثا : الدوافع المرتكزة الى أهمية توسيع دائرة المشاركة الشعبية في عملية
التنمية من خلال نشر وتوسيع نطاق الملكية الخاصة وقبل البدء في تحليل هذه
الدوافع ، يجب أن ننوه أننا في كل مجموعة سنبدأها ببعض الجدل الخاص بها
والمستمد أساساً من الدراسات العملية الواقعية empirical and pratical

studies ولذلك يمكن أن يطلق على هذا النوع من الجدل empirical Literature

أولاً : الدوافع الاقتصادية :

تشمل الدوافع الاقتصادية المتعلقة بالقطاع العام والقطاع الخاص عناصر عديدة يأتي في طليعتها تلك المتعلقة بحسن استخدام الموارد الاقتصادية وتخصيصها بين أفضل الاستخدامات الممكنة ، مستوى الكفاءة الانتاجية والتسويقية ، إصلاح الهيكل الاقتصادي الخ . وتحتل قضية الكفاءة الاقتصادية للقطاع العام مقارنا بالقطاع الخاص أهمية محورية في عملية التحول نحو الأخير بوجوده عام . ويزداد التركيز عليها خاصة في الاقتصادات الشديدة التأثير بأداء القطاع العام ، حيث يمثل نسبه كبيرة من الاستثمارات الكلية ، الناتج القومي ، الصادرات ، العمالة ... الخ .

١- ماهية الكفاءة الاقتصادية : Economic Efficiency

الكفاءة الاقتصادية مصطلح ذو أبعاد عديدة بعضها كمي مثل حجم الانتاج ، الجوانب المالية ، التشغيلية للمشروع ، وبعضها نوعي مثل جودة المنتج أو الكفاءة الاقتصادية تشير بوجه عام الى حجم معين من المنتجات تم الحصول عليه باستخدام كمية معينة من المدخلات ذات المواصفات المحدودة . وتكون الكفاءة الانتاجية مرتفعة إذ أدت العملية الانتاجية الى :

أ- زيادة المخرجات out put مع ثبات المدخلات in put

ب- ثبات المخرجات مع خفض المدخلات .

ج- زيادة المخرجات مع خفض المدخلات (١) .

(١) عبد الوهاب حميد رشيد ، " الانتاجية والتنمية الاقتصادية " دار الشراة ==

هذا بالإضافة الى أن الكفاءة الاقتصادية يستدل عليها من خلال ادخال المشروع تحسينات حقيقية على نوعية السلعة أو من خلال التغيير فى المواصفات والخصائص والتغليف والتعبئة وهو ما يجعلها متميزة differentiated عن غيرها ومن ثم أكثر قبولاً للمستهلكين .

ومن دلائل الكفاءة الاقتصادية كذلك ارتفاع مستوى الفعاليه . والفعاليه تشير الى العلاقة بين ما تم إنجازه فعلاً من انتاج مقارنة بالاهداف المخططة خلال فتره زمنيه محددة . هذا لما لعنصر الزمن من أهمية كبرى فى العملية الانتاجية بالنسبة للتكاليف الثابته والمتغيره ، كما أنه له أهمية بالنظر الى ارتباطاتها بغيرها من المنشآت التى تزودها بالمواد الأولية أو المعتمده عليها وكذلك بالنسبة لامداد السوق بالسلع المتوقعة .

وفضلاً عن أن هذا المعيار يربط بين الانتاج الفعلى والانتاج المعيارى خلال زمن معين ، نجد أنه يشير أيضاً الى درجة تشغيل عناصر الانتاج المتاحة وما اذا كان هناك توقف أو اعطال ، بحيث يعمل المشروع بأقل من طاقة (٥٠٪ - ٧٠٪ مثلاً) .

(١) الانتاج الفعلى

الانتاج الكامل

ويرتبط بالمؤشر السابق ، ما يعرف بالتشغيل الصحيح . ويصل المشروع الى التشغيل حينما يصل متوسط تكلفة الوحدة المنتجة الى أدنى حد لها . ويتحقق ذلك من خلال وصول المشروع للحجم الأمثل من الانتاج ويعرف —

خلال = $\frac{\text{الانتاج الفعلى}}{\text{الانتاج الأمثل}}$

== للنشر والترجمة والتوزيع ، قبرص ، ١٩٨٨ : ٢٧ .

(١) جميل توفيق وصبحى تادرس قريصه وعلى شريف ، " اقتصاديات الأعمال " . ==

هذا المؤشر والذي يسبقه بتطيان دلالة وأشحه على مدى حصافه الادارة ومهارة العاملين في حسن استخدام الموارد ، مما ينعكس ولا شك على معدل الربحية . ويمكن التأكد من ذلك من خلال ما يعرف بنفقة الفرصة البديلة^(١) . والمؤشرات السابقة بما تنطوي عليه من دلالات افقيه ورأسيه عن مستوى الانتاج والانتاجية فإنها تعبّر عن مستوى التقدم التقني ، استخدام الآلات والمعدات ، المهارات ومستوى التنظيم والادارة بالنسبة للمنشأة . كما أنها من ناحية أخرى تكون ذات أهمية للاقتصاد الوطني ككل بما لها من علاقة بالأجور ، الاستثمار ، التراكم الرأسمالي ، الادخار ، مدى استخدام الموارد... الخ . كل هذا ينعكس ولا شك على عنصر النفقة ومن ثم على ثمن المنتج ، كما أنه ينعكس على نوعيه من ناحيه أخرى - وهذان عاملان رئيسيان في جعل سلعة ما أكثر قدرة على التنافس أم لا^(٢) .

٢- معدل الربحية والكفاءة الاقتصادية :

وأكثر المعايير شيوعاً في الاستعمال للحكم على الكفاءة الاقتصادية للمشروعات ، معيار الربحية profitability ، هذا لأن تحقيق الربح الحقيقي في هذه المشروعات خاصة الخاص منها هو سبب وجودها l'raison d'etre والمبرر لاستمرارها^(٣) . مع ذلك قد لا يشكل الربح هدفاً في الآجل القصير للمنشأة بل يأتي هدف النمو والانتشار في هذه المرحلة . كما قد

== دار المطبوعات الجامعية ، الاسكندرية ، ١٩٧٩ : ١٣٥ - ١٣٧ .

(١) جيميل توفيق وآخرون ، المرجع السابق : ١٣٨ .

(٢) عبد الوهاب رشيد ، مرجع سابق ، ٣١ - ٣٨ .

(٣) جيميل توفيق وآخرون ، مرجع سابق ٩١ - ٩٤ .

لا يعد الربح المتحصل من نشاط ما هو المعيار ، بل يعتد بالربح الكلى المتحصل من جميع الفروع وذلك على حسب حجم واستراتيجية المنشأة الاقتصادية .

وبالنسبة للمنشآت العامة ، فكثيرا ما أدعى أنها لاتستهدف تحقيق الربح . مع هذا يظل هذا المعيار هاما لمقارنة الاداء النسبى لها خلال فترات مختلفة وكذلك للمقارنة بينها وبين المنشأة المماثلة الأخرى . كما أن تحقيق الربح فى المنشآت العامة يعد هاما ، وذلك لتوفير الأموال اللازمة للاستثمار الجديد ، التوسع فى الاستثمارات القائمة ، التطوير الكمى والكيفى فى العملية الانتاجية . كما أن مثل هذه الأرباح تدعم قدرات الاقتصاد الوطنى ، بدلا من أن تكون عبئا ثقيلا على ميزانيته ومغذيا لمديونيته .

وعلى المستوى الوطنى ، ومن المنظور الاقتصادى الصحيح ، يجب ألا يعتد بالربح المصورى أو الوهمى ، أو الربح الاحتكارى الناشئ عن مركز قانونى معين ، أو عن تمتع المنشأة بميزة نسبىة أضيفت إليها أو ناشئة عن طبيعىة السوق الاحتكارى . فهذه أرباح لاتدل عادة على كفاءة المنشأة . الا أن الربح الواجب التعويل عليه ، هو ذلك الذى يعود الى إختراع أو إبتكار ما فى فنس الانتاج وتطبيقه فى احدى مراحل العملية الانتاجية أو التسويقية (١) . وقد تعود الى مهارة الادارة وحسن التنظيم ، إذ أن هذا النوع يعد ترجمة لكفاءة المنشأة كما أنه قد يدفع غيرها من المنشآت للتنافس معها بما يعود على الاقتصاد الوطنى بالنفع والفائدة .

مع ذلك قد يمكن القول أن الربحية المادية ليست هى المعيار الأمثل للكفاءة . كما يجب أن تضاف اليها الربحية الاجتماعية من ناحية . ومن

(١) جميل توفيق وآخرون ، مرجع سابق : ٩٨ .

ناحية ثانية ، فإن الربحية تعكس فضلاً عن العوامل المتعلقة بالشخص و
مؤثرات أخرى قد تتعلق بالصناعة التي يعمل فيها ، أو حتى بالسياسات
الاقتصادية الكلية في الدولة الخ (١)

٣- الكفاءة الاقتصادية وأداء القطاع العام :

وبأخذ المؤشرات السابقة في الحسبان ، وبالنظر الى واقع شركات القطاع
العام في الغالبية العظمى من الدول ، يتفق معظم الدارسين لهذا الموضوع ،
على أن أداء شركاته اتسم بضعف الكفاءة والأداء السيئ les mauvaises
performances ، بوجه عام . لذا ينظر اليه على أنه عجز عن تحقيق الأهداف
الاقتصادية والاجتماعية التي عُلقت عليه منذ البداية . بل أكثر من هذا يحمل
البعض (٢) سوء أداء هذا القطاع ، كافة المشاكل والأزمات التي تعاني منها
الاقتصادات المختلفة ، خاصة تلك التي احتل فيها ثقلاً اقتصادياً كبيراً هذا
العجز أو القصور في الأداء الاقتصادي لهذه الشركات يمثل أحد العوامل
الدافعة للتحويل من العام الى الخاص : pushing factors

ومن أهم هذه العوامل كما كشفت عنها الدراسات الواقعية بالنسبة لمصر مثلاً :
- انخفاض معدل الربحية أو العائد على الأصول المالية المستثمره في القطاع
العام بوجه عام . إذ في دراسة تطبيقية على مصر وصل العائد على رأس المال
المستثمر الى ٢٪ في حالات قليلة وفي معظم الحالات كان العائد صفراً
أو بالسالب (٣) . ودراسة أخرى تبين أن عدد الشركات الصناعية البالغ عددها

١ . 33 - 19 : Ha - joon Chang & A Jit singh 1992 (1)

(٢) سعيد النجار ، " نحو استراتيجية قومية للإصلاح الاقتصادي " ، دار الشروق .
القاهرة ، ١٩٩١ : ٣٧ .

(٣) سعيد النجار ، مرجع سابق : ٣٧ .

(١) ١١٦ شركة تجاوز صافي خسائرها ٢٦٧ مليوناً في ١٩٨٦ و ٢٢٩ مليوناً في ١٩٨٧ .
وفي دراسة تحليلية للمزانيات الختامية لشركات القطاع العام في مختلف
القطاعات ، ثبت أن بعض الشركات التي كانت تحقق أرباحاً إنما كانت تحققها
من أنشطة ثانوية غير نشاطها الرئيسي أنشئت من أجله ، مثل المتاجرة أو أرباح
رأسمالية (٢) .

كما توجد أمثلة كثيرة لمنشآت في قطاعات عديدة مثل شركة مصر
للألبن حيث قدرت خسائرها ب ٣٩ مليوناً جنيهاً خلال ٨٢ - ١٩٨٦ ، الشركة
العامة للثروة الداجنة والحيوانية وخسائر بلغت ٦٥ مليوناً في ١٩٩٠ ، وهذا
قليل من كثير (٣) . ولقد دفع هذا الاداء برئيس وزراء سابق الى القول بأن
الاداء المالي والاقتصادي للقطاع العام يتسم بالتدهور المستمر . اذ خلال
الفترة ١٩٧٧ - ١٩٨٧/٨٦ ، زاد العجز الجارى المرحل من ٣٧ مليوناً الى
٣٧٣ مليون جنيهاً ، أى زاد حوالى عشرة أضعاف خلال المدة المذكورة . لذا فإن
عائد الاستثمار هبط من ١٠,٣ ٪ الى ٣,٨ ٪ ، كما هبطت انتاجية الجنيه / الأجر
من ٦,٦ الى ٥,٧ جنيهاً وربحيه الجنيه من ٩٣ ٪ الى ٤٤ ٪ (٤) . ولقد أدى كل
ذلك الى مزيد من اعتماد شركات القطاع العام على الميزانية العامة واثقال
كاهلها .

- وكان من الطبيعي أن ينعكس الأداء الضعيف للقطاع العام ، على جوانب أخرى

(١) ابراهيم حلمي عبدالرحمن ومحمد سلطان أبو على ، " دور القطاعين العام
والخاص مع التركيز على التخصميته - حالة مصر " فى سعيد النجار " محرر ،
التخصميته والتخصصات الهيكلية " مرجع سابق : ٢٩٦ - ٢٧٤ .

(٢) حسنى حافظ ، الاهرام ، ١٥ / ٦ / ١٩٩٠ .

(٣) صلاح فهمى ، مرجع سابق ، ٨١ .

(٤) د . على لطفى استاذ اقتصاد ، ووزير مالى - الاهرام فى ٥ / ٢ / ١٩٩٠ .

عديده ، مثل :

١- انخفاض المعدل السنوي المتوسط للتوظيف (٢,٧ ٪) خلال الفترة ٧٦ - ٨٤ /

١٩٨٥ فى حين بلغ ١٠,٢ ٪ فى الخدمات الحكومية .

وهذا الانخفاض يفسر - فى جانب منه - باعتماد الاسلوب المكثف لرأس المال

حيث يقدر أن نفقات تكلفة فرص العمل قد ازدادت بمقدار خمسة أضعاف خلال

الفترة ٧٥ ، ٧٦ - ٨٠ / ٨٤ . كما يمكن تفسيرها بضعف العائد ومن ثمهم قلة

الاستثمارات الجديده وتطوير القائم منها .

٢- ضعف صادرات القطاع العام الصناعى حيث تراوحت النسبه بين ٢ - ٧,٢ ٪ من

اجمالى الانتاج الصناعى المصرى فى ٨٤/١٩٨٥ ، وظلت الأرقام المطلقة تتراوح

(١)

حول ٥٠٠ مليون دولار فى العام .

وفى ذات الاتجاه كشفت دراسة لمركز البحوث والدراسات التجارية عن

أن شركات القطاع العام المصرى ، تعمل فى ظل طاقات عاطلة تبلغ (٢٥ ٪) من

اجمالى الطاقة المتاحة . وهذا لاشك يخفض من معدل الكفاءة الفعلية والمثلث

وكذلك الكفاءة الاقتصادية بوجه عام . كما أنه ينطوى على هدر للموارد

الاقتصادية ويضخم من حدة المشكلة الاقتصادية التى تعانى منها

(٢)

البلاد بالفعل .

(١) انظر الدراسة التفصيلية لخالد شريف ، " التجربة الليبرالية فى مصر وأداء

شركات القطاع العام . كتاب الاهرام الاقتصادى ، عدد ٢٩ يوليو ١٩٩٠ : ١٠ -

٢٨ ، هبه حندوسه ، " تصورات عن القطاع العام الصناعى فى سنوات الخطه

٨٧ / ١٩٨٨ - ١٩٩٢/٩١ " ، مؤتمر الاقتصاديين المصريين رقم (١١) ، جميعه

الاقتصاد ، نوفمبر ١٩٨٦ : ١٢٣ ، فؤاد مرسى ، مرجع سابق : ٢٣-٥٨ ، كذلك

مقالته فى البقطة العربيه ، السنه (٤) عدد (٦) يونيو ١٩٨٨ ، أحمد الغندور

فى الاهرام ٤/٦/١٩٩٠ وكذلك فى ندوة سياسات الاستثمار فى البلاد العربيه

التي عقدت فى الكويت فى ١٩٨٩ .

(٢) ابراهيم العيسوى ، مرجع سابق : ١٢ ، ٥٠ .

أمام كل ذلك لا عجب أن نرى أن المعدل الحقيقي للإنتاج القومي كسان منخفضاً ليستقر دون الحد الأدنى للنمو السكاني ، حسب تقديرات صندوق النقد الدولي في نهاية الثمانينات (١) .

ومصر لا تنفرد بالأداء الضعيف للقطاع العام ، بل توجد عشرات النماذج لدول نامية أخرى مثل كينيا ، تايلاند ، الأرجنتين ، البرازيل ، المكسيك... الخ إذ تبين من دراسة أجريت على (٢٥) بلداً نامياً أنه خلال الفترة ٨٠ - ١٩٨٥ ، بلغ عجز المؤسسات العامة الإجمالي حوالى نصف العجز في القطاع الحكومى ككل (٢) . والواقع توجد نماذج لعشرات بل لمئات الحالات لسوء الأداء ومن ثم لا داعى للتكرار هنا ، و نكتفى بالإشارات السابقة بالنسبة للدول النامية .

وفى دول متقدمة كإنجلترا حيث مثل القطاع العام فيها ١٠٪ من الناتج القومى ١٥٪ من الاستثمار الإجمالى ، قدر أن العائد الكلى على رأس المال منذ بدايه السبعينات كان صفراً . كما أن تكلفة العمالة ازدادت فى المتوسط بنسبة ٣٨٪ فى قطاع الغاز و ٢١٪ فى صناعة الفحم دون زيادة تذكر فى مستوى الانتاجية التشغيلية (٣) .

ورغم الجدل أن شركات القطاع العام جاءت لتحقيق اهداف اجتماعية هامة مثل المساواة ، تكافؤ الفرص والعدالة التوزيعية ، إلا أن البعض يقدر

(١) سعيد النجار، مرجع سابق : ٣٧ .

(٢) جون فيلبس وسونيتا كوكيرو ، " التخصيمية والمؤسسات العامة " فى سعيد النجار ، " محرر " التخصيمية والتصحيحات " . مرجع سابق : ٨٤ .

(٣) تقرير وزاره الخزانة البريطانية :

- Her Majesty's Treasury " guide to the U.K:privatization programme " London, june 1992 : 3 The Economist, Novembre 8, 1986 : 83; 21 Decembre , 1985 : 83 .

أنها لم تنجح تماماً في ذلك . إذ أن اتباع هذه الشركات لاسلوب الانتاج المكثف لرأس المال ، أدى الى تقليص فرص العمل من ناحيه . ومن ناحية أخرى ، يتسم التعيين في هذا القطاع بعدم التكافؤ إذ يعمل فيه ذو النفوذ والحظوة ، ومن ناحية ثالثة الوضع الاجتماعي والعيش لهؤلاء من رواتب ومزايا يفوق نظرائهم في القطاع الحكومي وهذا إخلال بمبدأ المساواة . وأخيراً ، كشفت دراسات عديدة أن الدعم الذي يمنح للانتاج وبعض السلع الاستهلاكية لا يصل الى مستحقيه ، بل يستفيد منه الاحسن حالاً من خلال مكانتهم وعلاقاتهم الاجتماعية ، وانظر ، مثلاً لدعم الغاز ، الكهرباء ، السلع الغذائية بكافة أشكالها الخ (١) .

تفسير القصور في اداء القطاع العام :

ويرجع اغلبية الكتاب الاقتصاديين وغيرهم القصور في أداء القطاع العام الى أسباب لصيقة بطبيعة الملكية فيه وكذلك الى الهدف من انشائه وتنظيمه الإداري والفني والتنظيمي ونحو ذلك من الامور التي أدت الى اصابته بالعجز عن تحقيق الأهداف المنوطة به (٢) . إذ أن وضع تركيبة هذا القطاع أدت الى :

(1) Cook & Kirkpatrick " privatization in less developed countries " . Harvester wheatsheaf , London, 1988:18 .

(2) M.Ayub & S.Hegstad " Deferminants of public enterprises performance " Finance and Development Decembre, 1987: 26 .

في هذا الصدد يقول تقرير وزارة الخزانة البريطانية الصادر ١٩٩٢ ، والسابق

الإشارة اليه :

" The nature of state ownership itself was to blame, because state ownership inescapably produces poor performance " . p. 51 .

- التدخل من قبل الجهات الحكومية وكبار منسوبيها في عمل تحقيقا لأغراض سياسية ، اجتماعية ، اقتصادية وأحيانا لخدمة فئة معينة ... الخ . كما ينظر بصفه عامه الى وحدات القطاع العام الاقتصادي كدوائر حكوميه يسرى عليها ما يسرى على تلك الدوائر من نظم خاصة فيما يتعلق بالهرم الوظيفي وإتخاذ القرارات والتوغل في التفضيلات الممله ^(١) ، وتعاني الشركات العامه من وجود جهاز بيروقراطي متضخم يقوم بالاشراف والتنفيذ والرقابه والمتابعه . هذا الوضع أدى بدوره الى التدخل والتضارب في الاختصاصات . كما استلزم هذا الوضع إصدار سيل من التشريعات واللوائح والقرارات الاداريه ، لدرجة أنه يصعب على المختصين ملاحقتها . والاداره في ظل وضع كهذا تصبح مسلوبه الارادة والحرية في اتخاذ القرارات على ضوء المستجدات التي تواجهها ، مماينعكس ولاشك على نوعية الأداء .

- ولقد تأثرت قيم العمل ومفاهيمه سلبا بالوضع السابق ، حيث تتعدد ولاءات العاملين في شركات هذا القطاع . فيتملكهم شعور بالخضوع للإدارة والسلطه الأعلى دائما ووجوب كسب رضائها والتفاهم معها من ناحيه . كما أن فتوح المجال للتدخلات الخارجيه عن الشركه ، وخاصة فيما يتعلق بقضايا هامه للعاملين والمديرين ، مثل العلاوات ، الترقيات ، التطلع الى منصب أعلى ... الخ ، يؤدي الى خلق ولاء لتلك المؤثرات الفاعله والتي تقع خارج دائره الشركه . هذا التعدد في الولاءات حسب موقع منسوبي هذه الشركات يزيح الولاء للشركه وللعمل والمفاهيم التجاريه الى المرتبه الأخيره . فالحبل السرى لربطهم بالعمل وترقياتهم هو الولاء للإدارة و / أو الولاء الخارجى . وهنا لاشك تتدهور (١) آلان والترز ، " التحرير الاقتصادى والتخصيمية " نظره عامة : سعيد النجار (محرر) ندوة التخصيمية ، مرجع سابق : ٦٢ .

قيم العمل وتفقد الشركة وحدتها وشخصيتها ويضعف كذلك التنسيق والترابط بين أقسامها ، مما يؤثر في قدرتها على تحقيق أهدافها وخدمة المنتفعين بها (١) .

- كما أن التدخلات في الإدارة ، وتعدد جهات الاشراف والمتابعة والرقابة ، يؤدي - فضلاً عما سبق - الى اصابة القرار الاداري بالعقم ويؤثر المبادرات الفردية ويكسبها البطء والتعقيد ويفقدها الاحساس بعنصر الزمن واحترام الوقت من حيث :

أ- عدم الملاءمة . فإحلال روح البيروقراطية واستلزام مرور القرار بدرجات عديدة في الهرم الاداري ، قد يجعله يصدر بعد تغير ظروف السوق أو العمل التي إستدعت إداره في البدايه . ولقد عانت الكثير من شركات القطاع العام من كثيرًا فيما يتعلق بالتمويل ، التجديد ، التسويق ، نوعية الانتاج ونسب مزج عناصره الخ . لذا يقول آلان والترز أن ملكية الدولة هي بمثابة قيد على العاملين بالمؤسسات ولا تسمح لهم بتطوير قدراتهم (٢) .

ب- فقدان التوقيت المناسب للقرار : يرى Galbraith أن التوقيتات Timing element - يعد حيويًا بالنسبة للشركات . وهذه الأهمية تعود - أساسا - الى طبيعته التشابك والاعتماد المتبادل بين مراحل العمل المختلفه داخل الشركة ، وكذلك بين الشركات بعضها البعض . خاصة في الشركات

(1) J.K.Galbraith " Economic Development" Yohan publications INC. Tokyo, 8th edition , 1983 : 93 - 94 .

(2) Par Lind " Some Notes on Egyptian Industry Related Problems - An external Perspective ". L'Egypte contemporaine . Jan - Avril, Lxxixeme Année, No.411-412 . Le Caire, pp.153-162 . وللمزيد أنظر آلان والترز ، مرجع ، سابق : ٦٢ - ٦٣ .

الحديثة . لذا فإن تأخر قرار إداري عن وقته المناسب قد يؤدي إلى سلسلة متراكمة من التأخير في المراحل الأخرى ذات الصلة ، ويعوق الشركة عن أداء التزاماتها تجاه غيرها من الشركات الأخرى ، وهكذا الأمر الذي يصيب أداء المجموع بنقص الكفاءة . ويعلق Galbraith على هذا الوضع قائلاً :

" ان القرار السيء الذي يتخذ في التوقيت المناسب ، ربما لا يكون مكلفاً أو مسبباً لمشاكل مثل القرار الجيد الذي يتخذ متأخراً أو في توقيت غير مناسب . إذ قد يصبح مستحيلاً تعويض الوقت الذي تأخر عنه القرار الجيد المنتظر " (١) .

- تعدد طبيعة الأهداف السياسية والاقتصادية والاجتماعية التي أنشئ القطاع العام من أجلها ، أدى إلى تداخلها وتعارضها نظراً لاختلاف أسس العمل والتقدير في كل منها . ولقد أدى ذلك إلى عدم وضوح الرؤية أمام العاملين في تلك الشركات مما جعل بعضهم يضل الطريق ، كما أن البعض الآخر حاول التهرب من المحاسبة - في ظل انعدام الشفافية - بخصوص التحديد الدقيق للمسئولية . (٢) - ويتهم القطاع العام بالترهل والضعف في الرقابة والمحاسبة على الأداء . فمن المعروف أن السلطة الرقابية هي من الموظفين البيروقراط بحكم وظائفهم في السلم الإداري . لذا فإن درجة حساسية هؤلاء بنوعية الأداء ونتيجته تكون ضعيفة . كيف لا وهم يحملون على أجورهم ومكافآتهم مقابل العمل وحضور

(١) Galbraith , op.cit : 90 .

(٢) D.Weiss " Managing a Public sector in a mixed economy within the framework of increasing international cooperation and competition " . L'Egypte contemporaine , Lxx Viieme Annee, No. Juillet 1986 , Glbraith, op.cit : 96 .

الجلسات بغض النظر عن نوعية الأداء ، ومحصلته ، وكيف لا وهم يحملون نتيجة أعمالهم ورقابتهم غيرهم من دافعي الضرائب والخزينة العامة للدولة بشكسل مباشر أو للمستهلكين - الذين هم أيضاً دافعي الضرائب - بشكل غير مباشر عن طريق شراء السلع والخدمات التي تنتجها هذه الشركات (١) .

- يضاف الى ما سبق ، ما يتردد من أن هذا القطاع بتركيبته والتدخلات فيه يفسح المجال الى نشر الفساد . إذ تستخدم شركات هذا القطاع كمنفذ لتوزيع الامتيازات والمنافع داخل الدوائر ذات السطوة والسلطة والأقارب . كما يزعم أن جرائم الرشوة المحسوبية الاسراف والانفاق غير المرشد تنفشي في القطاع العام أكثر بالنظر الى القطاع الخاص (٢) .

- ومن المثير للسخرية كذلك أن بعض السياسات التي إتخذتها الدوله لدعم القطاع العام ، أسهمت في اضعاف أدائه . من بين تلك السياسات : توفير الحماية له من المنافسة الداخليه ، الافراط في حمايته من المنافسة الخارجيّه ، مما حرّمه من الاحتكاك وكذلك وأد الدافع الذاتي للتطوير والتغيير للوقوف أمام هذه المنافسة . كما أن سياسة الحماية لم يتم ربطها بتحقيق أهداف معينة في الداخل والخارج ، مثل الوصول الى حجم معين من الانتاج من نوعية معينة ، الوصول الى درجة معينة من الجوده أو من تحقيق الاكتفاء الذاتي الخ .

. 98 , op.cit , Galbraith (1)

(٢) فيصل باشير ، " الأزمة وسياسات التمحيص في البلدان العربية " . المجلة الدولية للعلوم الاجتماعية ، اليونسكو ، القاهرة ، مايو ١٩٨٩ : ١١٠ ، البنك الدولي ، " تقرير عن التنمية في العالم ١٩٩١ - تحديات التنمية " البنك الدولي ، واشنطن . ١٩٩٢ - الفصل السابع - اعادة التفكير في دور الدولة .

- ويضيف البعض أن الكثير من الدول النامية منحت شركات القطاع العام حصانة ضد الإفلاس أو التوقف عن العمل . بدعوى مراعاة الأغراض الاقتصادية والاجتماعية التي تسعى الى انجازها . وهذا لاشك لم يخلق الحافز لمثل تلك الشركات على تحسين الأداء والربحية . إذ أن بقاءها واستمرارها ليس مرهوناً بهذا الاداء وإنما بالحبل السرى الذى يربطها بالموازنة العامة أو الاقتراض الخارجى . ولقد ثبت أن نسبة كبيرة من ديون دول أمريكا الجنوبية تعود الى الشركات المملوكة للدولة (١) .

- هذا بالإضافة الى بعض السياسات الأخرى المتعلقة بالتوظيف والفصل، hiring & Firing حيث تم تحصين العمال ضد الفصل وكذلك ضد خفض الأجور ... الخ .

- وبصفة عامة يمكن القول بأن القطاع العام عمل فى معظم الدول بعيداً عن جو ومناخ قواعد العمل الاقتصادى السليم .

أيما كانت ظروف وأسباب تدنى الأداء الاقتصادى للقطاع العام ، فإنه قد اسهم فى إصابة اقتصاداته خاصة النامية منها ، بنقص الاستثمارات ، قصور وضعف القوى الانتاجية ، مما أثر بالسلب على خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية وشم وصولها الى أشبه ما تكون بالانيميا الحادة أو تصلب الشرايين .

(٢) Sclerosis if The economy arteries

(١) جون وول ، " كفاءة الاستثمارات العامة - دروس مستفادة من تجربة البنك الدولى . سعيد النجار (محرر) " ندوة سياسات الاستثمار فى البلاد العربية" المندوق العربى للانماء الاقتصادى والاجتماعى . الكويت : ١٩٨٩ : ٩٤-٩٧ ، وانظر كذلك دراسة الكاتب : السيد أحمد عبد الخالق ، البنوك التجارية الدولية وأزمة المديونية العالمية ، الجلاء الجديد ، المنصوره : ١٩٨٩ .

(2) V . W.,Bhatt. " Structural Adaptation and public Enterprise performance " in : Beyond Adjystement ==

هذا الوضع السيء ، أدى الى تغيير عقيدة الشعوب والأفراد حتى الحكومات تجاه دور الدولة ، ليحل محله اعتقاد آخر ، مقادة أن الدولة الكبيرة ليست بالضرورة هي الدولة الأكفأ أو أن تدخلها هو الوسيلة المثلى لزيادة الانتاج ورفع الكفاءة وتحقيق أهداف اجتماعية معينة . بل على العكس أدى ذلك الى دولة مترهلة بالمفهوم الاقتصادي ، التنظيمي ، الإداري . وهذا كله يدفع مرة أخرى الى التحول من الدولة الأبوية paternalistic government الى حكومة تعمل نسي اتجاه السوق بقوة وفاعلية دون تراخي أو اهمال .^(١)

وتعبيراً عن روح التشاؤم والاحباط التي حلت في السبعينات والثمانينات محل روح التفاؤل والامل التي سادت في الخمسينات والستينات حول دور الدولة يقول " peter F. Drucke " لم نعد نتوقع نتائج من الحكومة ، فلقد تحول العشق بين الشعوب والحكومات الى علاقة مملة ، لانعرف كيف نتخلص منها^(٢) .

== The Asian Experience " . (ed) . The I M F . February , 1988 : 181 .

(1) Pedro Aspe & J.A .Gurria " The state and Economic Development : A Mexican perspective " . The World Bank proceedings of the Annual conference on development Economies " . 1992 : 12 .

(٢) جيمس جوارتنى وريتشارد استروب " الاقتصاد الجزئي - الاختيار الخاص والعام " ترجمة محمد عبد الصبور على وآخرين ، دار المريخ ، الرياض السعودية ، ١٩٨٧ : ٦٣٥ ، وأنظر كذلك من ٦١٧ - ٦٤٩ .

وفى ذات الاتجاه يزعم كلا من " بيلا بالاسا " (١٩٨٦) ، " وقرنون " (١٩٨٨) أن انتشار القطاع العام على نطاق واسع فى دول أمريكا الجنوبية هو سبب أزمتها الاقتصادية الاجتماعية . ومن ثم يجادل " فيرون " أن التحول من العام الى الخاص اليوم مدفوع بروح عملية كرد فعل لفشل القطاع العام على مدى ثلاثة عقود متتالية (١) .

٥. التحول الى القطاع الخاص . لم ؟

لكن التساؤل ، لم المطالبه بالتحول الى القطاع الخاص كبديل للقطاع العام ؟ وهل يمثل الحل الأمثل ؟ وهل ذلك يمثل مطلباً فى حد ذاته ؟ الواقع أنه لا يوجد حل وحيد ولا كذلك حل أمثل فريد لمشاكل القطاع العام . إذ توجد بدائل مختلفة يمكن للدول المختلفة أن تلجأ اليها . ومع هذا يظل التحول صوب القطاع الخاص يمثل اكثر البدائل المطروحة أهميته ، خاصة بالنظر الى الكفاءة الاقتصادية .

ويمكن أن نطلق على العوامل التى ترجح أهمية القطاع الخاص بعوامل الجذب pulling factors ، وذلك بالمقابل لعوامل الدفع pushing factors على جانب القطاع العام . حيث يزعم البعض أن التحول الاقتصادى وما ينطوى عليه من اضطلاع القطاع الخاص باشباع الحاجات العامة والخاصة على السواء يؤدى الى غرس قيم واخلاقيات السوق market disciplines وخضوع

(١) Ha - Joon chang & Ajit Singh " Public Enterprises in Developing countries and Economic Efficiency " A Discussion paper No.48 , UNCTAD , 1992 .

وأنظر فى ذلك ، جون نييليس وس كوكيرو ، مرجع سابق : ١٩٨٨ : ١٩٨٦ ، سعيد النجار ، مرجع سابق ١٩٩١ : ٧ .

قرارات العناصر الاقتصادية الانتاجية والاستهلاكية للرشادة الاقتصادية يسؤدى الى حفز الهمم وتنشيطها . حيث أن السوق لايرخم متراخي أو متكاسل . كما أنسه فى ظل أعمال مبادىء المنافسة الحقيقية يكون البقاء للأصلح والأقوى . لذا يصبح القطاع الخاص قادراً على أداء دوره - المشار اليه - على نحو اكفاً من حيث خفض النفقه ، ارتفاع معدلات الانتاجيه وزيادة مستويات الفعاليه (١) .

ففى ظل المنافسة وقوى السوق تسعى العناصر الاقتصادية الخاصة الى كسب ميزه بالنسبه لبعضهم البعض . والتميز قد يكون من خلال إبتكار أسلوب إنتاج جديد ، منتج جديد ، تطور الانتاج القائم . كما يكون التميز فى مرحلة التوزيع وخدمات ما بعد البيع أو حتى فى مرحلة التمويل الخ . ولكسب ميزه تنافسيه (٢) Competitive edge . يلزم المزيد من البحث والتنمية والتطوير . والواقع أن هذا المناخ يعد أحد القوى التى دفعت الى تطور النظم الرأسماليه .

والتحول الاقتصادى بالمفهوم السابق قد يؤدى الى تحقيق رفاهية المستهلك من خلال رفع مستوى الكفاءه بما يؤدى الى اشباع حاجاته . كما يؤدى الى تحسين نوعية السلعة وخص ثمنها وتقديم خدمة أفضل ، هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى يصبح مبدأ حرية المستهلك Consumer - Freedom وسياداته (٣) Consumer Sovereignty حقيقة ماثله . حيث تتعدد نوعية السلع

(١) ممطفى رشدى ، " الاقتصاد العام للرفاهين " . دار المعرفة الجامعية ، الاسكندريه . بدون ، ٢٧٤ - ٢٧٥ .

(2) Commander & Killick " Privatization in developing countries - A survey of the Issues " in : Cook & Kirkpatrick , 1988: 102 , Brett " States, Markets and Private power: problems & possibilities " in: Cook & Kirkpatrick, op.cit, : 51 .

(3) J. Williams , op.cit, 1988 : 26 .

ودرجة جودتها ويصبح في مكنة المستهلك الاختيار فيما بينها بحرية كاملة،
أخذاً في الاعتبار أثمانها وما يمتلكه من دخل مخصص للانفاق عليها . كما أن
قراراتهم تعمل على توجيه قرارات المنتجين .

وتحت تأثير قوى السوق يقوم المنتجون بإنتاج السلع المطلوبة بأفضل
الطرق وفي الوقت الصحيح . هذا على عكس الحال في ظل القطاع العام حيث يسود
غالبا الاحتكار ، إذ تقل حرية المستهلك ، كما تنعدم قاعدة سيادة المستهلك،
اذ يتم اتخاذ قرارات الاستثمار بناء على ارادة البيروقراطية المتحكمه فى
هذه العملية .

وفي ظل القطاع الخاص والمنافسة ورغبة في كسب السوق الذى يمثل القانون
الحديدى لبقاء ونمو واستمرارية الشركات ، يلجأ المديرون الذين يتمتعون
بحرية نسبية أكبر - مقارنة بالحريه المقيدة فى ظل القطاع العام - الى المراجعة
المستمرة والدؤوبه لسياسة منشآتهم الانتاجيه والتسويقيه على ضوء ما تشهده
السوق من تطور وتحول . لذا نجدهم يقررون توسيع بعض خطوط الانتاج فى حين
قد يقرروا غلق البعض الآخر الذى لم يعد محل طلب outdated . هذا فى
الوقت الذى لا تكف فيه محاولاتهم عن البحث عن أسواق جديدة وفنون تسويقيه
(١)
مبتكره .

(1) C.Frischtak " Competition as a Tool of LDCS Industrial
policy ". Finance and Development , I, Septembre 1989:
27 ; S.K.Jones " The Road to privatization " F. & D ,
march 1991 : 40; J.Craig " Privatisation in Malaysia :
present Trends and Future Prospects " in : Cook &
Kirkpatrick , op.cit, 1988: 250 ; The Economist 21,
Decembre , 1985; Bhatt , op.cit, 187 .

إلا أنه يجب ألا نغفل الدور التأثيري الذي تمارسه الشركات على قرارات المستهلكين من خلال حملات الدعاية والاعلان لحثهم ولاقناعهم لشراء سلعة ما وأنها أفضل من غيرها . كذلك لا تعبر قرارات المستهلكين ومن ثم المنتجين سوى عن رغبة قلة من المجتمع هذه القلة التي تمتلك القوة الشرائية، وتكون ما يعرف بالطلب الفعال effective demand .

كما أنه من المتوقع - بناءً على ما سبق - ونظراً لأن القطاع الخاص يطبق قواعد الحساب الاقتصادي الخاص ، أن يوازن بدقه بين التكلفة / العائد ، وهو في ذلك إنما يحاول تعظيم الربح المحاسبي وكذلك الاقتصادى فى آن واحد من خلال خفض النفقة وزيادة العائد ، لذا نجد أنه عند اتخاذ القرارات بشراء التكنولوجيا اللازمة للإنتاج أو التسويق يتم اتباع الاجراءات السليمة من قبل الادارة ، فى ظل الرقابة النشطة من جانب الجمعية العمومية وممثليها . وفى ظل الخضوع لقواعد السوق الماليه التى تفرض ما يعرف بالقيود المالي المعب وليس القيد السهل فى ظل القطاع العام طبقاً لـ ليانوس كورناى .

على هذا يتم التسوق على نطاق كبير والبحث عن أنسب الأنواع وأكثرها ملاءمة من حيث السعر (١) .

وفى ظل هذه المبادئ ، يندر أن يلجأ القطاع الخاص الى شراء تكنولوجيا فى صورة آلات أو معدات ويتركها دون استخدام فى مخازنه سنوات حتى تتقادم فنياً وزمناً ، كما يحدث كثيراً فى القطاع العام . وهذا يعنى ارتفاع مستوى

(١) منصور وهيمنج ، " هل التمويل الى القطاع الخاص هو الاجابه ؟ " التمويل والتنمية سبتمبر ١٩٨٨ : ٣١ ، آلان والترز " التحرر الاقتصادي والتخصيمية نظره عامة فى سعيد النجار " ندوة التخصيمية " - مرجع سابق ٤٩ - ٥٠ .

الكفاءة الاقتصادية التشغيلية وخفض نسبة الهدر في الموارد . الأمر الذي ينعكس على مستوى الانتاجيه وحجم التكلفة نحو الأفضل . ولقد عول كثيراً على أهميه التحول من العام الى الخاص بالنسبة لعنصر الإدارة . إذ في القطاع الخاص يختلف الهيكل الإداري ، نظام الحوافز ، كيفية إتخاذ القرار ، درجة الحرية التي يتمتع بها المدبرون في اعمالهم اليومية ، قواعد المحاسبه ومفاهيم الرقابة والمتابعة الخ ، عما هو موجود في القطاع العام . ويمكن القول بصفة عامة أن هناك تركزاً في الولاء وتمحوره حول أهداف الشركة ذاتها . وفي نفس الوقت تعمل الادارة باستقلاليه أكبر في القطاع الخاص عنها في القطاع العام .

ويرى Galbraith أن الشخصيه المعنوية للشركة تحقق ذاتها في ظل مناخ الحرية وما تتمتع به من استقلال في سبيل متابعتها تحقيق أهدافها . ويجادل أنه كلما ازدادت درجة استقلاليه الشركة وحرية الادارة ، كلما ازدادت كفاءتها إلا أن الحرية لاتعني تخلص الشركة والادارة من المحاسبة والرقابه . إذ أن جوهر الحرية هو تقبل المسؤولية والمحاسبة والرقابة : The essence of liberty is to accept responsibility & accountability أن الرقابة والمحاسبه القويه تكون حول مدى تحقيق الشركة لأهدافها و العبره بالنتيجة (١) . فالاستقلالية تعني تخلص الادارة من عيوب التدخل على النحو الذي ذكرناه فيما يتعلق بأداء القطاع العام .

كما أن التحول يهيئ الفرصه لإيجاد نظام حوافز مرن وفعال ، بالنظر لاداء الشركة وضبط أعمالها على طريق تحقيق النتيجة المرجوة . وهذا يتحقق كما يقول N.Stern ، من خلال تطبيق منظومة متكاملة للحوافز تركز على مقدار

(1) Galbraith , op.cit , 1983 : 91 , 98 .

ونوعية العطاء من العاملين في الشركات ، وليس على اعتبارات خارجيه عن موضوع العمل ، كما يجرى في القطاع العام . وفي هذا الخصوص ، لن ييسد المديرين الجهد والوقت والمال لأن يكونوا أكثر كفاءة ، الا اذا حفزوا على ذلك . والتحفيز harnessing وشحذ الهمم لا يكون إلا بمكافأة المحسن ومعاقبة السيء أي مبدأ الثواب والعقاب Stick & Carrot policy .

وتعد إمكانية تعرض مديري الشركات ومنسوبيها لفقدان وظائفهم في حالة تدهور الاداء وانخفاض مستوى الكفاءة الاقتصادية من بين أهم مسوور المحفزات لهم على حسن الاداء ورفع مستوى الكفاءة (١) . إذ في ظل المنافسة وقوى السوق بالتحول الى الخاص يسود جو ومناخ تسيطر عليه روح العمل والجديه business - like milieu وتركز الولاء بدلاً من ازدواجيته أو تشتته . وفي ظل هذه البيئة يدرك المديرون والعاملون أن ما يربطهم بشركاتهم ويحفظ لهم أعمالهم ويحقق لهم ترقياتهم هو العمل أولاً وأخيراً للشركة .

ويؤدي التحول من العام الى الخاص ، اذا ما أخذ شكل تحويل في الملكية الى تغيير في طبيعه الرقابه والمتابعه ومدى جديتها . إذ أن ذلك ينقل الرقابة

(١) للمزيد أنظر :

- N. Stern in : " Proceedings of the World Bank anual conference on development economics 1990, supplement to the World Bank economic Report & The World Bank observer 1990 S.K. Jones , op.cit : 40 .

وفي هذا يقول :

- Kay & Thompson " The View That privatization contributes to economic efficiency is derived from the belief That private sector managers are subject to incentives and disciplines different from and more demanding than those which apply to their public sector counterparts " in : Commander & Killick , op. cit , 105 .

من قبل موظفين بيروقراطيين متشعبي الولاء والانتماء ، ولا يتأثرون بنتيجة أداء الشركة الى الملاك الحقيقيين لها ، الذين يتأثرون بشكل مباشر بنتيجة عملها . هنا تصبح الرقابة فعالة حيث ان هؤلاء ينعكس عليهم الاداء خاصة في دخولهم وربما حياتهم العملية والاقتصادية بوجه عام ايجابا وسلبا . والاحتجاج هنا ، بأن الرقابة هنا أشبه بالقطاع العام ، نظرا لكبر حجم الشركات الحديثه وانفصال الملكيه عن الادارة وانتشار ظاهرة ما يعرف بالملكيه الغائبه لا يمكن التسليم به على إطلاقه . إذ أنه بصفه عامه : أولا يميل كبار المساهمين لان يكونوا أعضاء في مجلس ادارة الشركة ، ان لم يكن على رأسها ، ثانيا : دافع المصلحة الشخصية يدفع المساهمين لممارسة رقابة فعالة وجديه . وثالثا : بالنسبة للدول النامية نعتقد أن الشركات لم تصل فيها الملكيه الغائبه لدرجة الظاهره ، وإنما تظل عقول وقلوب المساهمين متعلقه بمصالحهم الشخصيه في الشركات التي يساهمون فيها . رابعا : نظرا لأنه مع ازدهار القطاع الخاص ، تصبح الفرصه مهيأه لازدهار سوق الأوراق الماليه ، ومن ثم ينعكس سوء أو حسن الاداء في الشركه على أسعار أسهمها فيها . وهو ما يؤدي الى توسيع نطاق الرقابه على أدائها وليس فقط من قبل المساهمين فيها .

ومع التحول يصبح ممكناً طبقاً لـ Cook & Kirkpatrick التخلص من التدخلات السياسيه والبيروقراطيه التي تفرض على الادارة . كما يمكن فك الارتباط بين الاهداف المتعدده التي تفرض على شركات القطاع العام . ويتحقق ذلك يتم تركيز الانتباه وتوجيه الجهود الى الاعتبارات الاقتصادية والتجارية في الادارة والانتاج والتسويق وجعلها تحتل المرتبة الأولى بالنسبة للشركات ،

مما يؤدي الى رفع كفاءتها (١) .

وبإيجاز تعد الخصوصية عملية تستهدف إفساح المجال أمام قوى السوق والمنافسة وجهاز الأثمان وذلك من خلال الملكية الخاصة ، لكي تعمل بمثابة آليات في توجيه عناصر الانتاج وعملية الانتاج والتوزيع بهدف الى رفع مستوى الكفاءة الاقتصادية على المستويان الجزئي والكلّي (٢) .

٦- بعض نتائج التحول من الملكية العامة الى الخاصة :

ويدعم التخصصية ، خاصة في الدول النامية ، الدوافع السابقة بالاستعانة ببعض النتائج الايجابية للتخصصية في مجالات مختلفه من الدول التي سبقست في تطبيقها .

فبالنسبة لأن التحول يمنح شعوراً بنشوة الحرية euphoric sense of freedom مع أخذ جميع الاعتبارات السابقة في الحسبان - فإنه يؤثر على مستوى الكفاءة بالايجاب . إذ على سبيل المثال :

- شركة الشحن البريطانية ، تم بيعها للعاملين والادارة فيها أساساً في عام ١٩٨٢ ومنذ ذلك التاريخ حققت ارباحاً مضاعفه وأصبح لأسهمها قيمه في سوق الأوراق الماليه تبلغ حوالى ١٢ ضعف قيمتها السابقه .

- شركة الطيران البريطانيه ، كانت تحقق خسائر كلييه بلغت ٥٤٤,٨ مليون جنيه استرليني وقت أن عرضت للبيع في العام المنتهى ١٩٨٢/٣/٣١ . إلا أنها بعد

(1) Cook & Kirkpatrick " Privatisation in LDCs " Harvester wheatsheaf , London , 1988: 19. see also Commander & Killick , op. cit . 105 . 109 .

(٢) ممطفى رشدى ، مرجع سابق : ٢٨٠ .

ذلك حققت تحولاً جذرياً في أداؤها ، إذ ارتفع معدل الانتاجيه فيها بمعدل ٢٠٪ وأصبحت تحقق أرباحاً كثيرة وتم تخفيض القوة العاملة من ٥٨ ألف عام ١٩٧٩ الى ٣٥ الفا ، وأصبح العمال الآن يستفيدون بالعائدات الناجمة عن المشاركة في الأرباح بالإضافة الى كونهم عاملين فيها (١) .

- وتكشف الدراسة المقارنة بين شركات تعمل في نفس الظروف ، أن الخاص أكفأ من العام فيما يتعلق بخفض نفقات التشغيل (٢) .

- تتعدد الأمثلة على ذلك بشكل كبير في شركات الخدمات الاقتصادية مثل الكهرباء والغاز والتليفونات (٣) . إذ بالنسبة لشركة B . T هبط الفشل في الاتصال من ١ في كل ٢٥ حالة الى ١ في كل ٢٠٠ حالة . كما اختفت تقريباً قائمة الانتظار للتركيب ، وانتشر عدد التليفونات العاملة المألحة للاستخدام وهبطت اسعارها للمستهلكين بنسبة ٢٧٪ وبالنسبة لشركة الغاز هبطت الأسعار للمستهلك ب ٢٩٪ خلال الخمس سنوات الأخيرة . وتعدد فرص الاختيار أمام مستهلكي الكهرباء حيث ترتب على تحولها الى القطاع الخاص تفكيك احتكارها (٤) .

(١) Her Majesty's Treasury , op.cit . 5 . 54 The Economist, December 21, 1985 , pp. 69 - 344 .

آلان والترز ، مرجع سابق : ٤٨ .

(٢) آلان والترز ، مرجع سابق : ٤٧ - ٤٨ .

(٣) للمتابعة وللمزيد أنظر المرجع السابق ، تقرير وزارة الخزانة المشار اليه سابقا : ٥٤ ، والأمثلة الحديثه والمعدل من اعداد مختلفه من مجلة The Economist المشار اليها .

(٤) Her Majesty's Treasury , op.cit : 5 .

أما في مجال الانتاج ، فيرى البعض أن شركة الصليب البريطانيه كانت سبباً رئيسياً لتعثر الاداء في الاقتصاد البريطاني ، بسبب ضخامة الخسائر التي كانت تحققها والاعباء التي كانت تحملها للميزانيه العامه . إذ لم تحقق الأهداف التشغيليه لها في ظل خضوعها للسيطره الحكوميه . لكن على العكس تحسن أدائها وأرتفع مستوى الكفاءه الانتاجيه بمقدار خمسة أضعاف بعد تخصيصها وخلال الفترة ١٩٨١/٨٠ - ١٩٨٧/٨٦ . وتحولت الخسائر الى أرباح ، ونفس التطور يمدق على شركة السيارات البريطانيه الشهيره جاجوار .^(١)

وعلى نحو عام نذكر بالنسبه لانجلترا :

عن تقرير لوزاره الخزانة البريطانيه حول برنامج التخميمه فيها في يونيو سنة ١٩٩٢ ويخلص في أن المشروعات العامه في انجلترا كانت تحقق خسائر وتحصل على قروض حوالى ٣ بليون جنيه استرليني سنوياً . ثم منذ التخصيص وحتى عام ١٩٩٠/٨٩ عاد الى الخزينه العامه وفر بلغ ٢ بليون جنيه استرليني . هذا عدا العائد المباشر لعملية البيع والتي تجاوز الـ ٢٨ بليون جنيه استرليني^(٢) .

وبالنسبة لمصر كشفت مقارنه بين أداء بعض شركات القطاع العام والشركات الخاصه الخاضعه لقانون الاستثمار الاجنبى تبين أن الأخيره تحقق أرباحاً تبلغ ستة أضعاف مثيلتها في القطاع العام ، نتيجة التميز في الاداء الاقتصادى والمالى^(٣) .

(١) آلان والترز ، المرجع السابق : ٤٧ .

(٢) Her Majesty's , op.cit , 1992 : 49 .

(٣) ابراهيم حلمى عبدالرحمن وسلطان أبو على ، مرجع سابق ، ١٩٨٨ : ٢٦٩-٢٧٤ .

وفى النهاية يجب أن نلاحظ أن هذه الأمثلة تعبر عن مجرد مؤشر عام يوجد فى العديد من دول العالم التى تجمع بين القطاعين العام والخاص وليس مقارنة دقيقة نظراً لمعوية وجود شركات تعمل فى نفس المجال بذات الحجم والظروف وهو أمر مطلوب فى المقارنات السليمة to compare like with like وقد يكون مفيداً فى هذا الصدد ذكر قول صاملسون بأنه إذا استمر نظام ما فى الاداء الجيد لفترة زمنية فإن ذلك قد يؤدي الى اكسابه القبول العام ومن ثم قد تتغير اتجاهات المؤسسات الاجتماعية والسياسية وحتى معتقدات الناس وأفكارهم صوب الاقتناع بذلك النوع من التنظيم الاقتصادى ، مما يكسبه دعماً (١) وتأيداً .

ثانياً : الدوافع المالية :

تعد الدوافع المالية بجوانبها المتشعبة من أهم الدوافع فى اتخاذ القرار بالتحويل من القطاع العام الى القطاع الخاص واتباع سياسته الحرية الاقتصادية اذ توجد العديد من القنوات Channels التى تربط بين شركات القطاع العام والميزانية العامة للدولة ، يتم من خلالها التأثير المتبادل ايجاباً وسلباً ، بما ينعكس بقوة على القدرات المالية للاقتصاد ككل . كما يجب أن نشير هنا الى العلاقة العضوية بين الاداء الاقتصادى لشركات القطاع العام والاداء المالى اذ أن الأولى تنعكس على محصلة الاخيرة ، كما تتأثر بها ولاشك ، كما ظهر من خلال الجزء السابق .

(1) P.Samuelson " Economics " Tenth Edition , Mac Graw - hill
Kogakusha Ltd , London, 1976: 149 - 157 .

وتتفاوت الأهمية النسبية التي تمثلها هذه الدوافع في مسألة التحول من دولة لأخرى حسب مستوى تطورها وتقدمها وظروفها الاقتصادية حيث أنه من المعتقد أنها تكون أكثر أهمية وأشد وضوحاً في تجربة الدول النامية عنها في الدول المتقدمة . لكن أياً كان الأمر ، يمكن القول أن الدول قد ترمى - في هذا الخصوص - إلى تحقيق بعض الأغراض المالية من خلال عملية التحول هذه و / أو التخلص من بعض الأعباء والمشاكل المالية .

أ- فقد تتمثل الدوافع المالية للدولة في الرغبة في الحصول على عائدات نتيجة بيع بعض الشركات العامة المملوكة لها ، لكي تستخدمها لتمويل بعض أوجه الانفاق العام الأخرى ، بسبب وجود عجز دائم في الميزانية العامة أو صعوبة الاقتراض . كما قد يدفعها إلى ذلك ، عدم الرغبة في اللجوء إلى فرض ضرائب أو رسوم جديدة أو رفع معدلات القوائم منهما ، لاعتبارات سياسية واقتصادية واجتماعية .

وفي هذا المدد تتوقف المكاسب الناجمة عن بيع على - بالإضافة إلى اعتبارات أخرى - مدى حصة المسؤولين وتقديرهم للمسؤولية في كيفية توظيف واستخدام حصة البيع وتوجيهها الوجهه المائبة ، خاصة في حالة تنافس وتعدد الاستخدامات التي يمكن أن توجه إليها ، مثل إقامة مشروعات جديدة ، استخدامها لأغراض استهلاكية ، سداد جزء من المديونية العامة الداخلية أو الخارجية الخ (١) .

(1) The Economist , November 7 , 1987 : 17, A Mansoor ,
" The Fiscal impact of privatization " in Cook &
Kirkpatrick , op.cit , 1988 : 182 .

إلا أن القضية ليست بهذه البساطة حيث يجب التمييز بين العائدات فى
الأجل القصير والأجل الطويل . إذ فى الأجل القصير ، قد تعتبر الحصيلة عاملاً
إيجابياً يضع تحت يد الدولة موارد مالية يمكنها أن تخصصها حسب الأولويات
التي تقدرها فى مجالات أخرى . إلا أن الأمر قد يختلف بالنظر على الأجل الطويل
فعملية التحول تدعى حرمان الميزانية العامة من التحويلات التي اعتادت أن
تحصل عليها من الشركات الربحية ، والتي تفوق العائدات المحتملة من بيعها .
وهنا يحتاج الأمر الى دقة الحساب من ناحية ، وأخذ مختلف الدوافع للتحول فى
الحسبان وإجراء موازنات بين كل هذه الأمور ككل أو على نحو جزئى على مستوى
القطاع أو على مستوى الشركات ذاتها والتفرقة بين الخاسر والربح والعبرة
فى النهاية بصافي التحويلات ، فيما يتعلق بالاعتبارات المالية . كما يجب
ألا تغفل التطور فى مستوى الكفاءة فى الشركات ومعدلات نموها ومن ثم ارتفاع
حصيلة الضرائب ، كما حدث فى بعض الشركات البريطانية مثل شركة الغاز ،
والتليفونات . وكذلك ملاحظة الأعباء المالية المباشرة وغير المباشرة الأخرى
والتي تم نقلها الى الشركات الممولة بدلاً من تحميلها الموازنه العامة فى
صورة نفقات نقدية وعينية (1) .

ب - ومن بين الأهداف المالية للتحول من العام الى الخاص ، دعم سوق الأوراق
المالية (البورصة) وتنشيطها ، لما تمثله من آليه هامة لتوفير التمويل اللازم
للتنمية الاقتصادية ، إذ تساعد على جذب رؤوس الأموال الوطنية على اختلاف

(1) O'Leary " International Experience in the Politics of
privatization in : M.Walker . " privatization : Tactics
and Techniques " The Fraser institute , Vancouver, 1988
50 - 52 .

أحجامها ، وكذلك رأس المال الأجنبي للاستثمار في السوق المحلي ، من ثم يفتح في الامكان توفير مصدر تمويل من مصادر حقيقية ، هذا من ناحية . ومن ناحية ثانية ، جذب المدخرات الوطنية وتوسيع قاعدة المستثمرين يخلق اهتمام العناصر الاقتصادية الوطنية بما يدور في اقتصادهم ومن ثم يشكلون سلطه رقابية فاعلة على الشركات لكي ترفع من مستوى كفاءتها وتحسين أدائها . كما أنه من ناحية ثالثة ، التعامل في سوق الأوراق المالية ، يولد قوة ضغط أخرى لتحسين أداء الشركات الممولة . إذ أن تعريضها لهذه السوق للحصول على التمويل يخضعها لما أسماه الاقتصادى " يانوس كورناى " القيد المالى الصعب بدلا من القييد السهل فى ظل القطاع العام . كما يلزم على الشركة لكي ترفع من قيمة أسهمها أن ترفع من مستوى الأداء الاقتصادى والمالى وتشتهر بالسمعة الطيبة . وأيضاً لكي تحمل على قروض بالسندات ، فعليها الالتزام بالوفاء وهذا لا يتحقق كذلك إلا بتحقيق العاملين السابقين و هكذا .

جـ - كما قد يكون الهدف من التحول هو إعفاء الدولة من كثير من الأعباء المالية التى تثقل كاهلها : هذا إذا علمنا أن شركات القطاع العام - كما أثبتت معظم الدراسات التطبيقية - تعاني من إختناقات فى السيولة والاختلال فى الهياكل المالية لكثير فيها حيث تبلغ قروضها عدة أضعاف رأسمالها وموارها الذاتية . ناهيك عن الخسائر الضخمة فى كثير من تلك الشركات ومحاولة سد كل ذلك من الموازنة العامة أو الاقتراض الخارجى ، مما يعد هدراً واستنزافاً للموارد الاقتصادية المحدودة فى الكثير من الدول . ولقد قدر أن سوء الاداء المالى (1) للشركات العامة فى الدول النامية يفوق بكثير مثيله فى الدول المتقدمة .

(1) Bhatt , op. cit , 1988 : 179 - 181 .

وتتعدد الأدلة على سوء الأداء المالي للقطاع العام وكيف أن معدلات الدعم والاعانات وأحجامها وصلت إلى مستويات لا يمكن التسامح فيها أو التساهل بشأنها . هذا في الوقت الذي كان ينظر إليه كمضخة قادرة على توليد القوائض المالية اللازمة لرفع معدلات الادخار والاستثمار والتنمية الاقتصادية بوجه عام . ومن أهم الصور تلك الأدلة :

في مصر :

أثبتت دراسة تطبيقية أن الدولة قدمت دعماً لمدخلات شركات القطاع العام الاقتصادية في الطاقة والمواد الأولية فقط ، بمل يصل إلى ٥% من الناتج المحلي الإجمالي في عام ١٩٨٨ (١) ، كما قدر أن العجز المالي الذي تسببت فيه هذه الشركات يبلغ ٦% من العجز المالي على المستوى القومي (٢) .

في زامبيا :

وصلت نسبة مطالبات الشركات غير المالية المملوكة للدولة حوالي ٥% من الناتج المحلي الإجمالي في ١٩٦٦ - ١٩٦٩ ، ثم ١٠% في عام ١٩٧٨ - ١٩٨٠ . أي أن أداء الشركات العامة في تدهور مستمر مع ما تلقاه من دعم مسن الموازنه العامة .

في تنزانيا :

قدر أن مشروعات الدولة ، إذا استطاعت أن تخفض من نفقاتها وتزيد عائداتها بمقدار ٥% فقط ، فإن هذه النسبة كافية لتمويل كافة أوجه الانفاق العام على قطاع هام مثل قطاع الصحة .

(١) خالد شريف ، مرجع سابق ، ١٩٩٠ : (٣٦ ، ٣٧) .

(٢) خالد شريف ، مرجع سابق ، ١٩٩٠ ، ١٠ .

في تركيا :

قدر أن مشروعات الدولة إذا زادت العائدات وخفضت النفقات

ب ٥٪ ، فإن ذلك كفيل بخفض الضرائب ب ١٠٪ .

وفي ليبيريا :

قدر أنه إذا خفض الدعم ب ٥٠٪ لاستطاعت أن تضاعف جهودها

في التعليم ب ١٠٠٪ ... الخ (١) .

وتوجد دراسات أخرى جماعية أجريت في الدول النامية في تقارير البنك

الدولي وغيره تشير الى ذات الاتجاه (٢) .

وفي بعض الدول المتقدمة :

تدعى بعض المصادر أن حكومة ألمانيا الاتحادية لجأت الى تحويل بعض

شركاتها الى القطاع الخاص لتخفيض الحاجة الى الاقتراض ، ومن ثم خفضت

مساهمتها في شركة الطاقة من ٤٣,٧٪ الى ٣٠٪ في ١٩٨٤ ، ونفس الأمر في

شركات مثل لوفتهانزا ، الالمونيوم ، الصلب ، الينوك ، وشركات استخراج

المعادن ... الخ . وذات الاتجاه ساد دولاً مثل إيطاليا في عهد حكومة كرايوس

الاشتراكية ، وفي كندا ، أسبانيا ، فرنسا ، اليابان ونيوزيلاند في عهد حكومة

العمال فيها (٣) .

ومن صور المشاكل المالية لشركات القطاع العام والتي ترغب الدول في

الخلاص منها المتأخرات البينيه ، إذ قد تتعثر بعض هذه الشركات في الوفاء

(١) The Economist 21 Decembre , 1985 : 83 .

(٢) تقرير البنك الدولي ، ١٩٨٨ : ١٩٦ ، سعيد النجار ، مرجع سابق ، ١٩٨٨ :

٢٨ .

(٣) The Economist , Novembre 8 , 1986 : 81 - 82 .

بالتزاماتها للحكومة في صورة ضرائب ، تحويلات أرباح (إن وجدت) وخدمة ديون ... الخ . ويعود السبب في ذلك - في هذا المصدد - الى شركات قطاع عام أخرى أو جهات حكومية ، لعدم وفائها بالتزاماتها تجاه الشركات الدائنة في الميعاد . وهكذا تترتب سلسلة من الالتزامات المتراكمة والمتقابل ، ناهيك عن إنعدام الشفافية اللازمة للمتابعة والمراقبة والمحاسبة وإضعاف قدرة الحكومة على النهوض بالتزاماتها . فعلى سبيل المثال ، بلغت مديونية شركة الكهرباء للخزانة العامة في جامبيا ما يساوي ١٦٪ من الإيرادات الجارية للدولة في عام ١٩٨٤ . وتبين أن ذلك يعود - في جانب أساسي منه - الى مديونيات شركات عامة أخرى وبلديات للشركة المدينة (١) .

ومن المشاكل المثارة على نطاق واسع أيضاً ، دور شركات القطاع العام في المديونية الخارجية للدولة . إذ يشترط الدائنون ضمان الحكومات لكسب تقترض شركات القطاع العام فيها . هذا الأمر أسفر في النهاية عن تحمل هذه الحكومات لجزء كبير من تلك المديونيات . إذ قدر البنك الدولي أنه في ٩٩ بلداً يمثل استدانته القطاع العام فيها أكثر من ٢٠٪ من إجمالي ديونها الخارجية خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨٦ ، ولقد تجاوزت هذه النسبة بكثير في أثقل دول العالم مديونيته ، حيث بلغت أكثر من ٥٠٪ من الديون الخارجية في البرازيل ، المكسيك ، البرتغال ، الفلبين وغيرها (٢) .

(١) البنك الدولي ، تقرير ١٩٨٨ ، مرجع سابق : ١٩٨٨ : ١٩٧ .

(٢) البنك الدولي ، تقرير ١٩٨٨ : ١٩٨ .

* قدرت الخسائر المتراكمة لمجمع الملب sidermex في المكسيك خلال عقد عقد واحد (نقد السبعينات) حوالي ١٠ بليون دولار أمريكي . وتمت تغطية هذه الخسائر في جزء كبير بالاستدانته الدولية ، وكذلك بالاعتماد على عائدات النفط .

كما أنه مما لاشك فيه تسهم شركات القطاع العام في زيادة المديونية

الداخلية وهذا لاشك له آثار سيئة :

١- أنه يزيد من إقبال كاهل المديونية الحكومية ، ومن ثم قد تضطر الدولة إلى النهاية إلى الاقتراض لسداد تلك المديونية في مواعيدها . وكأن الديون تلد الديون في ظل عدم كفاءة القطاع العام وعجزه عن سداد جزء منها .

٢- كما قد تضطر الدولة إلى اللجوء إلى الإصدار النقدي الجديد لسداد هذه الديون أو لتمويل الشركات مباشرة . وهذا له آثار سيئة فيما يتعلق برفع معدلات التضخم إلى مستويات ضاره اقتصاديا واجتماعيا ، خاصة الفئات التي قصد القطاع العام حمايتها في بادئ الأمر .

٣- ولجوء الدولة إلى الاقتراض الداخلي من السوق النقدية أو المالية قد يؤدي إلى مزاحمة القطاع الخاص في ذلك وحرمانه من بعض الأموال التي كان يمكن أن يحمل عليها أو هو ما يعرف بـ Crowding - out effect وفي هذه الحالة يصبح الأثر مضرًا بالاقتصاد القوي ككل . وهذا الأثر الضار يعود إلى :
أولا : التنافس بين القطاعين في سبيل الحصول على التمويل الداخلي ، قد يؤدي إلى إضعاف قدرة القطاع الخاص على الاستثمار ، الذي ربما يكون أكثر فعالية خاصة إذا كان القطاعان يعملان في نفس الصناعة ، وتصبح الصورة أكثر سوءاً إذا كان الاستثمار العام يوجه إلى مجالات لا يتمتع فيها القطاع العام بخصوميته أو ميزه تذكر ، تجعله مفضلاً على القطاع الخاص .

ثانيا : التنافس بين القطاعين قد يؤدي - في ظل سياسة اقتصادية متحرره - إلى رفع سعر الفائدة بما يفوق معدل الكفاية الحديه لرأس المال The marginal

. 11 : 1992 , op .cit , Gurria , J.A . & P . Aspe ==

efficiency of capital . وهذا من شأنه تثبيط وإضعاف الحافز على

الاستثمار .

ثالثاً : هذه المضاعفات تكون - بالإضافة الى ما ورد في التحليل السابق - حُبلى

بإتجاهات تضخمية تغذى بعضها بعضاً على نحو قد ينتهى بحاله من الكساد

(١)

العام .

ولاشك أن سوء الاداء المالى والاقتصادى على النحو السابق يمثل هسدرأ

للموارد المالية والاقتصادية من ناحية واخلاقاً بمبدأ العدالة الاجتماعية من

ناحية أخرى .

وفى هذا الصدد يذكر الدولى فى تقريره ١٩٨٣ :

" ان تحدى البلدان الناميه ، على المدى الطويل ، يكمن فى قدرتها على

استخدام مواردها المحدوده استخداماً أكثر فاعليه وأكثر عدالة . وكل حكومة

تواجه هذا التحدى فمهما كانت الأهداف السياسية ، فإن الهدف الحقيقى هو

ايجاد انجح الوسائل لتحقيقها فتكاثر الدلائل على المكاسب الكبيره التى

يمكن أن تأتى من الفعالية الاكبر ... وفى أغلب الدول ، نجد أن آثار عدم الكفاية

(٢)

أكثر من يشعر بها هم أولئك الذين يملكون الأقل ، وهم الفقراء " .

وبوجه عام يؤدى الافراط فى الاقتراض من أجل دعم مشروعات " الغيل الأبيض "

فى القطاع العام غير الفعال الى ما أطلق عليه مدير صندوق النقد الدولى فى

أوائل الثمانينات " الاسترخاء المالى " وهذا النوع من الاسترخاء لا يمكن تحمله

(١) محمد عرساير " نحو نظام نقدى عادل : دراسة للنقود والمصارف والسياسة النقدية

فى ضوء الاسلام " . ترجمة سيد سكر . المعهد العالمى للفكر الاسلامى ،

واشنطن ، الطبعة الثانية ، ١٩٩٠ / ١٤١٠ هـ : ١٨٨ - ١٨٩ .

(٢) البنك الدولى : " تقرير عن التنمية فى العالم ، ١٩٨٣ " واشنطن ، ١٩٨٣ : ١٢٦ .

قطعا في الأجل المتوسط ، ناهيك عن الأجل الطويل ، إذ يؤدي السي السيوار
بالاقتصاد بوجه عام في صورة تضخم ، إختلال ميزان المدفوعات ، ارتفاع معدلات
الفوائد ، سوء تخصيص الموارد ، انخفاض معدل النمو ، ارتفاع معدل البطالة ،
(١)
خلق التوترات الاجتماعية .

ومن ناحية أخرى ، تشتت إهتمام الدولة وبعثرة الموارد بين القطاع العام
الاقتصادي وغيره من أوجه الانفاق العام الاساسيه قد يكون على حساب الأخير ، الذي
قد يكون أكثر اهميه والحاحاً من وجهة نظر المصلحة العامة (٢) .

على الجانب المقابل يمكن للتحول من العام الى الخاص أن يفيد الموازنه
العامه ، بما ينعكس على الالتزامات والاعباء المالية على دافعي الضرائب ، كما
قد يؤدي الى تركيز نفقات الدولة في المجالات التي تستوجب ضرورة إضطلاعها
بها . ففي انجلترا تقدر وزارة الخزانة البريطانيه أن دافعي الضرائب سوف
يستفيدون من نواحي عدة :

١- حصيلة البيع للقطاع العام والتي تقدر ب ٥٠ مليار جنيه استرليني بنهاية
السنة المالية ١٩٩٣/٩٢ .

٢- خفض التمويل المقدم لشركات القطاع العام بما يؤدي الى خفض المطالبات
على الخزانه العامه بما يقدر ب ٣,٥ مليار جنيه استرليني في ٩١ / ١٩٩٢
بالاسعار الحقيقية مقارنة بعام ١٩٧٩ .

(١) محمد عمر شابرا ، مرجع سابق ، ١٩٩٠ : ١٨٥ : ١٨٦

(2) Beesley & S. Little child " Privatization : principles,
problems and Priorites " Llyods Bank Review, July 1983
pp: 1 - 20 .

٣- العائدات للخزينة العامة ، حيث تلقت في ١٩٩٢/٩١ ضريبة شركات

(١) corporation tax بلغت قيمتها حوالى ٢ بليون جنيه استرليني .

وفى النهاية نؤكد ما سبق ذكره فى بداية هذا الجزء من أن التحول يجب

ألا ينظر اليه فقط من الناحية المالية . فهذه وإن كانت مهمة من حيث توفير

الموارد ، وخفض الضرائب والحد من الانفاق الخ ، إلا أن ذلك لن يدوم على

الأجل الطويل ما لم تتحقق الكفاءة الاقتصادية بالنسبة لتلك الشركات (٢) .

ويلخص ساملسون ذلك بقوله أنه لتخفيض الانفاق الحكومى والهدر فى

الموارد العامة يمكن أن يتحقق من خلال :

أ- جعل الأنشطة الاقتصادية أكثر كفاءة وفعالية من حيث التنظيم والادارة... الخ.

ب- كما أن الشعب عليه أن يعمل على تقليص الأنشطة الحكوميه التى تطلع بها (٣) .

ثالثا : توسيع نطاق الملكية الخاصة :

يعد توسيع نطاق الملكية الخاصة أحد أهم الدوافع التى يكثر ترديدها

بمناسبة عملية التحول من القطاع العام الى القطاع الخاص ، فى الدول المتقدمة

والنامية على السواء ، إذ فى الواقع أن تحويل الملكية من القطاع العام الى

الخاص ، أيا كانت الوسيلة ، يمثل لب وجوهر essence عملية التحول بمفحة

عامة ، فطبيعة الملكية وبما يترتب عليها من آثار وعلاقات والتزامات قانونية

واقتصادية بين الافراد بعضهم البعض وبينهم وبين السلطة الحاكمة تمثل جوهر

وروح النظام الاقتصادي ، وتعد العامل الحاسم فى التفرقة بين نظام وآخر . هذا مع

(1) Her Majesty's Treasury , op . cit , 1992 : 4

(٢) للمزيد أنظر : آلان والترز ، مرجع سابق ، ١٩٨٨ : ٤١ - ٤٢ .

(3) P.Samuelson , op . cit , 157 .

العلم أنها لاتمثل الشكل الوحيد للتحويل لكنها تمثل الشكل المقصود عند

الحديث عن هذه المسألة دون تحديد .

وتوسيع نطاق الملكية الخاصة على حساب الملكية العامة ، يرمى الى تحقيق العديد من الأهداف الاقتصادية والاجتماعية والسياسيه . هذا مع الأخذ فى الاعتبار أن الكثير من تلك الأهداف يتداخل مع المجموعات السابقه من الدوافع الاقتصادية والماليه وما ثار بشأنها من جدل على المستوى النظرى والتطبيقي . لذا فإننا فى هذا الجزء سنقتصر على هدف توسيع نطاق الملكية الخاصة كهدف مقصود فى حد ذاته ولذا فهو يندرج ضمن الدوافع لعملية التحويل . وتنقسم الأهداف من وراء توسيع نطاق الملكية الى :

أولا ... أهداف اقتصادية :

تحويل الملكية يعمل على نشر روح المشروع الخاص وثقافته فى الاقتصاد . وفى ظل هذا الوضع يصبح من الأيسر العمل طبقاً لقواعد السوق والمنافسه . إذ أن المنافسه وجهاز الاثمان وقوى السوق يعدون رفقاء طبيعيين للملكية الخاصة ، حيث يجب أن تُعطى هذه الملكية فرمتها الكامله فى العمل بما يمكن أن يؤدي الى رفع الكفاءه الاقتصادية كما سبق شرحه فى الاسس النظرية والعملية السابقه . كما أن توسيع نطاق الملكية الخاصة هو أمر يتفق مع ما طبعت عليه النفس البشريه من حب التملك ، وتوقد الروح الحافز للعمل والنجاح من أجل جنى ثمرة كل ذلك فى نهاية الأمر . هذا فى ظل ما يعرف بخصوصيه العائد الذى يعد أحسد أهم الدوافع النفسيه للعمل الجاد والمثمر . ولنا أن نتخيل الوضع العكسى ، حيث ينعدم الدافع فى ظل وضع لايتحمل الانسان فيه مسئولية عمله كما لايجنى ثمرته كلها أو بعضها . وهنا يعتقد أن تسود روح شربه يغلب عليها الاحباط والتكاسل .

توسيع نطاق التملك الخاص تهيئ الفرصة للمشاركة الشعبية الفعلية فى عملية التنمية إذ يتحول الكثيرون الى شركاء فى التنمية بالتملك وليس فقط يكونهم موظفين بيروقراط يتلقون تعليمات وعليهم مجرد التنفيذ أى يصبح الكثيرون لهم مصلحة خاصة self-interest and stake فى تنمية الاقتصاد وانجاح هذه التنمية . ومن ثم يعملون ويشاركون فى زيادة وتحسين نوعية الانتاج لأن كل هذا عائد عليهم ، وفى الحالة العكسيه هم المحتملون للنتيجه . هذا الوضع الجديد يخلق ، بل يعمق الشعور بالانتماء الاقتصادى - أى انتماء المصالح ويتزاوج بذلك هذا الانتماء الجوهري مع الانتماء السياسى والاجتماعى ومن ثم يشعر المواطن أنه ذات قيمه ويعول عليه اقتصادياً واجتماعياً . هذا ، بدلاً من الاعتماد على الملكية العامه كقاعدة ، حيث يسود نوع من الاغتراب أو التغريب alienating لكثير من العناصر الاقتصاديه لشعورهم أنهم على هامش المجتمع والاقتصاد . هذا الاغتراب يخلق بدوره ظاهرة أخرى تعرف بالامتناع " . أى الامتناع عن المشاركة فى عملية التنمية ، وخلق روح التواكل وإذا استمر هذا الامر فقد يؤدي الى تشوه وضعف فى شخصية الانسان وتركيبته النفسيه والمعنويه (١) .

ويرتبط بما سبق ، أن توسيع نطاق الملكية الخاصة وتهيئة المناخ الملائم لها قد يغرس تيمم اقدام على العمل وتحمل المخاطره . هذان الامران ، يساعدان ولاشك على خلق طبقة من جال الأعمال أو المنظمين ، القادره على اقدام على ولوج مجالات الانتاج والتسويق للقيام بدورها فى اشباع الحاجات الاجتماعيه العامه والخاصه . ومثل هذه الطبقة ذات العقلية التنظيمية entrepreneurially (١) لمزيد من الاستفادة حول ظاهرتى الاغتراب والامتناع . انظر التحليل القيم للاستاذ الدكتور / مصطفى رشدى ، المرجع السابق ، ١١٠ - ١١٢ .

minded ، هي التي تفتقر اليها الكثير من الدول النامية - إذ يوجد فرق كبير بين الثراء وبين القدره على اتخاذ القرار بإقامه منشأه أو مشروع وتحمل نتائج عمله .

كما أن توسيع نطاق الملكية الخاصة يمكن أن يعمل على الحد من التقلبات في أسعار الأسهم ، في حالة ما اذا تم تحويل الملكية على نطاق ضيق بحيث تستطيع بعض العناصر الاقتصادية الكبيرة مثل شركات التأمين أو الشركات الاحتكارية شراء أكبر نسبة من أسهم الشركات المموله . فهذه الأخيرة قد ترغب في تحقيق أرباح رأسماليه في الأجل القصير . لذا هي تكون على استعداد دائم لبيع مكوكها الماليه وقد تلجأ الى البيع بكميات كبيره عند مواجهة الشركات أية مشكلة مثل نقص السيولة .

ومع ما في هذا التكتيك الأخير من مأخذ ، الا أننا نلاحظ أنه في ظل التحول يتم نقل المخاطر ومشاكل الشركات الى السوق بدلاً من تحميلها للخزانة العامة أو لدافعي الضرائب في حالة الشركات العامة . كما أن التحول وتوسيع نطاق الملكية يخفف من احتكار الشركات العامة للسوق المحليه وما قد يترتب على ذلك من مساوئ (١) .

ثانياً ... أهداف اجتماعية :

يحقق توسيع نطاق الملكية بعض الاغراض الاجتماعية مثل تقريب الفوارق بين العمال والملاك ، خاصة في الشركات التي يشتري العاملون والادارة نسبة كبيرة من أسهمها حيث يتم خلق مصادر دخل اضافيه لهم بجوار الرواتب والاجور

(1) R.Seth " Distributional issues in privatization " Federal Reserve Bank of New York, Quarterly Review , Summer 1989 : pp. 29 - 30 .

كما أن خلق مجتمع من الملاك يخلق شعور عام بالاطمئنان والاستقرار الاجتماعي .
وهذا الوضع هو ما يمكن أن يطلق عليه تحقيق غايات اجتماعية بوسائل اقتصادية .
رأسماليه تتمثل في قوى السوق والملكية الخاصة Attaining socialist
goals by using capitalist means.

ثالثاً ... أهداف سياسية :

يؤدي توسيع نطاق الملكية الخاصة - بالإضافة الى الاهداف السابقة - الى
احداث تغييرات في خريطة التركيبة الاجتماعية والسياسية الداخليه في وقع
الدول التي تقطع شوطاً كبيراً في عملية التحول . اذ تؤدي هذه العملية ، الى
احداث نوع من اعادة التوازنات السياسية لصالح الحزب الذي يشجعها ويلتقي
في أفكاره معها ، مثل الاحزاب اليمينية المحافظه في كثير من الدول المتقدمه .
كما أن عملية توسيع نطاق الملكية ، تجعل امكانيه اعادة تأميم المشروعات
المحوله عليه ذات ثمن باهظ اقتصاديا واجتماعيا وسياسيا ، إن لم تكن
مستحياله (١) .

إلا أنه يجب أن نشير أنه بعد فترة واستقرار عملية التحول هذه ، يصبح
الحكم على ملاحية حزب أو آخر بمدى فاعلية ونجاح سياساته الاقتصادية والمالية
وتلك المتعلقة بالبطالة والتشغيل . وليس فقط من نشر الملكية الخاصة .
وبصفة عامه يمكن القول بأن سياسة توسيع نطاق الملكية قد حققت أهدافها

أم لا تعتمد على عدة معايير هامة :

١- الزيادة في العدد الاجمالي للمساهمين .

(1) The Economist , Novembre 8 , 1986 : 81 , Decembre 21 ,
1985 : 83 , R.Seth , Op.cit : 30 .

٢- عدد المساهمين من المستخدمين ، ومن الاداريين والعمال .

٣- نسبة الاسهم التي يملكها الأفراد مقارنة بتلك التي تملكها المؤسسات الكبيرة في الدولة .

وأيا كان الأمر فإن مدى مناسبة المعايير ، انما يعتمد على الهدف من توسيع نطاق الملكية . فاذا كان ذلك هو كسر الاحتكار ، ونشر المنافسة ، وكذلك ملكية الثروة على اكبر عدد ممكن من المواطنين وعدم تركيز القرار الاقتصادي يكون المعيار المناسب هو رقم (١) . اما اذا كانت الاولوية لازالة التفرقة بين العمال والملاك بالاضافة الى خلق الدافع والحرص لدى الاداره والعمال يكون المعيار رقم (٢) هو المناسب . هذا بينما يكون المعيار رقم (٣) هو الأكثر ملاءمة في حالة ما اذا كان الهدف هو خلق الاستقرار في السوق الماليه (١) .

وتطبيقاً لذلك نجد أن بعض الدول مثل شيلي عملت على خلق ما يعرف بالرأسمالية الشعبيه popular Capitalism ، وكذلك رأسمالية العمال Labor Capitalism ، لذا إتخذت اجراءات واتبعت أساليب تحقيق الهدفين (٢) . كما نجد في بريطانيا أفرادا ينتمون الى مختلف الفئات والطبقات اشتروا أسهماً في الـ ٤٦ شركة العملاقة التي تم تحويل الملكية فيها حتى نهاية ١٩٩١ ، كما تم تحويل ثلثي شركات القطاع العام الى القطاع الخاص والمستهدف الاستمرار في ذلك حتى تقتصر ملكية الدولة على ٦,٥٪ فقط . ولقد أسفرت هذه الاجراءات عن ارتفاع نسبة الأفراد الملاك بشكل مباشر من ١٤:١ في

(1) R . Seth , op . cit : 31 .

(2) Nankan , op . cit : 44 .

عام ١٩٧٩م الى ١ : ٤ فى عام ١٩٩١م أى ٢٥٪ من الشعب البريطانى . هذا بالإضافة الى ملكية المؤسسات والهيئات الأخرى مثل صندوق المعاشات والتمويل (١) . وقد يكون مفيداً أن نذكر فى هذا الخصوص أنهم فى بريطانيا يربطون بين الهبوط فى اداء الاقتصاد وانخفاض نسبة ملكية الافراد للاصول الانتاجية من ٥٤٪ عام ١٩٦٣ الى ٢٨٪ عام ١٩٨١م ، هذا فى الوقت الذى بلغت فيه النسبة المماثلة ٦٠٪ فى الولايات المتحدة الامريكىة (٢) .

رابعاً ... دواعى وأهداف أخرى : Other Motives

وقد ترمى سياسة التحول الى تحقيق بعض الأهداف الهامة الأخرى ذات الطابع السياسى ، الاقتصادى والاجتماعى على المستوى الداخلى والخارجى . هذا مع الأخذ فى الحسبان التداخل بين هذه الدوافع المختلفة لكن نرى مع ذلك أنه لا بأس من الاشارة اليها ، مع العلم بأن بعضها يستحق أن يكون موضع بحث خاص . إذ قد يرى أن التحول يفيد فى حل مشكله المديونية من خلال ما يعرف بنظام المقاصه ، وكذلك باستخدام بعض الإيرادات من عملية البيع لسداد الديسسون ، وتحلل الدولة من بعض أعباء هذا القطاع ومن ثم تخفيف وترشيد الحاجة الى الاقتراض ... الخ . كما قد يزعم أن التحول يسهم فى تحقيق العدالة الاجتماعية ، كما يزيبط الكثيرون بين الحرية الاقتصادية والحرية السياسية وأنهما يسيران يداً فى يد . فالحرية السياسيه تدعم وتقود الى تحقيق الحرية الاقتصادية ، وهذه الأخيره ، تقوى من أركان الديمقراطية السياسية لتصبح ديمقراطية حقيقية قائمة

(1) Her Majesty's Treasury , op. cit, 1992: 4 , 62.

(2) The Economist Novembre 8 1986 : 83 .

(١)
على الملكية الخاصة Property Owning democracy . وهذا هو ما يطلق
برأسمالية people's democracy . مما يزيد من المشاركة الشعبية
في عملية التنمية . ومن ثم تصبح القرارات الاقتصادية أكثر تعبيراً عن مطالب
المستهلكين والمنتجين . وهذا عامل هام لانجاح الكثير من هذه القرارات ، إذ أن
اقتناع هؤلاء بسلامتها ضرورة في هذا الخصوص . وفي هذا الإطار يقول
أن غياب الديمقراطية يكمن خلف فشل الكثير من استراتيجيات التنمية ، كما
(٢)
يرى البعض أن التحول يخفف من حدة الفساد الاقتصادي ... الخ .

(1) Her Majesty's Treasury , op. cit , 1992 : 63 .

(2) A.Sen et al " Development strategies : The Roles of the
state and the private sector : Round table Discussion " .
The World Bank observer , 1990 : 424 .

المبحث الرابع

" رؤى تقديرية للدوافع السابقة "



أظهرت دراسة الدوافع السابقة الكثير من سواء الاداء فى القطاع العام وكيف أنها وقفت -بالإضافة الى غيرها من الاسس النظرية - خلف الدعوة للتحويل من القطاع العام الى القطاع الخاص واستمرار المطالبة بالتوسع فيها ، من قبل معظم الكتاب . لكن فى حقيقة الأمر مازال البعض الآخر يقدر أن القطاع العام لاغنى عنه وأن التحويل نحو القطاع الخاص لايمثل الحل الامثل أو الانسب لكل الدول وفى كل الأحوال .

ويمكن مناقشة بعض الرؤى حول قضية التحويل على النحو التالى :

- يدافع البعض عن تدخل الدولة بواسطة القطاع العام ، ويرى أن الأخير مازال يمثل حجر الأساس فى الكثير من اقتصاديات الدول ويعمل كقاطرة تجر عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية المتوازنة فيها ، فى مجالات الصناعة ، الزراعة ، ونحو ذلك من القطاعات المتعدية الأهمية والتأثير . كما يجادلون أنه ضرورة للحفاظ على المصالح القومية . ويضيفون الى ذلك أن القطاع الخاص ، ربما يتردد أو لايقبل على ولوج بعض القطاعات ، رغم أهميتها ، لأنها لاتحقق له الربح الكبير والسريع الذى ينشده (١) .

ومن ناحية ثانية ، يزعم أنصار القطاع العام por-public sector ، أنه ليست كل شركات القطاع العام خاسرة ، بل توجد شركات رابحة جنباً الى جنب مع الخاسرة . ويضربون أمثلة على ذلك من مصر ، جنوب شرق آسيا خاصة كوريا الجنوبية وأمريكا اللاتينية والنسما وغيرها كثير (٢) .

(١) اسماعيل العوامرى ، مقال فى الاهرام ١٩٨٧/١٢/٢ ، وانظر ابراهيم العيسوى مرجع سابق ، فبراير سنة ١٩٨٨ : ٢٣٦ - ٢٣٧ .

(٢) V.Bhatt " Structural Adaptation and public Enterprise (2)

كما أنهم من ناحية ثالثة ، يرون أن القصور في أداء القطاع العام ليس لصيقاً بطبيعته ، وإنما يعزى ذلك - أساساً - إلى مؤثرات خارجية عنه ذات جوانب تشريعية ، اجتماعية واقتصادية . هذه المؤثرات وتلك جعلت أيدى الشركات مغلوله عن أن تعمل طبقاً لقواعد المحاسبة الاقتصادية السليمة (١) .

ويمكن مناقشة أهم الرؤى التي قيل بها بخصوص عملية التحول على النحو

التالى :

أولاً : مع أخذ الموقف السابق فى الحسبان يرى المدافعون عن القطاع العام أنه لا حاجة الى التحول من العام الى الخاص . بل أن القطاع العام يمكن اصلاحه واعادة تأهيله ورفع كفاءته من خلال :

أ- فصل الملكية عن الادارة ، إذ ليس المهم هو طبيعة الملكية ومن يتلقى الربح فى النهاية . بل المهم هو كيفية ادارة الشركة (٢) . لذا يعتقدون أن تمكّن

==performance " in : P.Streeten " Beyond Adjustment - The Asian Experience " IMF, Feb ., 1988 : 186 .

وأنظر كذلك H.Chang & A.Singh, op.cit,1992:9 , 34 .

(١) ابراهيم العيسوى " نظرة تنموية لمسألة بيع مشروعات القطاع العام المصرى " مؤتمر الاقتصاديين المصريين (١٢) ، القاهرة نوفمبر ١٩٨٨ .
- وأنظر كذلك لنفس الكاتب : المسار الاقتصادي المصرى وسياسات تصحيحه " ندوة عقدت بالكويت ١٩٨٨ : ٢٣٦ .

- للمزيد من الايضاح والتفصيل أنظر :

- V.Bhaskar " Privatization and the developing countries: The Issues and The Evidence " Adiscussion paper no . 47 . UNCTAD . 1992 .

- H. chang & A . Singh , op.cit , 1992 : 13 .

(2) Cook & Kirkpatric , op . cit , 1988 : 19 .

شركات القطاع من أن تدار على أسس اقتصادية وتجارية مثلها مثل شركات القطاع الخاص كغفل بحل مشاكله .

إلا أن الواقع العملي في بعض الدول يثبت عكس الرأي السابق . إذ أثبتت التجربة البريطانية فشل المحاولات التشريعية المتعددة التي استهدفت فصل الملكية عن الإدارة ومحاولة تحسين أداء الشركات المؤممة في السنوات ١٩٦١ ، ١٩٦٧ ، ١٩٧٨ . بل أن الأوضاع تفاقت سوءاً . فعلى سبيل المثال ، حملت صناعات الفحم والصلب ، والسكك الحديدية في إنجلترا دعماً في ١٩٨٥/٨٤ ، قيـدر بـ ٤ بليون جنيه استرليني ، بعد أن كان ١,٨ بليوناً في ١٩٨٠/٧٩ و ٦٨٠ مليوناً في ١٩٧٥ / ٧٤ ^(١) . كذلك فشلت التجربة المصرية في تحسين الأداء بفصل الملكية عن الإدارة . هذا رغم تعدد المحاولات منذ أوائل الستينات حتى الآن ^(٢) .

ب - تعريض شركات القطاع العام للمنافسة : ويضيف أصحاب هذا الرأي أن الحل يكمن لا في تحويل الملكية وإنما في تعريض هذا القطاع للمنافسة واعطائه الفرصة كاملة ليعمل حسب قوى السوق . إذ أن التحويل في الملكية لايعنى بالضرورة التحول الى المنافسة والخضوع لآليات السوق . فقد يتحول الاحتكار العام الى احتكار خاص . وهذا الأخير يعد أسوأ كثيراً من الاحتكار العام ، لما يترتب عليه من استغلال وتركز الثروات في أيدي فئة قليلة وتعميق التفاوت في توزيع

(١) سعيد النجار ، مرجع سابق ، ١٩٨٨ : ٢١ .

(٢) The Economist ، December 21 ، 1985 . 83 .

وانظر كذلك سعيد النجار ، المرجع السابق ، ١٩٨٨ : ٢٢ .

الدخول . ومن ثم فهم يزعمون أن العلاقة بين الملكية الخاصة والكفاءة غير واضحة (١) .

والواقع أن الآراء السابقة تكاد تتفق على أن المنافسة تعد حيوية وجوهرية لرفع الكفاءة الاقتصادية للمشروعات وأن مجرد تحويل شكل الملكية وتغيير الأيدي غير كاف في حد ذاته . إلا أنه يمكن ابداء بعض الملحوظات هنا :

الأولسى : أن الفصل بين التحول من العام إلى الخاص والمنافسة وقوى السوق ليس صحيحاً في ظل الاتجاه السائد . إذ التحول المقصود إنما هو جزء من اتجاه عام نحو التحرر الاقتصادي divestiture والتخلص من كثير من القواعد والنظم deregulation التي كبلت الشركات من أن تعمل على أسس اقتصادية . وبالتالي فإن التحول يستهدف - ضمن أشياء أخرى - إفساح المجال للمنافسة ولقوى السوق لكي تعود مرة أخرى إلى العمل .

الثانية : القول بأن إفساح المجال أمام القطاع العام ليعمل على أسس اقتصادية وتجارية قد يتعارض مع كثير من الأهداف التي أنشئ من أجلها ، خاصة الأهداف السياسية والاجتماعية . إذ أن مراعاة تلك الأهداف تخضع لقواعد حساب عام تختلف عن قواعد الحساب الخاص في القطاع الخاص ، والمراد تطبيقها على القطاع العام .

الثالثة : إذا كان هناك تسليم بأن الكفاءة مرتبطة بالعمل وفقاً لقوانين السوق والمنافسة وجهاز الائتمان ، فلم الاصرار على الاقراط في التدخل من جانب القطاع

(١) جون نيليس وديس كوكيرو ، مرجع سابق - ١٩٨٨ : ٨٧ - ٩٠ .

- A.Mansoor , op.cit : 187 . S.K.Jones, op,cit: 32 , 39 .
(J. Aylen , 1987 : 20) P.Mosley , op.cit :
1988 : 127 . C.Frischtak,op.cit :1988 : 27 .

العام ؟ كما يثور التساؤل كذلك ، لم التدخل في مجالات يستطيع القطاع الخاص أن ينهض بها بكفاءة في ظل القواعد والضوابط التي تضعها الدولة وتكفل تحقيق التوازن بين المصلحة الخاصة والمصلحة الوطنية العامة ؟ وإذا كان التدخل بغرض الحصول على إيرادات أو تحقيق عائد . فيجب ملاحظة أن التدخل يقابله مزيد من الانفاق العام على الاستثمارات ، العمالة ، الاشراف وجهاز بيروقراطي ضخم . كما أثبتت تجربه عكس المقولة السابقة على نحو ما رأينا من قبل . والقطاع الخاص أبسن تذهب أمواله ؟ اليس لاعادة الاستثمار اذا ما توافر السياسات والمناخ الملائم والمستقر ؟ واليس من الاضوب أن نترك للقطاع الخاص يمتلكها ويديرها ويتحمل المخاطره حسب مبدأ الغرم بالغنم . وتستطيع الدولة أن تحصل الضرائب والرسوم على تلك الأنشطة وتتخفف من جهاز البيروقراطية الاداريه . كما أن ذلك يعمل على أن تركز الدولة إهتمامها بالقطاعات الأخرى . ذات أهمية محورية في الاقتصاد لاغنى عن دور الدولة فيها مثل : التعليم ، الصحة الخ .

الرابعة : ويمكن الاستفادة هنا من بعض التجارب العملية التي ظهرت في بعض الدول المتقدمة والنامية التي نفذت فعلاً التحول بالنسبة لبعض مشاريعها . فبالنسبة للمنافسة وخشية أن تتحول الشركات من احتكارات عامة الى احتكارات خاصة ، لجأت الحكومة البريطانية الى تقسيم بعض الشركات - التي تسيطر على ما يعرف باحتكارات طبيعيه رديحاً من الدهر - الى عدة شركات مستقلة وجعلها تتنافس فيما بينها . كما أصبح من الممكن افساح المجال لشركات منافسه جديده لتدخل نفس ميدان العمل سواء في مجالات الخدمات أو الانتاج . وهذا ما حدث في بريطانيا بالنسبة لشركة التليفونات T . B حيث سمح لشركة Mercury وهي فرع من شركة Cable & Wireless أن تعمل بجوار T . B وشركة⁽¹⁾

(1) The Economist , 27 October , 1990 .

الأتوبيس البريطانية تم تقسيمها الى ٧٠ فرع تباع كل على حدة من أجل خلق منافسة جديدة ، هذا علماً بأن فروعها الأصلية كان حوالي ٢٧ فقط (١) .

وهذا المثال وغيره إنما يؤكد على ادراك أهمية المنافسة في تحسين ورفع مستوى الكفاءة من ناحية ، وكذلك على أن الحكومات بوسعها التأكيد على ذلك من خلال السماح بدخول شركات منافسه أو تقسيم شركات الاحتكار الطبيعي من ناحية أخرى ، كذلك أن بوسعها اصدار التشريعات اللازمة لمنع الاحتكار ، مثلما هو معمول به في دول رأسمالية كبرى مثل الولايات المتحدة وبريطانيا ، كما أنه يمكن التغلب على مسألة الخوف من الاحتكار بالتوسع في نطاق الملكية الخاصة (٢) .

أكثر من هذا يزعم البعض أن الادارة في القطاع الخاص وحتى ولو كانت في ظل الاحتكار ستكون أفضل . إذ أن المديرين يعملون ويخططون ويستثمرون بعيداً عن التدخلات السياسية والادارية المفروضة على القطاع العام . وفي هذا الصدد ذكر السيد / مور - الوزير البريطاني - المسئول عن التخصيص أن الدولة يمكن أن تسيء الوضع الاحتكاري شأنها شأن المالك الخاص ويضرب مثلاً على ذلك أن وزارة الخزانة البريطانية كانت تطلب من شركات الكهرباء والغاز والمياه أثماً مرتفعة أكثر مما كانت تعتقد الادارة أنه مناسب (٣) .

الخامسة : يرى البعض أنه في ظل ملكية الدولة وحتى لو توافرت المنافسة لايتوافر الحافز spur الكافي لشركات القطاع العام لمجاعة المنافسين الآخرين

(1) The Economist , May.23 , 1987 .

(2) O. Letwin , 1988 : 56 .

(3) The Economist , Dec. 21 , 1985

في مستوى الاداء والانتاجية ويستشهدون على ذلك بما يحدث في بعض شركات السيارات في أوروبا . إذ رغم توافر المنافسة الداخلية أمامها إلا أنها لم تستطيع أن تحسن من أدائها وظلت تعتمد على دافعي الضرائب كما كان هو الحال في شركة جاجوار وويلاند البريطانية ورينو الفرنسية (١) .

ثانيا : كما يحتج البعض ضد التحول بالقول أنه لضمان بأن يعود ارتفاع مستوى الكفاءة بالفائدة على المستهلكين (٢) .

إلا أنه يمكن الزعم أن الكفاءة الاقتصادية التي يمكن أن تنشأ من التحول تؤدي الى خفض تكلفة الانتاج وتحسين نوعيته وكذلك تحسين مستوى الخدمة أثناء البيع وبعده . كذلك زيادة المنافسة والمعرض من السلع يزيد من فرص الاختيار أمام المستهلكين مما يرفع مستوى رفاهيتهم ، هذا من ناحية . ومن ناحية أخرى أنه يمكن التغلب على استغلال القطاع الخاص الذي قد ينشأ من التحول من خلال خلق آليات تنظيمية تكفل حماية المستهلكين فيما يتعلق بالسعر والنوعية . ولبريطانيا تجربة في هذا المجال ، إذ أنشأت هيئة تنظيمية لمتابعة أسعار السلع والخدمات التي تقدمها الشركات المحولة وفرضت ما يعرف بنظام " الحسد الأقصى للأسعار " حيث لايجوز أن تتجاوز الأسعار في ارتفاعها معدل التضخم كما أنه في الولايات المتحدة طُبق نظام يطلق عليه " المعدل الأقصى للعائد " (٣)

(١) للمزيد من الأمثلة والتفصيل ، أنظر ، The Economist, February 23 , 1985 ، الآن والترز ، مرجع سابق ، ١٩٨٨ : ٤٩ - ٥٣ ، وسعيد النجار ، مرجع سابق ، ١٩٨٨ : ٢٩ - ٣٠ .

(٢) P. Mosley , op .cit , 1988 : 127 .

(٣) الآن والترز : مرجع سابق ١٩٨٨ : ٥٢ ، ٥٣ .

== وأنظر في استفادة المستهلكين والرفاهية الاقتصادية , M.Becesy etal

ثالثاً : اعتبارات العدالة الاجتماعية :

تعد هذه الاعتبارات واحده من أهم الحجج التي يسوقها أنصار القطاع العام

ضد عملية التحول ، إذ يتخوفون من :

أ- ان التحول قد يؤدي الى تركيز الثروات في أيدي شريحة اجتماعية محدوده ومن

ثم يتعمق التفاوت في توزيع الدخل بين الذين يملكون والذين لا يملكون

The haves and The have nots

ب - تعميق التفاوت بين الرأسماليين والعمال ومحاولة الطبقة الأولى تركيز

أرباحها على حساب الأخير ، خاصة في ظل التحلل من كثير من التشريعات

العمالية المتعلقة بالأجور والفصل من العمل وشروطه .

ج - ومن أخطر المحازير المتعلقة بعملية التحول خشية أن تؤدي الى تفاقم مشكلة

البطالة الكالية والجزئية .

الواقع أن الجوانب السابقة وغيرها هي على درجة كبيرة من الأهمية بما

لا يمكن التغافل عنه أو اهماله . لكن يمكن القول أن مثل هذه المحازير يجب

ألا تكون مجرد عثرة Stumbling block على طريق التحول الاقتصادي

بل يجب البحث على حلول لها من خلال ايجار السياسات المناسبة على الأمس

القمير والطويل *

== 4 : 1988 ، op.cit ، وانظر كذلك الجزء الأخير من الدوافع الاقتصادية

السابقة J . Williams , 1988 : op. cit : 25

* نعتقد أن الجوانب الاجتماعية المذكورة سابقاً وغيرها تستأهل أن تكون محل

دراسات خاصة لكي تنال حقها من البحث والتحليل والمعالجة المتعمقة بدلاً

من التعرض لها على نحو هامشي .

،، الخلاصة ورؤية مستقبلية لدور الدولة ،،

أ- الخلاصة ..

تكشف لنا هذه الدراسة أن الأمم والشعوب تحاول دائماً وأبداً إعادة اكتشاف نفسها في ظل ما تشهده مجتمعاتها من تغيرات وتحولات جديدة، وهذا هو ما يطلق عليه الاستدعاء المكاني، كما تتم هذه المحاولات تحت تأثير الاستدعاء الزمني، إذ تختلف الظروف والاحوال وتتراكم التغيرات من فترة زمنية الى فترة أخرى . لكن هذا لايعنى أن كل فترة أو كل تغير نقطع الملصقة بما سبقه من أزمنة أو أحوال، بل أن التغير أو التحول هو عملية متصلة، تعطى تحديثاً وتطوراً في الكثير من النظم على ضوء مستجدات ومتطلبات العصر . فلكل عصر رؤيته في ضوء واقعه ومشكلاته .

لذا، تطور الفكر الاقتصادي - على النحو السابق - منذ التجاريين حتى الكلاسيك المعاصرين، تحت تأثير العاملين السابقين وهما الاستدعاء المكاني والاستدعاء الزماني . وهو في تطوره، إنما كان وما زال يعكس مصالح ومعطيات الدول والاقتصادات التي قيل به فيها والرغبة في الحفاظ على مكاسبها وتنميتها أي يعكس خصوصية الزمان والمكان .

والفكر الاقتصادي في تطوره عبر الأزمنة يربط بين مراحل المختلفة - قاسم مشترك أعظم هو مراعاة المصالح العليا لموطنه - كما يراها أو يقدرها - والتي تظل ماثله أمامه وتعد مصدر الهامه . على هذا فان التعديل والتغيير في الفكر الاقتصادي - كما رأينا في المبحث الثاني - هو اختلاف في الأسلوب أو الطريقة وليس خلافاً على النتيجة . ولكن المشكله بالنسبه له أنه يرى أن وسيله ما دون غيرها هي الكفيلة بتحقيق النتيجة المنشوده دون غيرها . ولهذا غلب على هذا النوع من التفكير الطابع الايديولوجي .

أيا كان الأمر ، نجد أن أفكار الطبيعيين والكلاسيك والنيوكلاسيك ، وحتى الكلاسيك المصابرين حول الحرية الاقتصادية وأفضلية جهاز السوق والائتمان وفعالية المنافسة ، تمثل الأساس الفكرى والنظرى لما يشهده العالم الآن من تحويل القطاع العام الى القطاع الخاص . هذا رغم الاختلاف بين هذه المدارس المختلفة فى نطاق واسلوب ومنهج تحليلها . الا أن هذا الاختلاف يجد - مرة أخرى - اختلاف المرحلة الزمنية وطبيعة المرحلة التى تمر بها كل مدرسة والخلفية الفكرية لأقطابها .

يقابل ذلك ، بعض الآراء الراديكالية - التى تفسر عمليات التحويل هذه بأنها راجعة الى ضغوط من الدول الرأسمالية الكبرى لتحقيق مصالحها على حساب بقية دول العالم ، من خلال دمجها فى السوق العالميه وإيقاعه تحت هيمنتها . ويرون فى المنظمات والهيئات الدوليه الحكوميه والمتعددة الأطراف وسيلة لتحقيق هذا الهدف .

وأيا كانت الرؤى والتفسيرات النظرية ، يأتى دور الدوافع العملية التى كشفت عنها الدراسات التطبيقية لتقول كلمتها فى هذا الخصوص . اذ تخلص هذه الدراسات - على نحو ما بينا - أن أداء شركات القطاع العام يشوبه التدنى والقصور بمختلف المقاييس . أى منظوراً اليه من ناحيه الكفاءة الاقتصادية ، قدره على توليد الادخار والاستثمار ، خلق فرص العمل ، حسن تخصيص واستغلال الموارد المتاحة ، تحقيق العدالة الاجتماعية ... الخ ، أى لم يستطع هذا أن يكون بمثابة المضخه الفعالة لضخ الدماء فى جسم الاقتصادات خاصة النامية منها لتدب فيها الحياة وتنمو لتعتمد على ذاتها أساساً . بل على العكس زاد وهنها وضعف عودها ومن ثم ازداد اعتمادها على الاقتصادات الأخرى.

أمام هذا أصبحت البيئة مهيأة لتنفيذ فيها الأفكار الليبرالية الاقتصادية المطالبة بضرورة التحويل من العام الى الخاص وتحجيم الدور الاقتصادى للدولة الى حد بعيد .

ب - التوصيات :

الواقع أننا نرى أن قضية تحويل العام الى خاص وافساح المجال أمام الأخير مسألة طبيعية اقتضتها ظروف المرحلة التى تمر بها بعض الاقتصادات فى الكثير من دول العالم . فالدولة فى كثير من الاقتصادات قد لعبت دورا غير منكور فى مجالات عديدة واساسية بل وحيوية حيث أقامت مشروعات البنية الاساسية ، ووضعت القواعد والأطر الرئيسية لكثير من الأنشطة فى الصناعة والزراعة ، كما باشرت الكثير منها بشكل مباشر سعيًا للإشباع اعام والخاص على السواء ، وحقت نتائج طيبة وضرورية . الا أنه مع مرور الوقت وتغير الظروف فى المجتمع وتعدد المصالح وتشابكها اداريا واقتصاديا واجتماعيا ، لم تعد مشروعات الدولة تستجيب بفعالية وكفاءة للنهوض بكافة مسئولياتها وتبعثت جهودها لدرجة انها توهلت وتشتت على جوانب عديدة . مما أضر بالسالب على مهامها اللصيقة بها مثل الادارة والتشريع وتنفيذ القوانين ، وظهر ما يعرف بالدولة الرخوة ، الضعيفة ناهيك عما حدث فى عالم الاقتصاد . ومن ثم فما المانع من أن تتخلى عن الكثير من الأنشطة الاقتصادية للقطاع الخاص طالما أن هذا الأخير لديه المقدره والكفاءة على النهوض بها . هذا على نحو عام . لكن يجب :

١- ألا تقع الدول أسرى الافكار والمعتقدات التى ورثتها عن مرحلة ماضية أو انحدرت اليها من دول اخرى ، مما يؤدى الى حجب الرؤية وانكماش الفكر

والتخبط . لاننا رأينا أن لكل فكر دوافعه ولكل مرحلة ظروفها . وعلى هذا فالدولة في سعيها للتحويل يجب أن تضع نصب عينيها ما تتميز به من خصوصية تميزها عن غيرها من الدول ، وكذلك عن مرحلة سابقة مرت بها ، ولا تنظر تجتر الماضي وتردده دون وعي . والخصوصية قد تتعلق بطبيعة ودرجة المرحلة التنموية التي تمر بها ، ومستويات النضج الاجتماعي والاقتصادي لأفرادها ، ومستويات الدخول فيها ، وتأثير العوامل والمعتقدات الدينية وكذلك الظروف النفسية والمجتمعية لأن كل ذلك يعد ضرورياً لنجاح برامج التحويل .

٢- يرتبط بذلك ضرورة أن تدرك الدولة أنه لا يوجد شكل واحد للتحويل من العوام الى الخاص ، بل يجب أن تختار الأسلوب والشكل وكذلك الجرعة المناسبة لها في ضوء خصوصية المرحلة التي تمر بها وتطلعاتها ويكمل هذا - بالطبع - عدم النقل الأعمى لتجارب الآخرين الذين قد يختلفون عنها كثيراً . وما أكثر التجارب الفاشلة في مجال التنمية . ويعود فشلها أساساً في تقليد ونقل أفكار وأراء الغير لزرعها في بيئة ومناخ غير ملائمين .

٣- يجب ألا تبالغ الدولة في التركيز على أسلوب ما كغاية في حد ذاته في سعيها للتحويل والتعامل مع مشكلتها الاقتصادية . وإنما يجب - بدلا من ذلك - أن تركز على الأهداف المراد تحقيقها واختيار أفضل السبل للوصول الى ذلك . أي وضع وتطبيق شعار : التنمية لا الايدولوجيا . ومن ثم نعتقد أنه ليس ممن الصواب تصوير كلا من القطاعين العام والخاص على أنهما متضادان غير قابلين للتعايش كما يروج البعض ووسائل الاعلام . وإنما يجب تصحيح النظرة لهما على أنهما مجرد وسيلتين للتعامل مع المشكلة الاقتصادية وتحقيق التنمية ، وليس أيهما مقصوداً في ذاته . وعلى هذا يمكن الاعتماد عليهما على نحو متكامل ومتساند بمرونة واقتدار .

فالقِطاع العام الذي تديره الدولة يمكن أن يتدخل حينما يفشل القِطاع الخاص ويتخلى عن بعض مهامه ، اذا استطاع الأخير أن ينهض بها في اطرار القواعد والنظم التي تضعها الدولة .

٤- والتحول من العام الى الخاص ، لايعنى - فى مفهومنا - أن تتراجع الدولة وتتخلى عن مسؤولياتها فى مجال الاقتصاد . اذ ان هذا لم يحدث على ممر التاريخ . بل نرى على العكس أن دور الدولة أثناء وبعد التحول وافساح المجال للقِطاع الخاص ، يصبح أكثر اهمية وضرورة بل لانبالغ اذا قلنا يصبح أكثر صعوبة ونزعم أن القِطاع الخاص لا يستطيع أن ينمو ويتطور ويؤدى دوره فى اشباع الحاجات الاجتماعية العامة والخاصة ويساهم فى تحقيق التنمية الاقتصادية ، الا فى ظل دولة قوية واعية ، تسن التشريعات والقواعد وتضعها موضع التطبيق وتحمى الملكية وتضمنها ، وتكافى المصيب وتجاوزى المسىء . حينئذ تكسب احترام الجميع وتعاونهم لا اذدراهم وتعاونهم . والدولة الضعيفه - ويشهد الواقع بذلك - لايعيش فيها الا قِطاع عام ضعيف وكذلك قِطاع خاص متعثر . ونحن نتفق فى ذلك مع Alkinson & Stigilitz فيما يقرران أنه من المستحيل تصور تحقيق الاقتصاد الحر والسوق فى ظل غياب الدولة ليصبح The non government economy . وأن دور الدولة هو جزء أساسى من النظام الاقتصادى مهما اختلفت النظم .

٥- والدولة عليها القيام ببعض الانشطة الهامة والتي نطلق عليها الانشطة المتعديه والممتدة التأثير . أى التي يتجاوز تأثيرها نطاقها الضيق أوالمحدود لتؤثر فى غيرها من الأنشطة الأخرى ، من أهمها التعليم ، التدريب والصحة ..الخ كما أن عليها القيام بشكل مباشر ببعض المشروعات الاقتصادية التي ترى أنها

استراتيجية الأهمية ، مثل مشروعات البنية الأساسية ومشروعات الاحتكاك الطبيعى . ودورها فى ذلك يرتبط كذلك بطبيعة المرحلة التى تمر بها . اذ يزداد هذا الدور اذا اتسم القطاع الخاص بالتردد والضعف وعدم القدره على النهوض بها . ومن ثم لايعنى سحب بعض الأنشطة من الدولة إضعافا لدورها . لكن على العكس يعنى مزيداً من التركيز على الأهداف الجوهرية والحيوية وتخلصها من الشحوم المعوقه لها . ويصف ساملسون ذلك بقوله : "Cutting out fat , wilhout cutting muscle " (١)

٦- أكثر من هذا ، نعتقد أنه من المائىب أن تلعب الدولة دورا هاما فى دعم وتقوية القطاع الخاص من خلال اتخاذ السياسات الماليه والنقديه المناسبه . وذلك من خلال منح الحوافز والتسهيلات والاعانات ، كما يمكن اتخاذ مثل هذه السياسات لتوجيه هذا القطاع الوجهه التى تتفق والأولويات الاقتصادية والاجتماعية التى تقدرها الدولة . وهذا هو ما يطلق عليه ادارة الاقتصاد بالحوافز وليس بالآوامر .

وهذا التوجيه يتطلب تغيير النظرة والتقدير الى القطاع الخاص ويجب التخلص من نظرة الربيه والشك التى تحيط به وان تحل محلها نظرة التقدير لمشاركته فى البناء الاقتصادى وان هذا الدور البناء لاغنى عنه لتحقيق الأهداف المنشودة من تحقيق تنمية ونحو ذلك . والمسألة فى كل هذا ليست امكانية تخلى الدولة عن دورها وانما هو البحث دائماً عن الدور المناسب

لها The proper role of The state

(١) Samuelson , op . cit : 157 .

٧- كذلك نوصى بعدم التقاعس في عملية التحول ، تحت تأثير بعض الأفكار التي ترى أن ذلك انما يخدم فقط مصالح الدول الكبرى المهيمنة اقتصاديا . والا أسقطنا من دائرة التحول التي يشهدها العالم . بل يجب على العكس المضي في التحول والاستفادة من الأفكار الدولية ، طالما أن ذلك يتم في ضوء مراعاة خصوصية الاقتصاد والمجتمع والمصلحة الوطنية . كما يجب المضي فيها وعدم التقاعس تحت تأثير بعض المشكلات المتعلقة بعملية التحول ، بل يجب العمل على خلق الحلول لهذه المشكلات والتعامل معها بجديه وكفاءة .

٨- يجب الاستفادة من تجارب الكثير من الدول التي نهجت نهجاً براجماتياً في عملية التنمية والعلاقة بين الدولة والقطاع الخاص فيها ونستعين في ذلك بالتجربة الكورية الجنوبية ، اذ رغم ان اقتصاد الأخير هو اقتصاد حر يسوده المشروع الخاص private enterprise economy . إلا ان هناك دوراً رائداً للدولة وكذلك للقطاع الخاص في سبيل تحقيق هدف التنمية الاقتصادية. ويعزى البعض نجاح هذه التجربة الى تعاون وتساند القطاعين العام والخاص والثقة المتبادلة بينهما . ففي الوقت الذي تركت فيه الدولة الكثير من المسائل الاقتصادية تتحدد حسب قوى السوق وآلياته مثل الائتمان ، الأجور ، تدخلت في مسائل أخرى مثل انشاء مشروعات جديده في مجالات حيوية ، ونقل التكنولوجيا ووضع عقود تحت اشرافها واستلزام تحقيق أهداف معينة بما يضمن نقلاً حقيقياً للتكنولوجيا لا نقلاً لمنتجاتها ، لعبت دوراً في الحصول على معلومات حول الأسواق الدولية ، تقليل المخاطر ، دعم المبادرات ... الخ ، كما استخدمت الدولة توليفة من سياسة العما والجزرة Corrat and stick policy لتحقيق الأهداف والأولويات التي رسمتها.

والدولة في كوريا الجنوبية خلقت وعددت قنوات الاتصال بينها وبين القطاع الخاص لتبادل المعلومات حول كافة المسائل السابقة . وغيرها كما تعقد اجتماعات شهرية كلما دعت الحاجة لمناقشة أهمية بعض المشروعات التي يقيمها القطاع الخاص ، وأهم المشاكل التي تواجهها وكيفية تذليلها ، هذا في الوقت التي تربط فيه دعمها واستمرار تعاونها معه بتحقيق أهداف معينة بكل دقة . اذن الدور الرئيسي في وضع قواعد اللعبة يتم على نحو مشترك بين الدولة والقطاع الخاص .^(١)

ولقد لخص L.P. Jones & IL . Sakong ذلك بقولهما :

- The Korean miracle is not a triumph of laissez faire , but of pragmatic non - ideological mixture of market and non - market forces . where the market works fine , where it does not , the government shows no hesitation in intervening by means that range from a friendly call to public ownership .⁽²⁾

(1) M.S. Alam " The South Korean "Miracle" : Examining the Mix of government and Market " The Journal of Developing Areas 23 , January 1989 . pp. 233 - 258 .

(2) Jones & IL Sakong , op,cit , 1980 . 3 - 5 .

Hyung - KiKim " Institutional Frame work وأنظر كذلك :
for decision making in Korean public enterprises :
some implication for developing countries in p.streeten , op.cit , 1988 : 213 .

بول صمويل " التحويل الى القطاع الخاص والقطاع العام " التحويل والتنمية ،
السنة (٢٢) عدد (٤) ديسمبر ١٩٨٥ : ٤٣ .

اذ تم الجمع في كوريا الجنوبية بين ما يعرف باليد الخفيفة واليد المرئية للحكومة عن قرب وعلى نحو وثيق لاشباع الحاجات العامة والخاصة على السواء . ونظرا لأن هذا النوع من التعاون ضروري ولاغنى عنه لانجاح السياسات الاقتصادية في الدولة .

وفي دراسة حول الاقتصاد الكورى يعلق M. Shaie Alam : قائلا :

" It would appear that the government - business partnership has been a productive one , based as it is , on the private sector's dependence on government support and the governments realization that the success of its policies depends on a vigorous response from private enterprises (1989 : 247) .

ومن التجارب الهامة في عملية التحول والتي تشهد بأهمية توصياتنا السابقة ، من ضرورة الاستمرار في التحول : والاستفادة من الخبرة والأفكار الدولية ، واتباع سياسة برامجتيه ووضع التنمية قبل الايدولوجيا ، كل ذلك في اطار مراعاة خصوصية كل دولة ، تأتي التجربة الصينية في الاصلاح الاقتصادى ، اذ دون الدخول في تفاصيل هذه التجربة ، نجد أن أهم ما يميزها هو مراعاة ظروف الصين واتباع المنهج البراجماتى بشكل تدريجى ، اذ بدأت ارهاصات ودعوات الاصلاح فى الصين منذ الخمسينات ولكنها كانت تجهض كل مرة . ولكن فى ١٩٧٩ بدأت على نطاق كبير فى الزراعة ، التعاونيات الريفية ، كما وصلت الى الصناعة وخلق الادارة الذاتية للمشروعات وايجاد نظام الحوافز والمشاركة فى الربح بين الدولة والمشروع الخ . ولقد شملت هذه الاصلاحات حوالى

٦٦٠٠ مشروعاً مثلت ٦٠٪ من القيمة الانتاجية و ٧٠٪ من الارباح الاجمالية ففى الدولة - ثم اكتسبت هذه الاصلاحات قوة دفر فى ١٩٨٤ ، ١٩٨٧ بإصدار تشريعات من مجلس الدولة لدعمها والتركيز على التوجه نحو نظام الاسعار ليعطى اشارات صحيحة لتخصيص الموارد الخ . كل هذا أسفر فى نهاية الأمر عن زيادة ففى الانتاج الصناعى بمعدل ١٠٪ ، ١٤٪ ، ١٨٪ فى السنوات ١٩٨٣ ، ١٩٨٤ ، ١٩٨٥ . وما يميز هذه التجربة أنها تحقق الاصلاحات على الطريقة الصينية (١) .

(١) Jinglian Wu & B.L.Reunolds " Choosing a strategy for china's economic Reform " American Economic papers and proceedings , vol . 78 no. 2 May , 1988 , pp:461-464 .

وحول هذا الموضوع أنظر :

- T.K.Bauer " Economic Reform within and Beyond the state sector " . American Economic Association , papers and proceedings , vol.78, No2 , May 1988 : 455 .

وانظر حول التجربة الصينية :

- D.H. Perkins " China's gradual Approach to market " . A discussion paper , No.52 . 1992 , UNCTAD .

٨- جمال الدين محمد سعيد : " النظرية العامة لكينز بين الرأسمالية والاشتراكية "

القاهرة ، ١٩٦٢ .

٩- جميل أحمد توفيق وآخرون : " اقتصاديات الاعمال "

دار المطبوعات الجامعية - الاسكندرية ، ١٩٧٩ .

١٠- جون نيليس وسونيتا كوكيرو : " التخصيمية والمؤسسات العامه "

ندوه التخصيمية والتصحيحات الهيكلية في البلاد العربية ، صندوق

النقد العربي ، أبو ظبي ٥ - ٧ كانون أول (ديسمبر) ١٩٨٨ .

١١- جـون وول : " كفاءة الاستثمارات العامه - دروس مستفاده من تجربة البنك

الدولي " ، في سعيد النجار " سياسات الاستثمار في البلاد العربية "

صندوق النقد العربي ، أبو ظبي ، ١٩٨٩ م .

١٢- خالد شريف : " التجربة الليبرالية في مصر وأداء شركات القطاع العام "

كتاب الأهرام الاقتصادي عدد ٢٩ يوليو ، سنة ١٩٩٠ م .

١٣- رمزي زكسي : " نحو فهم أفضل للسياسات التصحيحية لصندوق النقد

الدولي في ضوء أزمة الاقتصاد الرأسمالي الدولي " في : " السياسات

التصحيحية والتنمية في الوطن العربي " رمزي زكي (محرر) بحوث

ومناقشات ندوة عقدت بالكويت في الفترة ٢٠ - ٢٢ فبراير ١٩٨٨ .

١٤- رمزي زكسي : " مآزق النظام الرأسمالي "

سلسلة مقالات (٢٥) حلقة نشرت في الأهرام الاقتصادي من اكتوبر ١٩٨٢

الى مارس ١٩٨٣ .

١٥- رمزي زكسي : " فكر الازمة - دراسة في أزمة علم الاقتصاد الرأسمالي

والفكر التنموي العربي " مدبولي ، القاهرة ، ١٩٨٧ .

- ١٦- رمزي زكي : " السياسات التصحيحية والتنمية في الوطن العربي "
بحوث ندوة الكويت ٢٠ - ٢٢ فبراير ١٩٨٨ .
- ١٧- ريشارد هيمنج وعلى . م . منصور : " هل التحويل الى القطاع الخاص هو الاجابة؟ "
التمويل والتنمية - سبتمبر ١٩٨٨ .
- ١٨- سباستيان ادواردز : " سلسلة تحرير الاقتصاد في البلدان النامية "
مجلة التمويل والتنمية ، مجلد ٢٤ ، عدد (١) ، مارس ١٩٨٧ .
- ١٩- سعد حافظ محمود : " عدة مقالات في الاهرام الاقتصادي حول القطاع العام
ودوره التنموي والتحول من الملكية العامة الى الملكية الخاصة ،
٢ ، ٩ ، ١٦ / ٧ / ١٩٩٠ م .
- ٢٠- سعيد النجار (محرر) : " سياسات واستراتيجيات التصحيح والتنمية في
البلدان العربية " صندوق النقد العربي ، أبو ظبي ، ١٩٨٧ .
- ٢١- سعيد النجار (محرر) : " التخصيمية والتصحيحات الهيكلية في البلاد
العربية " صندوق النقد العربي ، أبو ظبي ، ١٩٨٨ .
- ٢٢- سعيد النجار (محرر) : " سياسات الاستثمار في البلاد العربية "
المندوق العربي للانماء الاقتصادي والاجتماعي ، الكويت ١١ - ١٣
ديسمبر ١٩٨٩ .
- ٢٣- سعيد النجار : " نحو استراتيجية قومية للإصلاح الاقتصادي "
دار الشروق ، القاهرة (١٩٩١) .
- ٢٤- صلاح الدين فهمي محمود : " القطاع العام بين التمغيه والتنمية - الحالة
المصرية " ، تجارة سوهاج ، يناير ١٩٩١ م .

- ٢٥- عبد الرحمن يسرى أحمد : " تطور الفكر الاقتصادى " دار الجامعات المصرية ، الاسكندرية ، بدون : ١٧١ - ١٧٢ .
- ٢٦- عبدالفتاح عبد الرحمن : " اقتصاديات المالىه العامه " ١٩٨٨ ، ص ١٨-٢٢ .
- ٢٧- عبد الوهاب حميد رشيد : " الانتاجية والتنمية الاقتصادية " دار الشباب للنشر والترجمة والتوزيع ، قبرص ١٩٨٨ : ٢٧ .
- ٢٨- فؤاد سلطان : " الانتاج والملكية العامة والملكية الخاصة " ندوة سياسات التصحيح الهيكلى وازالة القيود الاقتصادية ، مركز البحوث والدراسات الاقتصادية ، كلية السياسه والاقتصاد ، جامعة القاهرة ١ - ٣ فبراير ١٩٨٨ م .
- ٢٩- د . فؤاد مرسى : " مسير القطاع العام فى مصر " مركز البحوث العربية ، القاهرة ، ١٩٨٧ .
- ٣٠- فيصل باشير : " الازمة وسياسات التصحيح فى البلدان العربية " ، المجلة الدولية للعلوم الاجتماعية ، اليونسكو (القاهرة) مايو ١٩٨٩ م .
- ٣١- ليلى شقيير : " تاريخ الفكر الاقتصادى " دار نهضة مصر للطبع والنشر ، القاهرة .
- ٣٢- ماجد عطيه : " معركة بيع القطاع العام فى مصر " المنار - العدد ٣٤ .
- ٣٣- مارى شيرلى : " خبرة التحويل الى القطاع الخاص " التمويل والتنمية ، سبتمبر ١٩٨٨ م .
- ٣٤- مايكل اوبادان وبر ايتى . اكيوهارى : " الاسس النظرية لبرامج الاملاحات البنوية التى يوصى بها صندوق النقد والبنك الدولى " المجلة الدولية للعلوم الاجتماعية اليونسكو ، عدد (٢٢٠) مايو ١٩٨٩ م .

- ٣٥- محمد الجوهري وآخرون : " الاقتصاد والمجتمع في العالم الثالث "
كتاب مترجم ضمن سلسلة علم الاجتماع المعاصر (٤٥) ، دار المعارف
القاهرة ١٩٨٢ ،
- ٣٦- محمد رضا العدل : " نحو تنظيم أفضل للقطاع العام في مصر " ~~مصر~~
مؤتمر الاقتصاديين المصريين ، ٦ - ٨ مايو ١٩٨٢ م .
- ٣٧- محمد رضا العدل : " توجهات السياسة الاقتصادية والاستثمار الخاص "
مؤتمر الاقتصاديين المصريين رقم (١٣) ، القاهرة ، نوفمبر ١٩٨٨ م .
- ٣٨- محمد عمر شابرا : " نحو نظام نقدي عادل : دراسة للنقود والمصارف
والسياسة النقدية في ضوء الاسلام " ، ترجمة سيد سكر ، المعهد
العالمي للفكر الاسلامي واشنطن ، الطبعة الثانية ١٩٩٠ / ١٤١٠ هـ .
- ٣٩- محمد محمود الامام : " محددات الاداء الاقتصادي لكل من القطاعين العام
والخاص في الوطن العربي " ، المستقبل العربي (١٣٧) في ٧ / ١٩٩٠ م .
- ٤٠- مصطفى السعيد : " تحرير الاقتصاد المصري : مضمونة وأولويات وضوايقه "
مركز البحوث والدراسات الاقتصادية والمالية ، جامعة القاهرة ١١ - ١٣
مايو ، ١٩٩١ م .
- ٤١- مصطفى رشدي : " الاقتصاد العام للرفاهية "
دار المعرفة الجامعية ، الاسكندرية ، بدون .
- ٤٢- هناء خير الدين : " مفهوم التحرير الاقتصادي "
ورقه مقدمه الى الحلقة النقاشية عن تحرير الاقتصاد المصري ، مركز
البحوث والدراسات الاقتصادية والمالية ، جامعة القاهرة ١١ - ١٣ ،
مايو ١٩٩١ م ..

٤٣- هبسه حندوسه : " تصورات عن القطاع العام الصناعى فى سنوات الخطه

١٩٨٨/٨٧ - ١٩٩٢/٩١ : مؤتمر الاقتصاديين المصريين رقم (١١) ،

القاهرة ، نوفمبر ١٩٨٦ .

٤٤- هدى محمد صبحى مصطفى : " القطاع العام والقطاع الخاص - من يوفر

ومن يستثمر " مؤتمر الاقتصاديين المصريين (١٣) ، القاهرة نوفمبر

١٩٨٨ .

٤٥- يمن أحمد حافظ الحماقى : " دور المتغيرات الدولية فى التأثير على

مستقبل السياسه الاقتصاديه المصريه " . مؤتمر اقتصاديين

المصريين الخامس عشر حول السياسات الاقتصادية لمصر فى

التسعينات ، الجمعية المصريه للاقتصاد السياسى والاحصاء

والتشريع - القاهرة - ١ - ٣ ديسمبر ١٩٩٠ .

،، دوريات ومجلات ،،

١- الأهرام ١٩٨٧/١٢/٢ .

٢- الأهرام ١٩٨٩/١١/٣٠ .

٣- الأهرام ١٩٨٩/١٢/١٥ .

٤- الأهرام ١٩٩٠ / ٢ / ٥ .

٥- الأهرام ١٩٩٠ / ٥ / ٢٠ .

٦- الأهرام ١٩٩٠ / ٦ / ١٥ .

٧- الأهرام ١٩٩١ / ٦ / ١٢ .

- ٨ - الأهرام الاقتصادية ٢٣ / ٤ / ١٩٩٠ .
- ٩ - الأهرام الاقتصادية ٤ / ٦ / ١٩٩٠ .
- ١٠ - الأهرام الاقتصادية ٩ / ٧ / ١٩٩٠ .
- ١١ - الأهرام الاقتصادية ١٦ / ٧ / ١٩٩٠ .
- ١٢ - البنك الدولي : " تقرير عن التنمية في العالم ١٩٨٣ ، واشنطن ، ١٩٨٣ .
- ١٣ - البنك الدولي : " تقرير عن التنمية في العالم ١٩٨٨ ، البنك الدولي ،
واشنطن ١٩٨٨ .
- ١٤ - البنك الدولي : " تقرير عن التنمية في العالم ١٩٩١ - تحديات التنمية "
البنك الدولي ، واشنطن ١٩٩٢ .
- ١٥ - السياسة الدولية (١٠١) يوليو ١٩٩٠ .

- 1- Alam , S.: " The South Koreau ' Miracle ' : Examining the Mix of Government and Markets " . The journal of developing ares 23, January 1989 .
 - 2- Aspe . P & J . A Gurria : " The state and Economic Development : A Mexican Persective" The world Bank proceedings of The W . B conference on Development Economics 1992 .
 - 3- Atkinson & J. E . Stigtiz : " Lecturds in public Econo-
mics " Mc Graw Hill Book Company Ltd , Englan,
1980 .
 - 4- Aylen , J . " privatization in developing countries " LLyods Bank Review , n. 163, January 1987.
 - 5- Ayub , M . A & SO Hegstad : " Determinants of public enterprises performance " F & D . Decem.1987 .
 - 6 Bailey , R . " Privatising elecrticity in the U.K- prob-
lems in store " . National westminster Bank ,
Quarterly Review , November 1988 .
 - 7- Bauer . T , K : " Economic Reforms within and Beyond the
state sector " American Economic Association
(AEA) , papers and proceeedings, vol.78,No.2
May 1988 .
-

- 8- Beesley , M & S . Littlechild : " privatization " principles , problems and priorities " .Lloyds Bank Review , July 1983, pp: 1- 20 .
 - 9 - Bhaskar . V. : " Privatization and the Developing countries : The Issues and The Evidence " A Discussion paper no . 47, MNCTAD , 1992 .
 - 10- Bhatt , V.V : " Structural Adaptation and public Enterprise performance in : Beyond Adjustment - the Asian Experience " (ed) by paul streeten , IMF, February , 1988 .
 - 11- Brett , E . A : " States , Markets and private power : problems and possibilities " in : Cook & Kirkpatrick (1988) .
 - 12- Chang . H. & A. Singh : " public Enterprises in Developing countries and Economic Efficiency " A Discussion paper No. 48 , UNCTAD , 1992 .
 - 13- Commander , S. and T.Killick : " Privatisation in developing countries : A survey of the issues " in Cook & Kirkpatrick , 1988 .
 - 14- Cook , P. & C. Kirkpatrick : " Privatization in less developed countries " Harvester Wheat sheaf , London , 1988 .
-

- 15- Craig , J : " Privatization in Malaysia : present Trends and Future prospects " in : Cook & Kirk - patrick . 1988 .
- 16- De Bandt , J: " Peut - on se passer du secteur public, dans Le processus d'industrialisation ? " Revue Tiers Monde, I . XXIX, no.115, Juillet-Septembre 1988 .
- 17- Dennis , G .& G. Janathan N. (ed) : " privatization and Deregulation in Global perspective " . pinten publishers , in London , 1990 .
- 18- Fontaine , J.M : " Diagnostic et Remedios proposes par le TMI pour L'Afrique Quelques points critiques. Colloque politiques d'A Justement et Deregulation , LE Caire , 1-2 et 3 Fevrier 1988 .
- 19- Frischtak , C : " Competition as a Tool of LDC industrial policu " . F & D I September 1988 .
- 20- Gralbraith , J. K : " Economic Development " Yohan publications , WC , Tokyo, eighth edition , 1983.
- 21- George , Y : " Privatization in theory and practice " " Economic policy , Nr .2 April 1986 .
-

- 22- Hawkins , R.A : " Privatization in Western Germany ,
1957 to 1990 ". Nat west Bank , Quarterly
Review , November 1991 .
- 23- Hayek , F . A : " Economic Freedom " Basil Black well .
(The Fourth Winco TL Memorial Lecture) London,
Institute of Econmic Affairs , Occassional
puper , No. 39, 1973 .
- 24- Heald , D : " The relevance of U.K privatization for
LDCS " in : Cook & Kirkpatrick 1988 .
- 25- Her Majesty's Treasury : " Guide to the U.K privatiza-
tion programme " London, June , 1992 .
- 26- Israel . A : " The changing Role of the state -Insti-
tutional dimensions " . A working paper , no .
495. The World Bank August 1990 .
- 27- Jackson , P.M & A . J . Palmer : " The Economics of
Internal organisation : The Efficiency of
parastatals in LDCs " in : Cook & Kirkpatrick
1988 .
- 28- Jac Quemot , P. : " A djustement , Desengagement de
L'Etat et Deregulation . quelques considerat-
ions out our du Cas Africain " .
-

- Colloque : politiques d'Ajustement et Deregulation " , Le Cair 1-2 Février 1988 .
- 29- Jingleon , W . U. & B. L . Reynolds : " Choosing a strategy for china's Economic Reform " in :
AEA papers and proceedings , vol . 78 No .2,
May 1988 .
- 30- Jones , L.p & Il- Sakong : " government , Business and Entrepreneurship in Economic Development : The Korean Case " Harvard university press , Cambridge , 1980 .
- 31- Jones , S . K . : " The Road to privatization " Finance and Development March 1991 .
- 32- Katter , E. & H. E Khor : " Mexico's Experience with Adjustment " F & D . 1 september 1990 .
- 33- Knight , J . B : " The Evolution of Development Economics " in Current Issues in Development Economics , N.N.Balasubramanyam & S. Lall, Macmillan Education Ltd , London 1991 .
- 34- Kikim , H. : " Institutional Framework for Decision making in Korean public Enterprises : Some Implications for Developing countries " in : Beyond Adjustment the Asian Experience , ed by Paul Streeten , IMF February 1988 .
-

- 35- Kornay , J. : " The Road to a free economy : Shifting from a socialist system : the Example of Hungary , New York , London (1990).
- 36- Lall, S. : " Explaining Industrial success in the Developing World " in : Current Issues in Development Economics , N.N Balasubramanyam & S . Lall . Macmillan Education Ltd , London , 1991 .
- 37- Letwin , O. : " International Experience in the politics of privatization " in M. Walken " privatization Tactics & Techniques " . The Fraser Institute Vancouver , 1988 , 50 - 52 .
- 38- Lord Roll of Ips den : " The Mixed Economy " . Macmillan press , London . 1982 . (ed) .
- 39- Low , L . : " privatisation in Singapore " in : Cook & Kirkpatrick . 1988 .
- 40- Madsen , p. : " privatisation " Wild wood House Ltd Acder hot , Hans , London , 1988 .
- 41- Mansoor , A.: " The Fiscal Impact of privatization " in : Cook & Kirkpatrick , 1988 .
- 42- Marshall , J & F. Montt : " privatization in chile " in. Cook & Krikpatrick 1988 .
-

- 43- Mill Ward , R .: " The comparative performance of public and private ownership " . in Lord Roll of Ipsden (ed) . OP,cit , 1982 .
- 44- Mill Ward , R. : " Measured Sources of inefficiency in The performance of private and public enterprises in LDSs " . Cook & Kirkpatrick 1988 .
- 45- Mosley , R.: " pribatization , policy- Based Lending and World Bank Behavior " in : Cook & Kirkpatrick 1988 .
- 46- Mosley , p.: " Structural Adjustment : A General Over View , 1980 - 89 . in : Current Issues in Development Economics , N.N Balasubramanyam & S.Lall Macmillan Education Ltd , London , 1991 .
- 47- Nankani , H.B : " Lessons of privatization in Developing Countries " Finance & Development , I March 1990.
- 48- Par Lind : " Some Notes on Egyptian Industry and Related problem - An external perspective " L'Egypte Contemporaine , Jan - Avril , Lxxix eme Annee No S . 411 - 412 , 1988 , Le Caire , PP. 153-162.
- 49- Perkins , D . H. : " China's gardual Approach to Market Reforms " A Discussion paper no.52, UNcTAD , 1992 .
-

- 50- Peston , M. : " The Nature and significance of the Mixed Economy " in : Lord Roll of Ipsden , op.cit .
Macmillan , London , 1982 .
- 51- Ram , R .: " Government size and Economic growth : A New Framework and some Evidence from Cross - section and tim series Data . The American Economic Review " March , 1986 , pp.191-203.
- 52- Rowley , C. : " Industrial policy in The Mixed Economy " in : Lord Roll of Ipsden (ed) op.cit .
- 53- Samuelson , P.A : " Economics " Tenth edition , Mac Gr-
awhill Kogakusha , Ltd , London , 1976 .
- 54- Schotter , A.: " Free Market Economics , A Critical Appraisal " St. Martin's press , New York ,
1985 .
- 55- Sen , A. , N. Stern , J.stiglitz and S. Fisher :
" World Bank , Development strategies : the Roles of the state and the private Sector : Round table Discussion " . proceedings of the
W.B Annual conference on Development Economics
1990 . published supplement to The W.B.E.R &
The W . B . R . O .
-

- 56- Serven , L. & A.Solimano : " Economic Adjustment and private Investment " . " Finance and Development , September 1992 .
- 57- Seth , R . : " Distributional Issues in privatization " . FRBNY , Quarterly Review , Summer 1989 .
- 58- Solow , R.M : " Growth Theory and After " , AER , vol. 78 , No, 3 June 1988 .
- 59- Taylor , I : " The concept of social cost in free market theory and the social effects of free market policies " . in : I.Taylor(ed), the social effects of free market policies " , Harvester, wheat sheaft , London , 1990 .
- 60- Vicker , J . & G . Arrow : " privatization and the natural monopolies " London , public policy center , 1985 .
- 61- Vuylsteke , C. " Techniques of privatization of state-owned enterprises " World Bank , Washington , paper No. 88 , 1988 .
- 62- Wapen hans , w. : " The challenge of Economic Reforms in Eastern Europe " , Finance & Development - December 1990 .
-

- 63- Wiess , D . : " Managing a public sector in a mixed economy within the framework of increasing international Cooperation and competition" .
L'Egypte contemporaine , Juillet 1986 Lxxv Il
emé Annee No. 405 le Caire ,
- 64- Williams , J. : " A Case study in privatizing a Major public Corporation" in : M.Walker privatiaz-
tion Tactics and Techniques . The Frasen Inst-
itute , Vancouver , 1988 : 23 .
- 65- Wright , M.,S Thompson and K. Robbie : " Management
Buy - outs : Achievements, Limitations and
prospects " . Nat west , Quarterly Review ,
August 1990 .

Magazines :

- 1- The Economist August . 18 , 1984 .
 - 2- The Economist February 23 , 1985 .
 - 3- The Economist December 21 , 1985 .
 - 4- The Economist Novembre 8 , 1985 .
 - 5- The Economist Feb . , 23 , 1987 .
 - 6- The Economist Novem . 7 , 1987 .
 - 7- The Economist Decem . 19 , 1987 .
 - 8- The Economist October 27 , 1990 .
-

رقم الاياع بدار الكتب

٩٤/٩٢٣٦
